

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	50
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	52
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	54
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos	55
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	57
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	59
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior.....	62
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	65
[700002] Datos informativos del estado de resultados	66
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	67
[800001] Anexo - Desglose de créditos.....	68
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	70
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto	71
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	72
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable	73
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos.....	77
[800500] Notas - Lista de notas	78
[800600] Notas - Lista de políticas contables	79
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	80

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Vista Energy, S.A.B. de C.V. (“VISTA”, la “Compañía” o “el Grupo”) anteriormente conocida como Vista Oil & Gas, S.A.B. de C.V., fue constituida el 22 de marzo de 2017 como una sociedad anónima de capital variable, de conformidad con la legislación de los Estados Unidos Mexicanos (“México”). El 28 de julio de 2017, la Compañía adoptó la forma de "Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable" (“S.A.B. de CV”), y cuyas acciones ordinarias Serie A cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V. desde el 2017 bajo la clave de pizarra “Vista”.

Asimismo, desde el 26 de julio de 2019 la Compañía cotiza en la Bolsa de Nueva York (“NYSE” por sus siglas en inglés) bajo el símbolo “VIST”.

El 26 de abril de 2022, Vista Oil & Gas, S.A.B. de C.V., cambió su nombre a “Vista Energy, S.A.B de C.V.”

El domicilio de la oficina principal de la Compañía se encuentra en la Ciudad de México, México, Pedregal 24, piso 4, Colonia Molino del Rey, Alcaldía Miguel Hidalgo, C.P.11040.

La principal actividad de la Compañía es la exploración y producción de petróleo y gas (upstream) a través de sus subsidiarias.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

En Argentina

En la cuenca Neuquina:

- i. 100% en las concesiones de explotación convencionales 25 de Mayo - Medanito SE; Jagüel de los Machos; Entre Lomas Neuquén; Entre Lomas Río Negro; Jarilla Quemada y Charco del Palenque (en el área Agua Amarga) (no operadas). La operación de estos activos fue transferida a Petroleara Aconcagua mediante una transacción efectiva a partir del 1 de marzo de 2023. Para mayor información, ver Nota 1.2.1 de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023;
- ii. 100% en las concesiones de explotación no convencionales Bajada del Palo Oeste, Bajada del Palo Este, Aguada Federal y Bandurria Norte (operadas);
- iii. 84.62% de la concesión de explotación de Coirón Amargo Norte (operada);
- iv. 90% de la concesión de explotación no convencional Águila Mora (operada).

En la cuenca Noroeste:

- i. 1.5% de la concesión de explotación en Acambuco (no operada).

En México

- i. 100% del bloque CS-01 (operado).

La producción diaria promedio del primer trimestre 2024 fue 55,046 barriles de petróleo equivalente por día ("boe/d"), compuesta por 47,299 barriles de petróleo por día ("bbl/d"), 1.20 millones de metros cúbicos por día ("MMm3/d") de gas natural, y 212 boe/d de Gas Licuado de Petróleo ("GLP").

Durante el primer trimestre 2024, el precio promedio realizado del petróleo crudo fue de 70.3 dólares estadounidenses por barril de petróleo ("USD/bbl"), y el precio promedio realizado del gas natural fue de 2.8 USD/MMBTU ("Million of British Thermal Unit" por sus siglas en inglés).

El efectivo y equivalentes al cierre del primer trimestre 2024 fue de 151.7 USD millones, con un flujo generado por las actividades operativas de 53.2 USD millones.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nos constituimos el 22 de marzo de 2017 como una Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable o S.A.B. de C.V. conforme a las leyes de los Estados Unidos Mexicanos. En dicho año, éramos una sociedad de propósito específico para la adquisición de empresas (*special purpose acquisition company*, “SPAC”), creada con la finalidad de consumir una fusión, adquisición de activos, adquisición de acciones, participaciones o intereses, combinación, consolidación, reorganización o alguna otra combinación de negocios similar independientemente de su denominación, con cualquier otro u otros negocios y con toda clase de entidades y a la cual nos referiremos a lo largo del presente reporte como nuestra “Combinación Inicial de Negocios”.

Panorama General

Somos una compañía independiente Latino Americana, enfocada en *shale oil* que inició operaciones el 4 de abril de 2018. Nuestros principales activos se encuentran en Vaca Muerta, la cuenca de petróleo y gas *shale* más desarrollada fuera de Norte América, donde poseemos aproximadamente 205,600 acres. También poseemos un activo convencional en México. La mayor parte de nuestra producción e ingresos, nuestras perforaciones en curso y trabajos de reacondicionamiento, reservas probadas estimadas y activos se encuentra en Argentina, incluyendo nuestros pozos de Vaca Muerta actualmente produciendo.

Buscamos generar un sólido retorno para nuestros inversores basado en los siguientes principales pilares estratégicos.

Amplio inventario de pozos

Nuestro plan de crecimiento está basado principalmente en el desarrollo de un inventario de aproximadamente 1,150 pozos en Vaca Muerta, de los cuales 550 pozos se encuentren en Bajada del Palo Oeste, nuestro proyecto insignia en Vaca Muerta, con los mayores estándares de eficiencia y seguridad. Al 31 de marzo de 2024, habíamos conectado 94 pozos de *shale oil* en Bajada del Palo Oeste 4 pozos en Bajada del Palo Este, 10 pozos en Aguada Federal y 2 pozos en Águila Mora. Dicha actividad impulsó la producción a 55.0 Mboe/d durante el primer trimestre de 2024, un crecimiento del 5% comparado con el mismo periodo del año anterior. Nuestras reservas probadas y certificadas, al 31 de diciembre de 2023, ascendían a 318.5 millones de boe, un incremento de 27% con respecto al 31 de diciembre de 2022.

Excelencia operativa

Creemos que la productividad de nuestros pozos nuevos demuestra la calidad de nuestro *acreage* en Vaca Muerta y nuestra excelencia operativa en materia de desarrollo de proyectos de explotación de hidrocarburos. Al 31 de marzo de 2024, el pozo promedio de Vista (que representa el promedio de nuestros *pads* BPO-1 a BPO-21) estaba produciendo un 6% por encima de nuestra curva tipo tras 90 días de producción (producción normalizada a un pozo de 2,800 metros de rama lateral y 47 etapas de completación). Asimismo, a la misma fecha, el pozo promedio de Vista (tomando como base los *pads* BPO-1 a BPO-10) estaba produciendo un 6% por encima de nuestra curva tipo tras 720 días de producción (sobre la misma base normalizada). Dicha productividad ubica a nuestros pozos entre los mejores de Vaca Muerta, según análisis propio en base a datos de la Secretaría de Energía de la Argentina.

Solido balance y rendimientos financieros

El efectivo y equivalentes al cierre del primer trimestre de 2024 fue de USD 151.7 millones. Además, en el primer trimestre de 2024 nuestro EBITDA ajustado ⁽¹⁾ fue USD 220.6 millones. El índice de apalancamiento neto ⁽²⁾ al 31 de marzo de 2024 era 0.58 veces EBITDA ajustado.

Cultura enfocada en la sustentabilidad

En Vista operamos con integridad, innovación y agilidad. Desarrollamos nuestro negocio de manera sostenible, generando valor hoy y construyendo un futuro para las generaciones venideras.

Aspiramos a alcanzar cero emisiones netas de gases de efecto invernadero (“GEI”) (alcance 1 y 2) en 2026, combinando (i) una reducción del 80% en la intensidad de emisiones GEI de nuestras operaciones a 7 kgCO₂e/boe, comparado con 39 kgCO₂e/boe en 2020, con (ii) la implementación de proyectos basados en la naturaleza para remover emisiones restantes. Durante 2023 implementamos varios proyectos para continuar reduciendo la huella operativa de nuestras operaciones, lo cual llevo a una reducción del 14% en nuestra intensidad de emisiones GEI (de alcance 1 y 2), pasando de 18.1 kgCO₂e/boe en 2022 a 15.6 kgCO₂e/boe en el año 2023. Actualmente, estamos ejecutando los primeros 9 proyectos de soluciones basadas en la naturaleza de la Compañía.

Estamos comprometidos con el desarrollo de las comunidades en las que operamos, con un modelo de negocios inclusivo, y reforzando el sentido de pertenencia a través de iniciativas de diálogo abierto, cooperación activa, voluntariado y compromiso social.

Creemos fuertemente en el valor de desarrollar una cultura organizacional que promueva la diversidad, equidad e inclusión en cada nivel. Diariamente desarrollamos estas capacidades en nuestros empleados y líderes. Nuestro compromiso es crear entornos de trabajo donde nuestra gente sienta que puede intercambiar ideas y opiniones, más allá de su raza, género, nacionalidad, religión y creencias.

Vista está comprometida con la implementación de principios sólidos y transparentes de gobierno corporativo, los que fortalecen la confianza y credibilidad con nuestros grupos de interés. Nuestro Consejo de Administración supervisa todas las acciones relacionadas con la sustentabilidad a través del Comité de Prácticas Corporativas.

⁽¹⁾ EBITDA ajustado = Utilidad neta del periodo + Impuesto sobre la renta + Resultados financieros netos + Depreciaciones, agotamiento y amortizaciones + Gastos de reestructuración y reorganización + Deterioro de activos de larga duración + Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales + Ganancia relacionada con la cesión de activos convencionales + Otros ajustes.

⁽²⁾ Índice de apalancamiento = relación entre los préstamos financieros netos y el EBITDA ajustado anualizado.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Usted debe considerar cuidadosamente los siguientes factores de riesgo al evaluarnos a nosotros y a nuestro negocio antes de invertir en Vista. En este sentido, debe considerar los riesgos relacionados con una inversión en empresas que operan en Argentina, México y, en general, América Latina, para las cuales hemos incluido información en esta sección de factores de riesgo; en el entendido que dicha información se encuentra disponible públicamente. En general, la inversión en valores de emisoras cuyas operaciones están localizadas en países de mercados emergentes como México y mercados “stand-alone” como Argentina implica un mayor grado de riesgo que la inversión en valores de emisoras cuyas operaciones están localizadas en Estados Unidos u otros países con economías más desarrolladas. Si alguno de los riesgos discutidos en este reporte se materializara realmente, solo o junto con riesgos e incertidumbres adicionales que actualmente no conocemos, o que actualmente no consideramos materiales, nuestro negocio, condición financiera, resultados de operación y perspectivas podrían verse afectados materialmente de manera adversa. Si esto sucediera, el valor de nuestras Acciones Serie A o de los ADS podría disminuir, y usted podría perder toda o parte de su inversión. Al determinar si desea invertir, también debe referirse a la otra información contenida en este reporte, incluyendo los Estados Financieros Auditados y las notas relacionadas con los mismos. Nuestros resultados reales podrían diferir materialmente y de manera adversa de los anticipados en este reporte.

Riesgos relacionados con nuestro negocio e industria

La industria de petróleo y gas está sujeta a riesgos económicos y operacionales particulares.

Las actividades de exploración y perforación (“E&P”) de petróleo y gas están sujetas a riesgos operativos específicos y/o económicos de la industria, algunos de los cuales están fuera de nuestro control, como los riesgos de perforación, terminación, producción, colección, tratamiento y transporte, así como los desastres naturales y otras incertidumbres, incluyendo los relacionados con las características físicas de los yacimientos de petróleo o de gas natural. Nuestras operaciones pueden ser restringidas, retrasadas o canceladas debido a condiciones climáticas adversas, dificultades mecánicas, escasez o retrasos en la entrega de equipos, o la construcción de carreteras para acceder a los yacimientos, obras relacionadas con terceros, bloqueos carreteros, cumplimiento de las regulaciones gubernamentales (incluyendo cualquier retraso en la obtención de los permisos necesarios), incendios, explosiones, estallidos, fallas en tuberías, formaciones presurizadas anormalmente, cuellos de botella en las cadenas de suministro, restricciones de movilidad general y reducción en la demanda de hidrocarburos ocasionados por pandemias, tales como el COVID-19, y riesgos medioambientales, tales como derrames de petróleo, fugas de gas, rupturas o descargas de gases tóxicos o desastres naturales que nos pudieran impedir el acceso a los yacimientos. Adicionalmente, la perforación puede no ser rentable, no sólo con respecto a los pozos secos, sino también con respecto a los pozos que son productivos pero que no producen suficientes ingresos para generar ganancias después de que se consideren los costos de perforación, finalización, operación y otros.

Estamos expuestos a los efectos de las fluctuaciones y regulación de los precios internacionales y nacionales de petróleo. Además, las limitaciones en los precios locales de nuestros productos en Argentina y México pueden afectar negativamente nuestros resultados de operación.

La mayor parte de nuestros ingresos en Argentina y México proceden de las ventas de petróleo y gas natural. Durante el primer trimestre de 2024, 39% de nuestros volúmenes de ventas de petróleo fueron exportados, y esperamos seguir exportando una parte sustancial de nuestros volúmenes en el futuro. Por lo tanto, estamos expuestos al riesgo de precios tanto en el mercado internacional como en el nacional, especialmente el mercado interno argentino.

Los precios internacionales y nacionales del petróleo y del gas natural han fluctuado significativamente en los últimos años y es probable que sigan fluctuando en el futuro. Los factores que afectan a los precios internacionales del petróleo crudo son: los acontecimientos políticos en las regiones productoras de crudo, especialmente en Oriente Medio, el conflicto que involucra a Rusia y Ucrania, y más recientemente entre Israel y Hamas, la capacidad de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (“OPEP”) y de otras naciones productoras de crudo para fijar y mantener los niveles de producción y los precios del crudo; las condiciones macroeconómicas, incluida la inflación de precios; la oferta y la demanda mundial y regional de crudo, gas y productos relacionados; la inversión en nuevos proyectos para traer nuevos volúmenes de producción de petróleo al mercado; las interrupciones de la cadena de suministro mundial y los cuellos de botella en el transporte, la competencia de otras fuentes de energía; los efectos de una pandemia (tales como COVID-19) o epidemia y cualquier restricción normativa obligatoria posterior o las medidas de contención de las normativas gubernamentales nacionales y extranjeras; las condiciones meteorológicas y los conflictos mundiales y locales, guerras o los actos de terrorismo. No podemos predecir cómo influirán estos factores en los precios del petróleo y de los productos petrolíferos relacionados y no tenemos ningún control sobre ellos. La volatilidad de los precios limita la capacidad de los participantes en el sector para adoptar ciertas decisiones de inversión a largo plazo, dado que el rendimiento de las inversiones se vuelve imprevisible.

En segundo lugar, el precio interno del petróleo crudo ha fluctuado en el pasado en Argentina y México no sólo debido a los precios internacionales y a los riesgos mencionados anteriormente, sino también a las disposiciones fiscales locales, regulaciones que afectan la comercialización en los mercados nacionales y de exportación, a las condiciones macroeconómicas, el impacto de una pandemia en la actividad económica general y por lo tanto en la demanda de petróleo y a los márgenes de refinamiento.

El precio nacional del crudo también está sujeto a limitaciones de precios locales impuestas por los gobiernos argentino y mexicano. El precio promedio del crudo Brent para el primer trimestre de 2024 fue de \$81.8/bbl, llevando a un paridad de exportación para el precio del petróleo Medanita de \$74.0/bbl, pero nuestro precio medio de realización en el mercado doméstico fue de \$69.3/bbl, lo que implica un descuento con respecto a la paridad de exportación del 6%. La determinación por parte de los gobiernos argentino y mexicano de fijar, o intervenir indirectamente para generar precios locales del crudo por debajo de la paridad de exportación, podría tener un efecto adverso sobre nuestros resultados de explotación, situación financiera y flujos de caja. En el caso de que los precios locales se reduzcan a través de cualquiera de los factores descritos anteriormente, que no podemos controlar, podría afectar al rendimiento económico de nuestros proyectos actuales y futuros, generando una pérdida de reservas como resultado de los cambios en nuestros planes de desarrollo, nuestras estimaciones, y, en consecuencia, afectar al valor de recuperación de determinados activos.

Un descenso de los precios realizados del crudo durante un período prolongado (o si los precios de determinados productos no consiguen seguir el ritmo de los aumentos de costos) podría afectar negativamente a la viabilidad económica de nuestros proyectos de perforación y, en consecuencia, a nuestra capacidad para cumplir nuestros objetivos financieros y de operación. Estos descensos de precios podrían dar lugar a cambios en nuestros planes de desarrollo, a una reducción de los gastos de capital, a que nuestros socios de las empresas conjuntas no aprueben los proyectos de inversión, a una pérdida de reservas probadas desarrolladas y de reservas probadas no desarrolladas, a un efecto adverso sobre nuestra capacidad de mejorar nuestras tasas de recuperación de hidrocarburos, de encontrar nuevas reservas, de desarrollar recursos no convencionales y de llevar a cabo algunos de nuestros otros planes de gastos de capital, cumplir con nuestros objetivos a largo plazo, y servir nuestra deuda financiera. Un descenso en los precios realizados del crudo también podría provocar un deterioro en nuestras razones de cobertura financiera y, cargos por deterioro de nuestras propiedades, plantas y equipos. No podemos predecir si las consecuencias potenciales de tales acciones podrían afectar a nuestro negocio, repercutir en nuestra producción o afectar a nuestra situación financiera y a los resultados de las operaciones, ni en qué medida.

Nuestra actividad podría verse afectada negativamente por una disminución de las condiciones económicas generales o un debilitamiento de la industria energética en general, y la inflación podría afectar negativamente nuestra posición financiera y a nuestros resultados operativos.

Una desaceleración o recesión económica prolongada, los acontecimientos adversos relacionados con la industria energética o las condiciones y factores económicos regionales, nacionales o mundiales, en particular una desaceleración en la industria de E&P, podrían afectar negativamente nuestras operaciones y, por tanto, nuestros resultados. Los riesgos asociados a nuestro negocio son más agudos durante los periodos de desaceleración o recesión económica, ya que dichos periodos pueden ir acompañados de una disminución en la demanda de petróleo y gas natural, y un descenso de los precios del petróleo y el gas natural.

Las presiones sobre la cadena de suministro en la producción, el comercio y la logística mundiales, y el repunte de la demanda, podría producir la inflación de los precios en el sector energético. Los factores inflacionarios, como el aumento de los costos laborales, los costos de los materiales y los gastos generales, también pueden afectar negativamente nuestra posición financiera y nuestros resultados operativos. El aumento en nuestros costos debido a la inflación podría contrarrestar cualquier aumento de precios de nuestros productos y servicios causando un efecto adverso en los resultados de nuestras operaciones.

Estamos expuestos a contracciones en la demanda de petróleo crudo y gas natural y a contracciones en la demanda de cualquiera de sus subproductos.

La demanda de nuestros productos de petróleo y gas natural está influenciada por la actividad económica y el crecimiento en Argentina, México y a nivel mundial. Por ejemplo, los esfuerzos de la Reserva Federal de EE UU y de otros Bancos Centrales a nivel mundial para contener la inflación mediante el incremento en las tasas de interés, podría provocar un menor crecimiento económico e incluso una recesión económica en determinadas economías o a nivel mundial. Esto podría tener un efecto adverso sobre la demanda y precio del crudo, y por lo tanto afectar de forma negativa a nuestro negocio. La demanda de nuestros productos está sujeta a volatilidad en el futuro. La demanda de subproductos del petróleo crudo, como la gasolina puede contraerse bajo ciertas condiciones, particularmente durante las crisis económicas o debido a los cambios en las preferencias de los consumidores a raíz de la transición energética en curso.

Una contracción de la demanda de nuestros productos afectaría negativamente nuestros ingresos, causando pérdidas económicas a nuestra Compañía. Adicionalmente, una mayor contracción de la demanda y de los precios de nuestros productos puede afectar a la valoración de nuestras reservas. De igual manera, en periodos de precios bajos de nuestros *commodities*, podríamos reducir la producción y los gastos de capital o podríamos aplazar o retrasar la perforación de pozos debido a la menor generación de efectivo. Un desempeño económico sostenidamente pobre podría eventualmente afectar nuestra capacidad para pagar nuestra deuda financiera y llevar a un deterioro de nuestros índices de cobertura financiera, así como cargos por deterioro de activos de larga duración. Una contracción en la demanda de petróleo crudo también podría afectarnos financieramente, incluyendo nuestra posibilidad de pagar a nuestros proveedores por sus servicios, lo que podría, a su vez, conducir a más problemas operativos.

El conflicto que involucra a Rusia y Ucrania, y las sanciones y restricciones económicas y comerciales nuevas, adicionales y/o reforzadas que han sido impuestas por varios países, podrían tener un efecto material adverso en nuestro negocio, condición financiera y resultados de operaciones.

El conflicto que involucra a Rusia y Ucrania ha tenido recientemente, y probablemente seguirá teniendo, efectos económicos internacionales significativos, incluyendo aumento de la inflación, problemas en la cadena de suministro, volatilidad en el mercado, así como un impacto en los precios de las materias primas. El conflicto y sus efectos pudiera exacerbar la actual desaceleración en la economía global y podrían afectar de forma negativa la capacidad de pago por nuestros productos a algunos de nuestros clientes expuestos al mercado ruso y/o ucraniano. Además, el conflicto ha dado lugar a la imposición de sanciones y restricciones económicas y comerciales dirigidas a Rusia y a determinados sectores económicos y empresas rusas por parte de Estados Unidos, la Unión Europea, el Reino Unido y otros grandes países. La severidad de estas sanciones podría empeorar y contribuir a una escasez de materias primas y productos básicos, lo que a su vez podría llevar a niveles más altos de inflación y disrupciones en la cadena global de suministro, las cuales podrían afectar especialmente al sector energético, y podrían crear dificultades en la cadena de suministro en los mercados locales.

Debido a las incertidumbres inherentes a la escala y duración de este conflicto y a sus efectos directos e indirectos, no es posible estimar razonablemente el impacto que este conflicto tendrá en la economía mundial y en los mercados financieros, en las economías de los países en los que operamos y, en consecuencia, en nuestro negocio, situación financiera y resultados de las operaciones.

Asimismo, nuestros ingresos y nuestra rentabilidad dependen en gran medida de los precios que recibimos por nuestras ventas de petróleo y gas natural. Los precios del petróleo son especialmente sensibles a las amenazas reales y percibidas a la estabilidad política mundial y a los cambios en la producción de petróleo en, y el suministro de petróleo de varios países clave, incluida Rusia. El conflicto ha provocado un aumento de los precios internacionales del petróleo, lo que genera un incremento transitorio de los ingresos de las empresas de *upstream* en todo el mundo. Además, también ha provocado un incremento en la volatilidad de las materias primas en general y de los precios de los hidrocarburos. No podemos predecir si esta volatilidad

conducirá a un aumento futuro de los precios o, si por el contrario provocará un descenso generalizado de la actividad económica, o una baja en los precios del petróleo y afectar negativamente a nuestra rentabilidad. Las recientes subidas de los precios del petróleo podrían provocar una transición acelerada hacia otras fuentes de energía y provocar una caída imprevisible de los precios a mediano y largo plazo, lo que a su vez podría afectar negativamente a nuestro negocio, situación financiera y resultados de las operaciones. Dichos aumentos de precios también podrían llevar a la escasez de energía y a una cantidad cada vez mayor de la población mundial, incluyendo en Argentina y México, sin acceso al suministro de energía. También podría dar lugar a una nueva regulación por parte de los gobiernos argentino y/o mexicano para desvincular aún más los precios nacionales de la energía de los internacionales, o restringir las exportaciones relacionadas con la energía, desde Argentina o México, lo que afectaría a nuestro negocio. Además, los cambios en los precios y en la demanda de petróleo a nivel mundial podrían provocar una agitación en el sistema financiero mundial y, a su vez, afectar materialmente a nuestro negocio, situación financiera y resultados de las operaciones.

El conflicto entre Israel y Hamas podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados operativos.

Desde octubre de 2023, Israel y Hamas se han involucrado en un conflicto armado grave y creciente. Una mayor intensificación del conflicto podría llevar a Israel a un conflicto directo con Irán, u otros países de Medio Oriente, y provocar la participación de otros países alrededor del mundo en el conflicto. La guerra podría tener un impacto material negativo en los precios del petróleo y el crecimiento mundial, así como otras consecuencias económicas mundiales, como la posibilidad de que disminuyan drásticamente la liquidez y la disponibilidad de crédito, disminución de la confianza de los consumidores, escasez de ciertas materias primas y productos, disminución del crecimiento económico, aumento de las tasas de inflación e incertidumbre sobre la estabilidad económica y política. Aunque la duración y el impacto del conflicto actual son impredecibles, dicho conflicto ha creado y podría dar lugar a más disrupciones en los mercados, incluida una volatilidad significativa en los precios de las materias primas, el crédito y los mercados de capitales. Debido a las incertidumbres inherentes a la escala y duración de este conflicto, y a sus efectos directos e indirectos, no es razonablemente posible estimar el impacto que dicho conflicto tendrá en la economía mundial o en las economías de los países en los que operamos y, en consecuencia, en nuestro negocio, situación financiera y resultados operativos.

Nuestro negocio requiere importantes inversiones de capital y costos de mantenimiento a largo plazo.

La industria del petróleo y el gas es una industria que requiere importantes inversiones de capital. Realizamos y esperamos continuar realizando importantes inversiones de capital relacionadas con desarrollo y adquisición de recursos de petróleo y gas, con el fin de mantener o incrementar el monto de nuestras reservas de hidrocarburos, y producción.

Hemos financiado, y esperamos seguir financiando, nuestros gastos de capital con efectivo generado por las operaciones existentes, deuda y efectivo disponible. Sin embargo, en determinados escenarios (por ejemplo, una baja en los precios del petróleo) nuestras necesidades de financiamiento pueden requerir que modifiquemos o aumentemos sustancialmente nuestra capitalización mediante la emisión de títulos de deuda o de capital o la venta de activos. En dicho caso no podemos garantizar que podremos mantener nuestros niveles actuales de producción, generar suficiente flujo de caja o que tendremos acceso a suficientes préstamos u otras alternativas de financiamiento para continuar con nuestras actividades de exploración, explotación y producción en los niveles actuales o superiores.

Además, la contratación de deuda adicional requeriría que una porción de nuestro flujo de caja proveniente de las operaciones sea utilizada para el pago de intereses y capital de nuestra deuda, reduciendo así nuestra capacidad de utilizar el flujo de caja proveniente de las operaciones para financiar capital de trabajo, gastos de capital, gastos de operación y adquisiciones. El monto real y la ejecución de nuestros futuros gastos de capital pueden diferir considerablemente de nuestras estimaciones como resultado de diversos factores. Es posible que reduzcamos nuestros gastos reales de capital en respuesta a los menores precios de los productos básicos, lo que afectaría negativamente nuestra capacidad para aumentar la producción.

Si nuestros ingresos disminuyen, es posible que tengamos una capacidad limitada para obtener el capital necesario para mantener nuestras operaciones a los niveles actuales. Si se necesita capital adicional, es posible que no podamos obtener financiamiento de deuda o capital en condiciones aceptables para nosotros. Si el flujo de caja generado por nuestras operaciones no es suficiente para cumplir con nuestros requerimientos de capital, la falta de obtención de financiamiento adicional podría resultar en una reducción del gasto de capital destinado al desarrollo de nuestros activos, o incluso en una reducción de nuestras operaciones. Esto, a su vez, podría conducir a una disminución en la producción, y podría afectar materialmente y de manera adversa nuestro

negocio, nuestra situación financiera y los resultados de operación, y el valor de mercado de nuestras Acciones Serie A o ADS podría disminuir.

Es posible que no podamos adquirir, desarrollar o explotar nuevas reservas, lo que podría disminuir el volumen de nuestras reservas con el tiempo, y a su vez, afectar negativamente a nuestra situación financiera y a nuestros resultados de explotación.

Las reservas de hidrocarburos de cualquier yacimiento disminuyen a medida en que dichos volúmenes de petróleo y gas se producen y consumen, a una tasa que depende de las características del yacimiento y la tasa de producción. Por lo tanto, nuestros resultados de operación dependen en gran medida de nuestra capacidad para producir petróleo y gas a partir de las reservas existentes, para descubrir reservas adicionales de petróleo y gas, y para explotar económicamente el petróleo y el gas de estas reservas. A menos que tengamos éxito en la exploración de las reservas de petróleo y gas y en su desarrollo, en sustitución de nuestras reservas de petróleo y gas existentes o en la adquisición de nuevas reservas, la producción de petróleo y gas y el volumen total de nuestras reservas disminuirá con el tiempo. Aunque disponemos de informes geológicos que evalúan ciertas reservas probadas y reservas probables, así como recursos contingentes y prospectivas en nuestros bloques, no hay ninguna garantía de que sigamos teniendo éxito en la exploración, delineación, desarrollo y comercialización de petróleo y gas.

Las actividades de perforación también están sujetas a numerosos riesgos y pueden implicar esfuerzos no rentables, no sólo con respecto a los pozos secos, sino también con respecto a los pozos que son productivos pero que no producen suficientes ingresos netos para obtener beneficios después de cubrir los costos de perforación y otros costos operativos. La construcción de un pozo no asegura la rentabilidad de la inversión ni la recuperación de los costos de perforación, terminación y explotación. El descenso de los precios del petróleo y del gas natural también podría afectar a nuestras inversiones futuras y crecimiento, incluidas las adquisiciones futuras y pendientes.

Es posible que no podamos identificar yacimientos comercialmente explotables o implementar nuestro programa de inversión de capital para completar o producir más reservas de petróleo y gas, y los pozos que planeamos perforar pueden no resultar en el descubrimiento o producción de petróleo o gas natural. Si no podemos reemplazar nuestra producción con nuevas reservas o adquirir nuevas reservas, nuestras reservas disminuirán y nuestra condición financiera, los resultados de operación, el flujo de caja y el valor de mercado de nuestras Acciones Serie A y ADS podrían verse afectados negativamente.

Las estimaciones sobre las reservas de petróleo y gas se basan en supuestos que podrían ser inexactos.

Nuestras reservas de petróleo y gas son estimaciones que se basan en ciertos supuestos que podrían ser imprecisos. Las estimaciones de las reservas dependen de la calidad de los datos de ingeniería y geología en la fecha de la estimación y de la manera en que son interpretadas.

Adicionalmente, la ingeniería de reservorios es un proceso subjetivo para estimar las acumulaciones de petróleo y gas que no se pueden medir con precisión, y las estimaciones de distintos ingenieros de reservorios pueden diferir considerablemente. Una serie de supuestos e incertidumbres son inherentes a la estimación de las cantidades de Reservas Probadas de petróleo y gas (incluyendo, pero sin limitar a las estimaciones de producción, el tiempo y el monto de los gastos de desarrollo, las pruebas y la producción después de la fecha de las estimaciones, entre otros), muchos de los cuales se encuentran fuera de nuestro control y están sujetos a cambios con el tiempo.

Por consiguiente, las medidas de las reservas no son precisas y están sujetas a revisión. Cualquier revisión a la baja en nuestras cantidades estimadas de Reservas Probadas podría tener un impacto adverso en nuestra condición financiera y en los resultados de operación y, en última instancia, tener un efecto material adverso en el valor de mercado de nuestras Acciones Serie A o ADS.

Como resultado, los estimados de reservas podrían ser materialmente diferentes de los montos que se extraen finalmente, y si dichos montos son significativamente menores que los estimados iniciales de reservas, podría resultar en un efecto material adverso en nuestro desempeño financiero, resultados operativos y el valor de mercado de nuestras Acciones Serie A y ADSs.

Nuestra operación comercial depende en gran medida de nuestras instalaciones

Una parte importante de nuestros ingresos depende de nuestras instalaciones petrolíferas y de gas, que son clave para producir, transportar, tratar e inyectar petróleo y gas en la infraestructura de transporte para su venta. Para poder ejecutar nuestro plan estratégico y cumplir nuestros objetivos para 2026, necesitamos ampliar nuestra capacidad de transporte, tratamiento e inyección de nuestra producción de petróleo y gas. Si no somos capaces de ejecutar estos proyectos de expansión, nuestro plan de crecimiento podría verse afectado.

Adicionalmente, si bien nosotros creemos que mantenemos coberturas de seguro adecuadas y medidas de seguridad apropiadas con respecto a dichas instalaciones, cualquier daño material, accidente u otra interrupción en dichas instalaciones productivas podría tener un efecto material adverso en nuestra capacidad, condición financiera y resultados de operación.

La falta de disponibilidad de capacidad midstream puede limitar nuestra posibilidad de aumentar la producción de hidrocarburos y puede afectar adversamente nuestra condición financiera y los resultados de las operaciones.

Nuestra capacidad para explotar nuestras reservas de hidrocarburos depende en gran medida de la disponibilidad de infraestructura midstream en condiciones comercialmente aceptables para transportar los hidrocarburos producidos a los mercados en los que se venden. Normalmente, el petróleo se transporta por oleoductos y camiones cisterna hasta las refinerías, y el gas suele ser tratado, comprimido y transportados por gasoducto hasta los clientes. La falta de infraestructura, de almacenamiento o cargamento de petróleo, así como la falta de buques para el transporte marítimo de petróleo, pueden afectar negativamente a nuestra situación financiera y a los resultados de las operaciones. La falta de infraestructura de tratamiento, compresión o transporte de gas también puede afectar negativamente a nuestra situación financiera y a los resultados de las operaciones.

En particular, la mayor parte de nuestra producción de crudo se transporta desde la Cuenca Neuquina a través del sistema de oleoductos de Oldelval hasta el sur de la provincia de Buenos Aires, desde donde se envía a refinerías o a instalaciones portuarias en Puerto Rosales para su exportación. Por otro lado, parte de nuestro petróleo es transportado a Chile a través del oleoducto OTASA/OTC. El oleoducto existente de Oldelval se encuentra operando cerca de su capacidad máxima. Adicionalmente, las instalaciones de exportación de Puerto Rosales, propiedad de Oiltanking Ebytem, también se encuentran operando cerca de su capacidad máxima. Aunque Oldelval y Oiltanking Ebytem están ejecutando proyectos para ampliar su capacidad, si la producción de Vaca Muerta crece a un ritmo mayor que dichas ampliaciones de capacidad, una posible falta de capacidad de transporte podría limitar nuestra producción y, por tanto, afectar negativamente a nuestra situación financiera y a los resultados de las operaciones. Adicionalmente, a pesar de que el oleoducto OTASA/OTC actualmente tiene capacidad disponible, cualquier problema comercial u operativo con el comprador en Chile, impactaría nuestra producción.

Distintos acontecimientos en la industria del petróleo y del gas y otros factores pueden resultar en reducciones sustanciales del valor de libros de nuestros activos, lo que podría afectar negativamente nuestra condición financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Los cambios en el entorno económico, normativo, empresarial o político de Argentina, México u otros mercados en los que operamos, como los controles de los precios sobre el petróleo crudo o los subproductos del petróleo crudo o de los combustibles y el importante descenso de los precios internacionales del crudo y el gas en los últimos años, entre otros factores, pueden dar lugar al reconocimiento de cargos por deterioro en algunos de nuestros activos.

Anualmente, o cuando las circunstancias lo requieren, evaluamos el valor contable de nuestros activos para detectar un posible deterioro. Nuestras pruebas de deterioro se realizan comparando el importe en libros de un activo individual o de una unidad generadora de efectivo con su importe recuperable. Cuando el importe recuperable de un activo individual o de una unidad generadora de efectivo es inferior a su importe en libros, se reconoce una pérdida por deterioro del valor para reducir el importe en libros a su importe recuperable. Las rebajas sustanciales del valor contable de nuestros activos podrían afectar negativamente a nuestra situación financiera y a los resultados de las operaciones.

Las perforaciones de exploración y desarrollo pueden no dar lugar a reservas comercialmente productivas.

La perforación implica numerosos riesgos, incluido el de no encontrar yacimientos de petróleo o gas comercialmente productivos. El costo de la perforación, terminación y explotación de los pozos es a menudo incierto y las operaciones de perforación pueden reducirse, retrasarse o cancelarse, o resultar más costosas, como resultado de una serie de factores, entre ellos: (i) condiciones de perforación inesperadas; (ii) presiones o irregularidades inesperadas en las formaciones; (iii) fallos en los equipos o accidentes; (iv) retrasos en la construcción; (v) accidentes o fallos de estimulación hidráulica; (vi) condiciones meteorológicas adversas; (vii) acceso restringido al terreno para la perforación o el tendido de tuberías; (viii) defectos en la titularidad; (ix) falta de disponibilidad de instalaciones de captación, transporte, transformación, fraccionamiento, almacenamiento, refinado o exportación; (x) falta de capacidad disponible en los oleoductos de interconexión; (xi) el acceso, el costo y la disponibilidad de los equipos, servicios, recursos y personal necesarios para llevar a cabo nuestras actividades de perforación, terminación y explotación; y (xii) los retrasos impuestos por el cumplimiento de los requisitos medioambientales y otros requisitos gubernamentales o reglamentarios, o resultantes de los mismos.

Nuestras futuras actividades de perforación podrían no tener éxito y, en caso de no tenerlo, nuestras reservas probadas y la producción disminuirían, lo que podría tener un efecto adverso en nuestros futuros resultados de operaciones y situación financiera. Si bien todas las perforaciones, ya sean de desarrollo, de extensión o exploratorias, conllevan dichos riesgos, las perforaciones en áreas de exploración o delineación implican mayores riesgos de pozos secos o de no encontrar cantidades comerciales de hidrocarburos. Si no tenemos éxito en nuestras actividades de exploración y delineación, es posible que no podamos reemplazar las reservas consumidas como consecuencia de nuestra producción y, por lo tanto, nuestra producción podría disminuir con el tiempo, lo cual podría afectar adversamente nuestra condición financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Nuestras operaciones dependen sustancialmente de la disponibilidad de agua y de nuestra capacidad para tratar el agua generada por las actividades de perforación y producción. Las restricciones a nuestra capacidad para obtener agua o disponer de agua producida pueden tener un efecto material adverso en nuestra condición financiera, resultados de operación y flujos de caja.

El agua es un componente esencial de los procesos de perforación, de completación de pozos y las actividades de producción de hidrocarburos. Las limitaciones o restricciones en nuestra capacidad para asegurar cantidades suficientes de agua (incluyendo las limitaciones resultantes de causas naturales como la sequía), podrían afectar materialmente y de manera adversa nuestras operaciones. Las condiciones de sequía severa pueden resultar en que los distritos locales tomen medidas para restringir el uso del agua para la perforación y estimulación hidráulica, con el fin de proteger el suministro de agua local. Si no podemos obtener agua para utilizarla en nuestras operaciones de fuentes locales, es posible que sea necesario obtenerla de nuevas fuentes y transportarla a los sitios de perforación, u otras instalaciones, lo que resultaría en un aumento en los costos, lo que podría tener un impacto adverso en nuestra situación financiera y de flujos de efectivo. Adicionalmente, si no fuéramos capaces de obtener agua de cualquier otra fuente, podríamos ser forzados a detener nuestras actividades de perforación y estimulación hidráulica, lo que podría tener un efecto material adverso en nuestra perspectiva de crecimiento, nuestra condición financiera, resultados de operación y flujos de efectivo.

Nuestras operaciones pueden plantear riesgos para el medio ambiente.

Algunas de nuestras operaciones están sujetas a riesgos ambientales que podrían materializarse inesperadamente y podrían tener un impacto material adverso en nuestra situación financiera y en los resultados de nuestras operaciones. Entre ellos se incluyen fugas o derrames de hidrocarburos, contaminación de suelos o fuentes de agua, incendios y explosiones, daños a infraestructuras o a la población en general. No es posible asegurar que los problemas ambientales futuros no resulten en aumentos en los costos, responsabilidad civil, y acciones administrativas que podrían tener un efecto material adverso en nuestra condición financiero y en los resultados de operación.

Cualquier legislación respecto del cambio climático o las regulaciones que restringen las emisiones de gases de efecto invernadero (“GEI”) podrían incrementar nuestros costos operativos.

Debido a la preocupación por el riesgo del cambio climático, varios países han adoptado, o están considerando adoptar, nuevos requisitos normativos para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero, como los impuestos sobre el carbono, el aumento de las normas de eficiencia o la adopción de regímenes de *cap and trade*. Una normativa medioambiental más estricta podría dar lugar a la imposición de costos asociados a las emisiones de GEI, ya sea a través de los requisitos de las agencias medioambientales relativos a las iniciativas de mitigación, los costos de cumplimiento y las restricciones operativas, y/o a través de otras medidas normativas como la imposición de emisiones de GEI y la creación en el mercado de limitaciones a las emisiones de GEI que tienen el potencial de aumentar nuestros costos operativos. Esperamos que una parte cada vez mayor de nuestras emisiones de GEI pueda estar sujeta a regulación, lo que supondrá un aumento de los costos de cumplimiento y de las restricciones operativas. Los reguladores pueden tratar de limitar determinados proyectos de petróleo y gas, o dificultar la obtención de los permisos necesarios para la exploración y explotación de hidrocarburos. Además, los activistas del clima a lo largo del mundo están desafiando la concesión de permisos regulatorios nuevos y existentes. Esperamos que estos desafíos continúen y eventualmente puedan retrasar o prohibir las operaciones en ciertos casos.

El cumplimiento de las regulaciones relacionadas con el cambio climático de los gobiernos argentino y mexicano, incluyendo las derivadas de la aplicación de los tratados internacionales, puede aumentar, en el futuro, el costo de operación y mantenimiento de nuestras instalaciones, establecer nuevos controles de emisiones en nuestras plantas, y administrar y gestionar cualquier programa de emisiones de gases de efecto invernadero. La generación de ingresos y las oportunidades de crecimiento estratégico también pueden verse afectadas negativamente.

Además, las leyes medioambientales que puedan aplicarse en el futuro podrían aumentar los riesgos de litigio y tener un efecto material adverso para nosotros. Por ejemplo, en 2019, el Congreso argentino promulgó la Ley No. 27,520 de Normas Mínimas de Adaptación y Mitigación del Cambio Climático Global, que se centró en la implementación de políticas, estrategias, acciones, programas y proyectos que puedan establecer responsabilidades para la emisión de gases y prevenir, mitigar o minimizar los daños o impactos asociados al cambio climático. Si se adoptaran requisitos adicionales en Argentina, estos requisitos podrían aumentar nuestros costos de litigación y repercutir negativamente en nuestros resultados de nuestras operaciones.

No podemos predecir el impacto global que la promulgación de nuevas leyes o reglamentos medioambientales pudiera tener en nuestros resultados financieros, resultados operativos, flujos de fondos, así como sobre el valor de mercado de nuestras acciones serie A y de nuestros ADSs.

La transición energética podría reducir la demanda de petróleo y gas que producimos, afectar negativamente a nuestros planes a largo plazo y provocar la oposición de ciertos grupos de interés.

Esperamos que las acciones de los gobiernos a lo largo del mundo, ONGs, nuestros clientes y de los usuarios finales de productos de hidrocarburos refinados sigan reduciendo la demanda de hidrocarburos y sus subproductos, para reducir sus emisiones, y afecten potencialmente a los precios del petróleo y el gas, por ejemplo, si los hogares siguen migrando a vehículos eléctricos, si el transporte público migra a electricidad u otros combustibles renovables, si la generación de energía sigue migrando a fuentes renovables, o si el hidrógeno o las fuentes alternativas de energía verde se adoptan a gran escala. Esto podría ser un factor que contribuya a la constitución de provisiones adicionales para nuestros activos y dar lugar a una disminución de los beneficios, a la cancelación de proyectos, acceso reducido a capital y al posible deterioro de determinados activos.

Regulaciones y regímenes de promoción de recursos energéticos alternativos también pueden conducir a una disminución de la demanda de petróleo crudo y gas natural, o cualquiera de sus subproductos, a largo plazo. Además, una mayor regulación en relación con la emisión de GEI puede crear mayores incentivos para el uso de fuentes de energía alternativas. Cualquier efecto adverso material a largo plazo en la industria petrolera podría afectar negativamente los aspectos financieros y operativos de nuestro negocio, que no podemos predecir con certeza a la fecha del presente reporte.

Existen otros riesgos asociados al cambio climático, tales como el incremento del número de conflictos con los propietarios de tierras y las comunidades locales, las dificultades para contratar y retener al personal y la mayor dificultad para acceder a la tecnología. Además, algunos inversionistas han decidido desprenderse de sus inversiones en empresas que se dedican a la extracción de combustibles fósiles y los grupos de interés también están presionando a los bancos comerciales y de inversión para que dejen de financiar a las empresas que producen combustibles fósiles. Según informes de prensa, algunas instituciones financieras han empezado a limitar su exposición a proyectos de combustibles fósiles. En consecuencia, nuestra capacidad de tener acceso a financiación para proyectos futuros puede verse afectada negativamente. Estos factores podrían tener un impacto negativo en la demanda de nuestros productos y servicios, y podrían poner en peligro o incluso perjudicar la implementación y el funcionamiento de nuestro negocio, afectando negativamente a nuestros resultados operativos y financieros y limitando nuestras oportunidades de crecimiento.

Las expectativas relacionadas con las emisiones de GEI podrían exponernos a posibles responsabilidades, mayores costos y daños a la reputación.

En 2021, anunciamos nuestra ambición de convertirnos en cero emisiones netas de GEI de alcance 1 y 2 para 2026. Planeamos lograr esta ambición a través de un plan plurianual para reducir nuestra huella de carbono operativa y la implementación de nuestra propia cartera de SbN. Nuestros proyectos de SbN están diseñados para compensar las emisiones residuales de nuestras operaciones a través de la captura de carbono en el suelo y los bosques.

Nuestra ambición de cero emisiones netas está sujeta a metodologías, cálculos, suposiciones y estimaciones complejas, incluso con respecto a cómo determinamos nuestras emisiones y las compensaciones de carbono a través de nuestros proyectos de SbN. Aunque creemos que nuestras metodologías, cálculos, suposiciones y estimaciones son razonables, no podemos asegurar que no revisaremos nuestras estimaciones de emisiones pasadas, nuestras compensaciones de carbono o nuestras proyecciones u objetivos de emisiones futuras como resultado de nuevos desarrollos, tecnologías, regulaciones, estándares o de otro tipo. Además, podemos buscar oportunidades de negocio (incluidas adquisiciones o desinversiones de activos de petróleo y gas) que puedan afectar a nuestras estimaciones y proyecciones de emisiones.

Nuestra información sobre emisiones (incluidas las compensaciones de carbono) puede calcularse de manera diferente a la de otras empresas, incluidos nuestros competidores. Los inversores deben hacer su propia diligencia y evaluación sobre si nuestra información sobre emisiones es directamente comparable con la de otras empresas.

Nuestra información sobre emisiones también se basa en información limitada y está sujeta a incertidumbres significativas. Por ejemplo, nuestra información de emisiones excluye las emisiones derivadas de áreas de concesión que no operamos (sobre las que no tenemos información sobre emisiones) y, por lo tanto, sólo cubren aproximadamente el 93% de nuestra producción, según nuestros datos operativos de 2023.

Por lo tanto, no podemos garantizar que nuestra ambición de cero emisiones netas se cumpla plenamente en el plazo que esperamos, o en absoluto. Cualquier incumplimiento, o incumplimiento percibido por nuestra parte, de adherirnos a nuestra ambición de cero emisiones netas u otras declaraciones públicas, cumplir plenamente con las interpretaciones en desarrollo de las leyes y regulaciones relacionadas con el clima, o cumplir con las expectativas y estándares cambiantes y variados de las partes interesadas, podría dañar nuestro negocio, reputación, condición financiera y resultados operativos.

Si no logramos satisfacer el ritmo y el alcance de las cambiantes demandas o nuestras propias aspiraciones de energía de bajas emisiones de la sociedad en su transición energética (incluyendo el no lograr nuestra aspiración de convertirnos en cero neto alcance 1 y 2 GEI para 2026), podríamos enfrentarnos a costos reputacionales o fallar en el sostenimiento y desarrollo de nuestro negocio.

El ritmo y el alcance de la transición energética podrían suponer un riesgo para la empresa si nuestra propia transición hacia la descarbonización avanza a una velocidad diferente a la de nuestros competidores y la economía en general, o si no alcanzamos nuestras aspiraciones. Si somos más lentos que nuestros competidores o la economía en general, ya sea porque no invertimos suficientes fondos, o invertimos en tecnologías que no consiguen reducir nuestra huella de carbono, o si no alcanzamos nuestra ambición de reducir nuestras emisiones netas de carbón a cero en alcance 1 y 2 GEI para 2026, nuestra reputación podría verse afectada y los clientes podrían preferir a otro proveedor, lo que repercutiría negativamente en la demanda de nuestros productos de hidrocarburos, incluido el valor de mercado de nuestros activos y los recursos asociados que esperamos desarrollar en el futuro. Si

no conseguimos adecuar nuestro plan para hacer frente a los problemas relacionados con el cambio climático, podríamos tener un efecto negativo importante en nuestros ingresos, flujos de caja y situación financiera.

Las condiciones climáticas adversas podrán afectar negativamente nuestros resultados de operación y nuestra capacidad para realizar operaciones de perforación. Adicionalmente, las condiciones climáticas adversas podrían afectar negativamente a la economía argentina.

Los efectos físicos del cambio climático tales como, de manera enunciativa más no limitativa, olas de calor, tormentas, granizo, los incrementos de temperaturas y nivel del mar, sequías afectando las cuencas fluviales en las que operamos y fluctuaciones en los niveles del mar, podrían afectar negativamente nuestras operaciones y cadenas de suministro. Dichas condiciones climáticas adversas pueden provocar, entre otras cosas, aumentos de costos, retrasos en las perforaciones, cortes de energía, paros en la producción y dificultades en el transporte del petróleo y el gas. Cualquier disminución en nuestra producción y venta de petróleo y gas podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, condición financiera o resultados de operación.

Además, la aparición de condiciones meteorológicas adversas, especialmente sequías, granizo, inundaciones, heladas o enfermedades, es imprevisible, puede tener un impacto potencialmente devastador en la producción, principalmente en los productos agrícolas que producen países como Argentina, y puede afectar negativamente al suministro y al precio de dichos productos. Las condiciones meteorológicas adversas pueden verse agravadas por los efectos del cambio climático. Los efectos de condiciones climáticas adversas pueden reducir el rendimiento de las actividades agrícolas en Argentina, lo que podría tener un impacto adverso en la economía, incluyendo la disminución de las entradas de divisas procedentes de las exportaciones, depreciación de la divisa local, inflación creciente y pobreza.

Nuestras actividades están sujetas a riesgos sociales y de reputación incluyendo atención negativa de los medios de comunicación y posibles protestas de las comunidades locales en los lugares donde operamos.

Aunque estamos comprometidos a operar de manera socialmente responsable, podemos enfrentarnos a la oposición de las comunidades locales y a la atención de los medios de comunicación. Por ejemplo, varias de nuestras operaciones se llevan a cabo en la Provincia del Neuquén, Argentina. Las comunidades locales, incluidas comunidades indígenas, han participado en diversas formas de protesta contra las actividades empresariales en general, incluyendo petróleo y gas. Aunque consideramos que nuestra relación con las comunidades, incluyendo las comunidades indígenas locales, es buena, no podemos garantizar que cualquier forma de protesta, incluyendo bloqueos de caminos, acciones que limiten el acceso de nuestros trabajadores o prestadores de servicios a nuestra operación, sabotaje, o cualquier acción disruptiva no afectará a nuestras operaciones. Cualquier acción de este tipo podría tener un efecto adverso en nuestra reputación, situación financiera y resultados de las operaciones.

Nuestra industria se ha vuelto cada vez más dependiente de las tecnologías digitales para llevar a cabo sus operaciones diarias y está expuesta a crecientes ataques cibernéticos.

A medida que ha aumentado la dependencia de las tecnologías digitales, también han aumentado en todo el mundo los incidentes cibernéticos, incluidos los ataques deliberados o los acontecimientos no intencionados. Aunque hayamos implementado y sigamos implementando un plan de ciberseguridad, las tecnologías, sistemas y redes que hemos implementado, o que podamos implementar en el futuro, así como las de nuestros proveedores, pueden ser objeto de ciberataques o fallas en la seguridad de los sistemas de información, lo que podría conducir a interrupciones en sistemas industriales críticos, la divulgación no autorizada de información confidencial o protegida, la corrupción de datos, otras interrupciones o disrupciones a nuestras operaciones. Además, es posible que algunos incidentes cibernéticos, como la amenaza persistente de avanzada, no se detecten durante un periodo prolongado de tiempo. Aunque hemos adoptado una Política de Ciberseguridad que sirve de paraguas para nuestras normas y procedimientos de gestión de riesgos de ciberseguridad con el fin de salvaguardar la información y proteger nuestros sistemas, no podemos asegurar que los incidentes cibernéticos no ocurrirán en el futuro y que nuestras operaciones y/o nuestro desempeño financiero no se verán afectados.

En los últimos años, los riesgos para la seguridad de la información han aumentado en general como resultado de la proliferación de nuevas tecnologías y de la mayor sofisticación y actividad de los ciberataques. Dependemos de la tecnología digital, incluyendo sistemas de información para procesar datos financieros y operativos, analizar información sísmica y de perforación y estimaciones de reservas de petróleo y gas. Hemos ido conectando cada vez más equipos y sistemas a Internet. Debido a la naturaleza crítica de su infraestructura y a la mayor accesibilidad que permite la conexión a Internet, pueden enfrentarse a un mayor riesgo de ciberataque. En caso de tal ataque, nuestras operaciones en los yacimientos podrían sufrir interrupciones, daños materiales, robo de información de clientes, experimentar una pérdida sustancial de ingresos, costos de respuesta y otras pérdidas financieras; y estar sujetos a un aumento de los litigios y daños a su reputación. Un ataque cibernético podría afectar negativamente nuestro negocio, los resultados de operación y la situación financiera.

Riesgos relacionados con nuestra Compañía

La información financiera histórica incluida en este reporte y el rendimiento y la experiencia pasados de nuestro Equipo Ejecutivo pueden no ser indicativos de los resultados futuros.

Nuestro negocio es intrínsecamente volátil debido a la influencia de factores externos, como la demanda interna, los precios del mercado, la disponibilidad de recursos financieros para nuestro plan de negocio y sus correspondientes costos y la normativa gubernamental. Nuestros resultados operativos periódicos podrían fluctuar por muchas razones, incluyendo muchos de los riesgos descritos en esta sección, que están fuera de nuestro control. En consecuencia, nuestra situación financiera, los resultados de las operaciones y las tendencias indicadas por dichos resultados y situación financiera pueden no ser indicativos de las condiciones financieras, los resultados de las operaciones o las tendencias actuales o futuras. Además, creemos que la experiencia de nuestro Equipo Ejecutivo constituye una fuente diferenciada de fuerza competitiva para nosotros. Sin embargo, la experiencia de nuestro Equipo Ejecutivo en el pasado (ya sea en Vista o en otras empresas) puede no ser indicativa de nuestros futuros resultados operativos.

Los resultados de nuestros programas de desarrollo planificados en áreas y formaciones de desarrollo de shale nuevas o emergentes pueden estar sujetos a más incertidumbres que los programas en áreas y formaciones más establecidas, y pueden no cumplir con nuestras expectativas de reservas o producción.

Los resultados de nuestros esfuerzos de perforación horizontal en áreas y formaciones emergentes en Argentina, como en la formación Vaca Muerta en la Cuenca Neuquina, son generalmente más inciertos que los resultados de perforación en áreas que están más desarrolladas y tienen una producción más establecida. Debido a que las áreas emergentes y las formaciones-objetivo asociadas tienen un historial de producción limitado o nulo, somos menos capaces de confiar en los resultados de perforación del pasado en esas áreas como base para predecir nuestros resultados de perforación futuros. Además, los pozos horizontales perforados en formaciones de *shale*, a diferencia de los pozos verticales, utilizan pozos multilaterales y laterales apilados, lo que podría afectar negativamente nuestra capacidad para maximizar la eficiencia de nuestros pozos horizontales relacionados con el drenaje de los yacimientos a lo largo del tiempo. Además, el acceso a sistemas adecuados de captación y evacuación y la disponibilidad de equipos de perforación y otros servicios pueden ser más difíciles en áreas nuevas o emergentes. Si nuestros resultados de desarrollo son menores de lo esperado o si no podemos ejecutar nuestro programa de desarrollo debido a limitaciones financieras, acceso a sistemas de captación y capacidad de tratamiento o de otro tipo, o si los precios del gas natural y del petróleo disminuyen, nuestra inversión en estas áreas podría no ser tan económica como anticipamos, podríamos incurrir en depreciaciones importantes de propiedades no evaluadas y el valor de nuestros activos sin desarrollar podría disminuir en el futuro.

Parte de nuestra estrategia consiste en utilizar algunas de las últimas técnicas de perforación horizontal y completación disponibles, que involucra riesgos e incertidumbres en su aplicación.

Nuestras operaciones involucran la utilización de algunas de las últimas técnicas de perforación y terminación, que hemos desarrollado junto con las desarrolladas por nuestros principales proveedores de servicios. Los riesgos a los que nos enfrentamos al perforar pozos horizontales incluyen, pero no se limitan a los siguientes: (i) ubicar el pozo en el horizonte de navegación determinado; (ii) permanecer en el horizonte de navegación deseado mientras se perfora horizontalmente a través de la formación; (iii) colocar las cañerías a lo largo de todo pozo incluyendo el tramo horizontal; y (iv) hacer funcionar las herramientas y equipos de manera adecuada a pozos horizontales.

Los riesgos a los que nos enfrentamos al completar los pozos incluyen, pero no se limitan a los siguientes: (i) la capacidad de estimular la cantidad planificada de etapas; (ii) la capacidad de manejar los equipos y herramientas a lo largo de todo el pozo durante las operaciones de terminación; y (iii) la capacidad de limpiar con éxito el pozo después de completar la fase final de estimulación hidráulica.

Nuestras operaciones y actividades de perforación se concentran en áreas de alta competencia como la Cuenca Neuquina en Argentina, lo que puede afectar nuestra capacidad de obtener el acceso al personal, equipos, servicios, recursos e instalaciones necesarios para completar nuestras actividades de desarrollo según lo planeado o resultar en mayores costos; dicha concentración también nos hace vulnerables a los riesgos asociados con la operación en un área geográfica limitada.

Al 31 de marzo del 2024, la mayoría de nuestras propiedades productoras y Reservas Probadas estimadas estaban concentradas geográficamente en la Cuenca Neuquina, ubicada en Argentina. Una parte sustancial de nuestras operaciones y actividades de perforación se concentran en áreas de dichas cuencas donde la actividad de la industria es alta. Como resultado, la demanda de personal, equipos, energía, servicios y recursos puede aumentar en el futuro, así como los costos de estos artículos. Cualquier retraso o incapacidad para asegurar el personal, equipo, energía, servicios y recursos podría resultar en que la producción de petróleo, líquidos del gas natural y gas natural esté por debajo de nuestros volúmenes previstos. Además, cualquier efecto negativo en los volúmenes de producción, o aumentos significativos en los costos, podría tener un efecto material adverso en nuestros resultados de operación, flujo de caja y rentabilidad.

Como resultado de esta concentración, podemos estar desproporcionadamente expuestos al impacto de retrasos o interrupciones de las operaciones o de la producción en esta área causadas por factores externos tales como la regulación gubernamental, políticas estatales, limitaciones del mercado, escasez de agua y/o arena, falta de capacidad *midstream*, y/o condiciones climáticas extremas.

La industria del petróleo y el gas es competitiva y nuestra capacidad para alcanzar nuestros objetivos estratégicos y expandir nuestro negocio depende de nuestra capacidad para competir con éxito en el mercado y reaccionar a fuerzas competitivas.

La industria del petróleo y el gas es competitiva, y competimos con las principales compañías petroleras y de gas independientes y estatales que participan en el sector de E&P, incluyendo las compañías estatales de E&P que poseen recursos financieros y de otro tipo sustancialmente mayores que los que tenemos para investigar y desarrollar las tecnologías de E&P, acceder a los mercados, equipos, capacidad *midstream*, mano de obra y capital necesarios para adquirir, desarrollar y operar nuestras propiedades. También competimos para la adquisición de licencias y propiedades en los países en los que operamos.

Si optáramos por licitar los derechos de exploración o explotación en una zona de hidrocarburos, o licitar por capacidad *midstream*, nos enfrentaríamos a una importante competencia no sólo de empresas privadas, sino también de empresas públicas nacionales o provinciales.

Al operar en un negocio muy competitivo, nuestros competidores pueden ser capaces de pagar más por propiedades productivas de petróleo y gas natural y por prospecciones de exploración, así como evaluar, licitar y comprar un número mayor de propiedades y prospectos de lo que permiten nuestros recursos financieros y de personal. Nuestros competidores pueden ser capaces de ofrecer mejores paquetes de compensación que nosotros para atraer y retener personal calificado. Adicionalmente, hay una competencia sustancial por el capital disponible para inversiones en la industria de petróleo y gas natural. Como resultado de todo lo anterior, es posible que en el futuro no podamos ser capaces de competir exitosamente en la adquisición de reservas potenciales, en el desarrollo de reservas, en la comercialización de hidrocarburos, para atraer y mantener personal calificado o levantando capital adicional, lo que podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, condición financiera o resultados de operación.

También nos afecta la competencia por los equipos de perforación y la disponibilidad de los mismos, conllevando a un aumento de los costos de perforación en los últimos años. El aumento de los precios de los hidrocarburos suele incrementar la demanda de equipos de perforación, suministros, servicios, equipos y personal, y puede dar lugar a la fijación de contratos de servicios de perforación con contratistas internacionales, o a la escasez y el aumento de los costos de los equipos, servicios y personal de perforación. Adicionalmente, las regulaciones cambiarias en Argentina generan barreras de entrada para proveedores internacionales, por lo que limitan la oferta de bienes y servicios petroleros en el país.

Por lo tanto, si no logramos gestionar nuestros costos y nuestro rendimiento operativo, esto podría tener un efecto adverso en nuestros ingresos, flujos de caja y situación financiera.

También competimos por recursos con empresas estatales de petróleo y gas en Argentina y México, como YPF y PEMEX, así como con empresas privadas locales e internacionales. Dichas entidades podrían estar motivadas por factores políticos o de otro tipo a la hora de tomar sus decisiones empresariales.

Debemos cumplir ciertos compromisos para proteger los derechos de explotación en nuestras concesiones.

Para mantener nuestros derechos de explotación en nuestras concesiones, debemos cumplir con ciertos compromisos, incluidos los compromisos de inversión, relacionados con la perforación y la producción en determinados periodos, tal y como se establece en los acuerdos correspondientes firmados con las autoridades gubernamentales. Los costos de explotación y mantenimiento pueden aumentar significativamente debido a las condiciones adversas del mercado local o internacional, incluida la recesión local, la volatilidad de las divisas o los elevados costos de financiamiento, lo que podría impedirnos cumplir nuestros compromisos en virtud de dichos acuerdos en términos comercialmente razonables o en absoluto, lo que podría obligarnos a renunciar a nuestros intereses en dichas áreas.

Si no logramos cumplir estos compromisos, nuestra capacidad para hacer crecer nuestro negocio puede verse materialmente afectada.

Es posible que no identifiquemos completamente los problemas con las propiedades que adquirimos y, como tales, los activos que adquirimos pueden valer menos de lo que pagamos debido a las incertidumbres en la evaluación de las reservas recuperables y los pasivos potenciales.

Es posible que busquemos adquirir propiedades adicionales en Argentina y México y, en general, en América Latina. Las adquisiciones exitosas requieren una evaluación de una serie de factores, incluyendo las estimaciones de las reservas recuperables, el potencial de exploración, los precios futuros del petróleo y el gas natural, la idoneidad del título, los costos de operación y de capital y los posibles pasivos ambientales y de otro tipo. Aunque llevamos a cabo una revisión de las propiedades que adquirimos, que creemos que es consistente con las prácticas de la industria, no podemos asegurar que hemos identificado o identificaremos todos los problemas existentes o potenciales asociados con dichas propiedades o que seremos capaces de mitigar cualquier problema que identifiquemos. Tales evaluaciones pueden ser inexactas y su precisión es inherentemente incierta. Además, es posible que nuestra revisión no nos permita familiarizarnos lo suficiente con las propiedades para evaluar plenamente sus deficiencias y capacidades. No inspeccionamos todos los pozos. Incluso cuando inspeccionamos un pozo, no siempre descubrimos los problemas estructurales, de subsuelo, de título y ambientales que puedan existir o surgir. Por lo general, no tenemos derecho a una indemnización contractual por responsabilidades previas al cierre, incluidas las responsabilidades ambientales. Podemos adquirir intereses en propiedades en la modalidad “*ad-corporis*”, con derechos limitados en caso de incumplimiento de las declaraciones y garantías. Como resultado de estos factores, es posible que no podamos adquirir propiedades de petróleo y gas natural que contengan reservas económicamente rescatables o que podamos completar dichas adquisiciones en términos aceptables.

Nuestro éxito en las actividades relacionadas con las adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar candidatos adecuados para la adquisición, adquirirlos en condiciones aceptables e integrar con éxito sus operaciones con las nuestras.

De vez en cuando evaluamos las oportunidades de adquirir activos y negocios adicionales de petróleo y gas. Cualquier adquisición resultante puede ser de tamaño significativo, puede cambiar la escala de nuestro negocio y puede exponernos a nuevos riesgos geográficos, políticos, financieros y geológicos. Nuestro éxito en estas actividades relacionadas con las adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar candidatos adecuados para la adquisición, para adquirirlos en condiciones aceptables y para integrar con éxito sus operaciones con las nuestras. Cualquier adquisición iría acompañada de riesgos, como un descenso significativo de los precios del petróleo o del gas, o el riesgo de que las reservas de petróleo y gas natural adquiridas no sean de la magnitud anticipada o no se desarrollen según lo anticipado; la dificultad de asimilar las operaciones y el personal y la pérdida de importantes empleados clave del negocio adquirido; la posible interrupción de nuestra actividad en curso; la incapacidad de la dirección para maximizar nuestra posición financiera y estratégica mediante la integración satisfactoria de los activos y negocios adquiridos y de coordinar o consolidar las funciones corporativas o administrativas; el mantenimiento de normas, controles, procedimientos y políticas uniformes; el deterioro de las relaciones con los empleados, clientes y contratistas como resultado de

cualquier integración del nuevo personal directivo; no alcanzar la rentabilidad o el crecimiento esperado; los posibles pasivos desconocidos asociados a los activos y negocios adquiridos; dificultades en la incorporación de los activos y operaciones del negocio adquirido, especialmente si los activos adquiridos se encuentran en una nueva área geográfica; una disminución en nuestra liquidez si utilizamos una porción de nuestro efectivo disponible para financiar adquisiciones. Además, podríamos necesitar capital adicional para financiar una adquisición.

No podemos asegurar que vayamos a conseguir la rentabilidad deseada con nuestras recientes adquisiciones o con las que potencialmente realicemos en el futuro. No se puede asegurar que tengamos éxito en la superación de estos riesgos o de cualquier otro problema que surja en relación con dichas adquisiciones. También pueden surgir costos y dificultades inesperadas cuando se combinan negocios con diferentes operaciones o administración, y es posible que experimentemos retrasos imprevistos en la realización de los beneficios de una adquisición. Si completamos cualquier adquisición futura, nuestra capitalización y los resultados de operación podrían cambiar significativamente, y usted podría no tener la oportunidad de evaluar la información económica, financiera y otra información relevante que consideraremos al evaluar adquisiciones futuras. La incapacidad para manejar efectivamente la integración de adquisiciones podría reducir nuestro enfoque en adquisiciones subsecuentes y operaciones actuales, lo que a su vez podría impactar negativamente nuestros resultados de operación y tener un impacto en nuestra reputación y negocio.

Estamos expuestos a riesgos de tipo de cambio de divisas relacionados con nuestras operaciones en Argentina y México.

Nuestros resultados de operación están expuestos a las fluctuaciones del peso argentino (“ARS”) y del Peso Mexicano (“MXN”) contra el Dólar (“USD”) u otras monedas, las cuales podrían afectar adversamente nuestro negocio y resultados de operación. Tanto el valor del MXN como el valor del ARS han experimentado fluctuaciones significativas en el pasado. Los principales efectos de la depreciación o devaluación del ARS o MXN contra el USD estarían en (a) los precios realizados del crudo vendido al mercado doméstico, dado que los precios de la gasolina en Argentina están denominados en la moneda local y las variaciones significativas del tipo de cambio históricamente han limitado la capacidad de las refinerías para trasladar dichas variaciones a los usuarios finales, y (b) nuestros gastos denominados en USD, los cuales resultarían más onerosos en relación con los ingresos de las ventas al mercado doméstico en moneda local. Adicionalmente, dadas varias reglas contables, podrían afectar también negativamente (i) los impuestos sobre la renta diferidos asociados con nuestros activos fijos, (ii) el impuesto sobre la renta actual y (iii) las diferencias cambiarias asociadas con nuestra exposición al ARS o MXN.

No podemos predecir si los valores del ARS y del MXN se depreciarán o apreciarán en relación con el USD, ni la medida en que dicha fluctuación pueda afectar nuestro negocio.

En el caso de una contingencia u otro suceso que no esté cubierto por nuestras pólizas de seguro, podemos sufrir pérdidas significativas que pueden tener un efecto adverso importante en nuestro negocio y en los resultados de nuestras operaciones.

Aunque consideramos que tenemos coberturas de seguro consistentes con los estándares internacionales, no existe ninguna seguridad con respecto a la disponibilidad o suficiencia de la cobertura de seguro con respecto a una pérdida o riesgo en particular. En el caso de una contingencia u otro suceso en nuestro negocio que no esté cubierto por el seguro de nuestras pólizas, podemos sufrir pérdidas significativas o vernos obligados a indemnizar con cargo a nuestros propios recursos, lo que podría tener un efecto material adverso en nuestra situación financiera.

No somos concesionarios ni socios operativos en todos nuestros acuerdos conjuntos (joint ventures), por lo que debemos confiar en las actividades de nuestros socios operativos en acuerdos conjuntos. Las medidas adoptadas por los concesionarios y/o los operadores en estos acuerdos conjuntos podrían tener un efecto material adverso en nuestro éxito.

Tanto nosotros como nuestras subsidiarias realizamos actividades de E&P de hidrocarburos a través de acuerdos conjuntos (*joint ventures*) no constituidos en sociedad celebrados a través de acuerdos con terceros (operaciones conjuntas según la normativa contable aplicable). En algunos casos, los acuerdos conjuntos (*joint ventures*) o los socios, en lugar de nosotros, poseen los derechos de la concesión o los derechos derivados de los contratos de licencia de E&P. De conformidad con los términos y condiciones de dichos acuerdos, una de las partes asume el papel de operador y, por lo tanto, asume la responsabilidad de ejecutar todas las actividades de conformidad con el acuerdo. Sin embargo, en ciertos casos, ni nosotros ni nuestras subsidiarias podemos asumir el papel de concesionario y/u operador, y en tales casos debemos confiar en las actividades de nuestros socios operadores. Por ejemplo, al 31 de marzo de 2024, no éramos el operador de las concesiones de Entre Lomas Neuquén, Acambuco, Entre Lomas Río Negro,

Jarilla Quemada, Charco del Palenque, Jagüel de los Machos y 25 de Mayo-Medanito SE, ubicadas en Argentina. En esos casos estaríamos sujetos a riesgos relacionados con el desempeño y las medidas tomadas por el concesionario y/u operador para llevar a cabo las actividades. Tales acciones podrían afectar adversamente nuestra condición financiera y los resultados operativos.

Nos enfrentamos a riesgos relacionados con ciertos procedimientos legales.

Podemos ser partes en procedimientos laborales, comerciales, civiles, fiscales, penales, ambientales y administrativos que, solos o en combinación con otros procedimientos, podrían, en caso de resolverse total o parcialmente de manera adversa para nosotros, resultar en la imposición de costos materiales, multas, sentencias desfavorables u otras pérdidas. Si bien consideramos que hemos previsto dichos riesgos de manera adecuada, basándonos en las opiniones y consejos de nuestros asesores legales externos y de conformidad con las normas contables aplicables, ciertas contingencias, en particular las relacionadas con asuntos ambientales y fiscales, están sujetas a cambios a medida que se desarrolla nueva información y es posible que las pérdidas resultantes de dichos riesgos, si los procedimientos se deciden en su totalidad o en parte de manera adversa para nosotros, excedan de manera significativa los valores devengados que hayamos proporcionado.

Al 31 de marzo de 2024, empleábamos a terceros bajo contrato, principalmente con grandes proveedores de servicios locales e internacionales. Aunque tenemos políticas sobre el cumplimiento de las obligaciones laborales y de seguridad social de nuestros contratistas, no podemos garantizar que los empleados de los contratistas no iniciarán acciones legales en nuestra contra para obtener indemnización sobre la base de una serie de precedentes judiciales argentinos en materia laboral que establecieron que el beneficiario final de los servicios de los empleados es responsable solidario junto con el contratista, mismo que es el empleador formal del empleado.

Además, podemos estar sujetos a pasivos no revelados relacionados con contingencias laborales, comerciales, civiles, fiscales, penales o ambientales en las que incurramos por negocios que adquiramos en el futuro como parte de nuestra estrategia de crecimiento, que podríamos no identificar o que podrían no ser adecuadamente indemnizados de conformidad con nuestros acuerdos de adquisición con los vendedores de dichos negocios, en cuyo caso nuestro negocio, nuestra condición financiera y los resultados de nuestras operaciones podrían verse afectados de manera sustancial y adversa.

Estamos sujetos a las leyes y regulaciones mexicanas, argentinas e internacionales contra la corrupción, el soborno y el lavado de dinero y sanciones económicas. El incumplimiento de estas leyes podría resultar en sanciones que podrían dañar nuestra reputación y tener un efecto adverso en nuestro negocio, condición financiera y resultados operativos.

La Ley de Prácticas Corruptas en el Extranjero de Estados Unidos de 1977, la Ley de Soborno del Reino Unido de 2010, las leyes y regulaciones implementando la Convención para combatir el Cohecho de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos, la Ley General de Responsabilidades Administrativas, la Ley Federal para la Prevención e Identificación de Operaciones con Recursos de Procedencia Ilícita, la Ley de Responsabilidad Penal Empresaria de Argentina y la Ley de Prevención del Lavado de Activos de Argentina, y otras leyes anticorrupción aplicables en otras jurisdicciones pertinentes prohíben a las empresas y sus intermediarios ofrecer o realizar pagos indebidos (o dar cualquier cosa de valor) a funcionarios gubernamentales y/o personas del sector privado con el fin de influir en ellos u obtener o retener negocios, y exigen que las empresas mantengan libros y registros exactos y mantengan controles internos adecuados.

Además, estamos sujetos a la normativa sobre sanciones económicas que restringe nuestras relaciones con determinados países, personas y entidades sancionadas.

Es posible que, en el futuro, aparezcan reportes señalando casos de conducta poco ética e ilegal por parte de antiguos colaboradores, empleados, ya sean actuales o antiguos, u otras personas que actúen en nuestro nombre o por parte de funcionarios públicos, u otros terceros que hagan o consideren hacer negocios con nosotros. Si bien nos esforzaremos por monitorear dichos reportes e investigar asuntos que creemos que ameritan una investigación de acuerdo con los requisitos de nuestros programas de cumplimiento, y, si es necesario o conveniente, divulgar y notificar a las autoridades pertinentes, cualesquier multas, otras penas o publicidad adversa que tales acusaciones atraigan podrían tener un impacto negativo en nuestra reputación y conducir a un mayor escrutinio regulatorio de nuestras prácticas comerciales.

Si nosotros u otras personas o entidades que estén o hayan estado relacionadas con nosotros son responsables de infracciones a las leyes anticorrupción aplicables (ya sea debido a nuestros propios actos o inadvertencia, o debido a los actos o inadvertencia de otros) o a nuestro Código Ético y de Conducta, nosotros u otras personas o entidades relacionadas con nosotros podrían sufrir sanciones civiles, penales y/o de otro tipo, lo que a su vez podría tener un efecto adverso significativo en nuestras actividades, situación financiera y resultados operativos.

Dependemos de terceros proveedores, vendedores y prestadores de servicios clave para que nos proporcionen las piezas, componentes, servicios y recursos críticos que necesitamos para operar nuestro negocio. Podríamos enfrentarnos a efectos adversos importantes para nuestro negocio y reputación si estos proveedores clave, vendedores y proveedores de servicios no entregan, o se retrasan en la entrega, de equipos, servicios o recursos críticos.

Las empresas que operan en la industria de la energía, específicamente en el sector del petróleo y el gas, suelen confiar en varios proveedores, vendedores y prestadores de servicios clave para que les proporcionen las piezas, componentes, servicios, plataformas, conjuntos de terminación, capacidad *midstream* y otros recursos críticos necesarios para operar y expandir su negocio. Si estos proveedores, vendedores y prestadores de servicios clave no entregan o se retrasan en la entrega de equipos, servicios, plataformas, conjuntos de terminación, capacidad *midstream* o recursos críticos, es posible que no alcancemos nuestras metas operativas en el plazo previsto, lo que podría tener un efecto adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados operativos, flujos de caja y/o perspectivas.

Nuestras operaciones en la industria podrían ser susceptibles a los riesgos de rendimiento, calidad del producto y condiciones financieras de nuestros proveedores, vendedores y prestadores de servicios clave. Por ejemplo, su capacidad para proporcionarnos adecuada y oportunamente las piezas, componentes, servicios, plataformas, conjuntos de terminación, capacidad *midstream* y recursos críticos para nuestras operaciones puede verse afectada si se enfrentan a limitaciones financieras o en tiempos de tensiones financieras generales y de recesión económica. No podemos asegurar que, en el futuro, no sucederán interrupciones en el suministro o que podremos reemplazar oportunamente a aquellos proveedores o prestadores de servicios que no sean capaces de satisfacer nuestras necesidades, lo cual podría afectar adversamente la ejecución exitosa de nuestras operaciones y, consecuentemente, nuestro negocio, situación financiera, resultados operativos, flujos de caja y/o perspectivas.

Contamos con una fuerza laboral altamente sindicalizada y podríamos estar sujetos a acciones laborales tales como huelgas, las cuales podrían tener un efecto material adverso en nuestro negocio.

Los sectores en los que operamos están altamente sindicalizados. No podemos asegurar que nosotros o nuestras subsidiarias no experimentaremos interrupciones laborales o huelgas en el futuro, lo cual podría resultar en un efecto material adverso en nuestros negocios y retornos. Además, el deterioro del entorno macroeconómico en Argentina, que ha provocado un aumento de las tasas de inflación y de los niveles de pobreza, puede repercutir en la cantidad de acciones laborales iniciadas por nuestra plantilla durante 2024 y los años siguientes.

Adicionalmente no podemos asegurar que podamos negociar nuevos convenios colectivos en los mismos términos, o en términos que son sustancialmente similares, que los actualmente vigentes ni que no estaremos sujetos a huelgas o interrupciones laborales antes o durante el proceso de negociación de dichos convenios. El convenio colectivo por el periodo de julio 2023 a marzo 2024 se firmó el 30 de junio de 2023. A la fecha del presente reporte, se están celebrando audiencias públicas para debatir un convenio colectivo para el periodo comprendido entre abril de 2024 y marzo de 2025. En el futuro, si no podemos renegociar el convenio colectivo de trabajo en términos satisfactorios o si estamos sujetos a huelgas o interrupciones laborales, nuestros resultados operativos, nuestra condición financiera y el valor de mercado de nuestras acciones podrían verse afectados de manera significativa.

Nuestro desempeño depende en gran medida de la contratación y retención de personal clave.

Nuestro rendimiento actual y futuro, y nuestras operaciones comerciales dependen de las contribuciones de nuestro Equipo Ejecutivo y nuestros empleados. Confiamos en nuestra capacidad para atraer, formar, motivar y retener a personal administrativo y especialistas calificados y experimentados. No se puede asegurar que seremos capaces de atraer y retener personal para puestos clave, y reemplazar a cualquiera de nuestros empleados clave podría resultar difícil y llevar mucho tiempo. La pérdida de los servicios y la experiencia de cualquiera de nuestros empleados clave, o nuestra incapacidad para contratar un reemplazo adecuado o personal adicional, podría tener un efecto material adverso en nuestras operaciones, flujos de caja y/o expectativas.

Riesgos relacionados con la economía y entornos regulatorios argentinos y mexicanos.***Nuestro negocio depende en gran medida de las condiciones económicas y políticas de Argentina.***

La mayoría de nuestras operaciones y propiedades se encuentran en Argentina y, como resultado, nuestro negocio depende en gran medida de las condiciones económicas que prevalecen en Argentina. Usted debe hacer su propia evaluación sobre Argentina y las condiciones imperantes en el país antes de tomar una decisión de inversión.

La economía argentina ha experimentado una significativa volatilidad en las últimas décadas, incluyendo diversos periodos de crecimiento bajo o nulo y niveles elevados y variables de inflación y depreciación del ARS. Adicionalmente, la economía argentina también es vulnerable a los acontecimientos adversos que afectan a sus principales socios comerciales. Las condiciones económicas de Argentina dependen de una serie de factores sobre los que no tenemos control. No podemos asegurarle que la economía argentina no sufra una recesión. Si las condiciones económicas o monetarias en Argentina se deterioraran, o si la inflación se acelerara aún más, o si las medidas del Gobierno argentino para atraer o retener la inversión extranjera y el financiamiento internacional en el futuro no tuvieran éxito, tales acontecimientos podrían afectar adversamente el crecimiento económico de Argentina y, a su vez, afectar nuestra solvencia financiera y los resultados operativos.

Las condiciones económicas argentinas dependen de diversos factores, incluyendo (sin limitación) la demanda internacional de las principales exportaciones de Argentina; los precios internacionales de las principales *commodities* exportados por Argentina; estabilidad y competitividad del ARS con respecto a las monedas extranjeras; competitividad y eficiencia de las industrias y servicios nacionales; gasto público y déficit fiscal; los niveles de consumo interno, de inversión y financiación local e internacional; y los niveles de inflación de los precios minoristas y mayoristas. La economía argentina también es particularmente sensible a los acontecimientos políticos locales. El 19 de noviembre de 2023, se celebraron las elecciones presidenciales, y Javier Milei fue electo como presidente de Argentina.

El 12 de diciembre de 2023, el Ministro de Economía, Luis Caputo, anunció una serie de medidas económicas, incluyendo una depreciación del 54.2% del ARS en comparación con el USD; la suspensión de nuevas licitaciones de obras públicas; reducción de los subsidios a la energía y al transporte; reducción del tamaño de la administración pública, incluyendo una reducción en el número de ministerios y secretarías; suspensión de la publicidad oficial; simplificación del sistema de importación; entre otras medidas.

Además, desde la entrada de la administración de Milei, el recién elegido presidente ha adoptado varias medidas importantes, incluyendo la promulgación del Decreto 70/2023, que establece medidas para reducir los gastos públicos y desregularizar la economía. Consecuentemente, varias asociaciones civiles y laborales han iniciado acciones legales para obtener medidas cautelares que limiten la efectividad de ciertos artículos del decreto. A la fecha del presente reporte, es difícil predecir el resultado de las acciones presentadas y su impacto en la efectividad del Decreto No. 70/2023.

Además, el 27 de diciembre de 2023, el Poder Ejecutivo argentino envió al Congreso argentino un proyecto de ley titulado "Bases y Puntos de Partida para la Libertad de los Argentinos", también conocidas como la "Ley Ómnibus" y la "Ley Base". El proyecto de ley declara una emergencia pública en materia económica, financiera, fiscal, de seguridad social, de defensa, tarifaria, energética, sanitaria y social hasta el 31 de diciembre de 2025, prorrogable por dos años más, y delega una serie de facultades legislativas al Poder Ejecutivo argentino por la duración de la emergencia. El proyecto de ley también incluyó una serie de reformas legales, institucionales, fiscales y penales que afectan a diversos sectores de la economía. Sin embargo, cuando el proyecto de ley se sometió a votación, fue reenviado a las comisiones del congreso por el partido gobernante, luego de que varios artículos fueran rechazados por la Cámara Baja. El proyecto de ley fue retirado de las sesiones parlamentarias extraordinarias el 6 de febrero de 2024. El 9 de abril de 2024, el Poder Ejecutivo argentino envió a los miembros de la Cámara Baja un nuevo proyecto de "Ley Base", con ciertas modificaciones a la versión propuesta en diciembre de 2023, que se pretende que sea aprobado por el Congreso en las próximas semanas.

El nuevo proyecto de ley propone las siguientes modificaciones a la Ley de Hidrocarburos No. 17,319, modificada por la Ley No. 26,197 y la Ley No. 27,007 (la "Ley de Hidrocarburos Argentina"): (i) basarse en el paradigma de autosuficiencia de la ley original para incluir la maximización de las utilidades económicas; (ii) incluir el principio de no intervención en los precios por parte del Gobierno; (iii) incluir el principio de libertad de exportación, únicamente sujeto a objeción por parte del Secretario de Energía con base en ciertos criterios técnicos y económicos; y (iv) otros cambios como la limitación de las renovaciones posteriores de las concesiones, mayores facultades discrecionales a las provincias en el establecimiento de regalías, ampliación de las actividades para incluir el procesamiento de hidrocarburos y requisitos más flexibles para acceder a las autorizaciones de transporte.

Es difícil predecir el impacto social, político o económico de las medidas anunciadas y aplicadas por el gobierno hasta la fecha y/o las medidas futuras y/o el resultado del ambicioso plan de desregulación que se pretende aplicar mediante el Decreto No. 70/2023 y el proyecto de ley anteriormente mencionado. Dichas medidas podrían afectar nuestra situación financiera y los resultados operativos. Es difícil predecir si Milei obtendrá el apoyo suficiente del Congreso Argentino para ejecutar su plan económico. De lo contrario, la crisis económica podría agravarse.

En caso de cualquier crisis económica, social o política, la capacidad del gobierno argentino para obtener financiamiento privado internacional o multilateral adicional o inversión extranjera directa también puede verse limitada, lo cual podría tener un efecto adverso en nuestro negocio, situación financiera o resultados de las operaciones. En este escenario, las empresas que operan en Argentina también pueden enfrentarse al riesgo de control de precios sobre estos productos, huelgas, expropiación, nacionalización, modificación forzosa de los contratos existentes y cambios en las políticas fiscales, incluyendo aumentos de impuestos y reclamos fiscales retroactivos. Además, los tribunales argentinos han dictado sentencias que modifican la jurisprudencia existente en materia laboral y exigen a las empresas una mayor responsabilidad y asunción de los costos y riesgos asociados a la mano de obra subcontratada y al cálculo de los salarios, las indemnizaciones por despido y las cotizaciones a la seguridad social. Dado que operamos en un contexto en el que la legislación vigente y la normativa aplicable cambian con frecuencia, es difícil predecir si nuestras actividades se verán afectadas por dichos cambios y de qué manera.

La capacidad de Argentina para obtener financiación de los mercados internacionales es limitada, lo que podría afectar a su capacidad para promover el crecimiento económico.

En los últimos años, Argentina ha experimentado dificultades financieras, lo que ha provocado un aumento de la deuda pública. En 2020, el gobierno argentino inició negociaciones con sus acreedores para restablecer la sostenibilidad de su deuda pública externa. En agosto de 2021, el gobierno argentino reestructuró aproximadamente USD 66,500 millones de sus bonos globales denominados en USD. Durante el primer trimestre del 2022, el gobierno argentino llegó a un acuerdo con el Fondo Monetario Internacional ("FMI"), aprobado por la Ley No. 27,668, para refinanciar USD 44,000 millones de deuda contraída entre 2018 y 2019 en el marco de un Acuerdo Stand-By. El 25 de marzo de 2022, el FMI aprobó un contrato de 30 meses por un importe de USD 44,000 millones con Argentina, basado en el Servicio Ampliado del FMI (el "SAF"). Este contrato incluye 10 revisiones trimestrales durante un período de dos años y medio, y los desembolsos se pondrán a disposición después de cada revisión, en función del cumplimiento por parte del gobierno argentino de los objetivos establecidos para cada período. El plazo de amortización de cada desembolso es de 10 años, con un período de gracia de cuatro años y medio, comenzando en 2026 y finalizando en 2034. Con respecto al cumplimiento por parte de Argentina con los objetivos establecidos bajo el contrato para cada período, en marzo del 2023, el FMI concluyó la cuarta revisión trimestral, y en agosto de 2023, concluyó la quinta y la sexta revisión (combinada), permitiendo desembolsos de USD 5,400 millones y USD 7,500 millones tras cada revisión, respectivamente.

La administración de Milei ha discutido las condiciones del acuerdo con el FMI. Aunque la propuesta de Milei de reducir sustancialmente el gasto fiscal y generar un superávit presupuesto primario del 2% en 2024 ha sido celebrado por el staff del FMI, no podemos asegurar que las condiciones y objetivos de los próximos trimestres también serán cumplidos por Argentina y que no afectarán a la capacidad del gobierno argentino para implementar las reformas y políticas públicas e impulsar el crecimiento económico, tampoco podemos predecir el impacto de la implementación del acuerdo del FMI sobre la capacidad de Argentina (e, indirectamente, la nuestra) de acceder al mercado de capitales internacional. No podemos asegurar que el SAF no afectará la capacidad de Argentina para implementar reformas y políticas públicas e impulsar el crecimiento económico. Además, el impacto a largo plazo de estas medidas y de cualquier medida futura adoptada por el actual gobierno sobre la economía argentina sigue siendo incierto.

A pesar de la reestructuración de la deuda pública argentina llevada a cabo entre 2020 y 2023, los mercados internacionales siguen siendo cautelosos con respecto a la sostenibilidad de la deuda argentina y, en consecuencia, los indicadores de riesgo país siguen siendo elevados. No se puede asegurar que las calificaciones crediticias de Argentina se mantengan o se rebajen, suspendan o cancelen. Cualquier rebaja, suspensión o cancelación de la calificación de la deuda soberana de Argentina puede tener un efecto adverso en la economía argentina y en nuestro negocio.

Si no se renueva el acceso a los mercados financieros, el gobierno argentino podría no tener los recursos financieros para impulsar el crecimiento. Además, la incapacidad de Argentina para obtener crédito en los mercados internacionales podría tener un impacto directo en nuestra capacidad para acceder a esos mercados para financiar nuestras operaciones y crecimiento, incluyendo la financiación de los gastos de capital, lo que afectaría negativamente a nuestra situación financiera, resultados de las operaciones y flujos de efectivo. Además, no podemos predecir el resultado de cualquier reestructuración futura de la deuda soberana argentina. Tenemos inversiones en bonos soberanos argentinos por un importe de USD 6.9 millones al 31 de marzo de 2024. Cualquier evento nuevo de impago por parte del gobierno argentino podría afectar negativamente a su valoración y a los plazos de amortización, así como tener un efecto material adverso en la economía argentina y, en consecuencia, en nuestro negocio y en los resultados de las operaciones.

Nuestras operaciones están sujetas a una extensa y cambiante regulación en los países en los que operamos.

La industria del petróleo y el gas está sujeta a una amplia regulación y control por parte de los gobiernos en los que compañías como la nuestra realizan operaciones, incluyendo leyes, reglamentos y normas promulgadas por los gobiernos federales, estatales, provinciales y locales. Estas regulaciones se refieren a la adjudicación de áreas de exploración y desarrollo, controles de producción y exportación, requisitos de inversión, impuestos, controles de precios y aspectos ambientales, entre otros. En consecuencia, nuestro negocio depende en gran medida de las condiciones regulatorias y políticas prevalecientes en los países en los que operamos y de nuestros resultados de operación.

No podemos asegurar que los cambios en las leyes y en la regulación aplicable, o las interpretaciones judiciales o administrativas de dichas leyes y regulaciones, no afectarán adversamente nuestros resultados de operación. Del mismo modo, no podemos asegurar que las futuras políticas gubernamentales a ser adoptadas en los países en los que operamos actualmente, o en los que pudiéramos llegar a operar en el futuro, no afectarán negativamente a la industria del petróleo y el gas.

Tampoco podemos asegurar que nuestras concesiones de petróleo y gas se extenderán en el futuro como resultado de la revisión por parte de las entidades reguladoras de los planes de inversión presentados para su análisis, o que no se impondrán requisitos adicionales para obtener prórrogas de permisos y/o concesiones.

Además, no se puede garantizar que las regulaciones o impuestos (incluyendo las regalías) promulgados por las Provincias o estados en los que operamos no entren en conflicto con las leyes y/o cualquier otra norma federal, y que dichos impuestos o regulaciones no afecten negativamente nuestros resultados de operación o nuestra condición financiera.

La industria de hidrocarburos en Argentina y en México están ampliamente reguladas a nivel nacional y local en materias que incluyen el otorgamiento de permisos de exploración y concesiones de explotación, inversiones, regalías, controles de precios, restricciones a la exportación, controles de capitales y obligaciones de suministro en el mercado interno. El Gobierno argentino y el Gobierno mexicano están facultados para –en el caso argentino– diseñar e implementar políticas energéticas federales de sus respectivos países, y han utilizado estos poderes antes para establecer restricciones a la exportación sobre la libre disposición de hidrocarburos y los ingresos de exportación e imponer aranceles a las exportaciones, para inducir a las empresas privadas a celebrar acuerdos de precios con el gobierno o, más recientemente, para imponer acuerdos de precios entre productores y refinerías o crear programas de incentivos fiscales para promover el aumento de la producción. Además, dado que no se puede garantizar que los reglamentos o impuestos sancionados o administrados por las provincias no entren en conflicto con las leyes nacionales, las controversias jurisdiccionales entre el gobierno federal y gobiernos provinciales han ocurrido y pueden volver a ocurrir en el futuro. En el caso mexicano, por ejemplo, el gobierno federal ha implementado políticas para recuperar la participación en el mercado y el control a favor de las empresas estatales (es decir, Pemex y CFE).

Además, Pemex es el único comprador de nuestra producción de petróleo y gas de nuestro activo en México, CS-01. En el pasado reciente, hemos experimentado retrasos en el cobro a Pemex de los ingresos procedentes de estas ventas. Aunque vigilemos y gestionemos diligentemente esta cuestión para garantizar el cobro puntual, este problema podría continuar en el futuro, e incluso agravarse, lo que podría afectar negativamente a la situación financiera de nuestros activos mexicanos.

Por otro lado, en el caso de Argentina, el 27 de diciembre de 2023, el Poder Ejecutivo argentino envió al Congreso de Argentina la “Ley Ómnibus”, donde, entre otros, se propuso el principio de libertad para la exportación de hidrocarburos. A la fecha del presente reporte, dicho proyecto no ha sido convertido en ley.

Dichas controversias, limitaciones, restricciones a la exportación u otras medidas impuestas por las autoridades argentinas podrían tener un efecto material adverso en nuestros negocios futuros, situación financiera, resultados de operación, flujos de caja y/o prospectos y, como consecuencia, el valor de mercado de nuestras Acciones Serie A o ADS podría disminuir.

Medidas adoptadas por la autoridad en materia de competencia económica en México podrían llegar a tener un resultado adverso en nuestros resultados y condición financiera.

La Comisión Federal de Competencia Económica (“COFECE”) es la autoridad en materia de competencia en México con jurisdicción en varios sectores de la economía mexicana, incluyendo el sector de petróleo y gas, y como tal, tiene jurisdicción sobre las actividades realizadas por Vista. La COFECE tiene amplias facultades para investigar y perseguir prácticas monopólicas absolutas (cárteles), prácticas monopólicas relativas (abuso de poder sustancial o de posición dominante) y concentraciones ilícitas, así como para prevenir concentraciones que puedan tener efectos anticompetitivos. Además, la COFECE puede determinar la existencia de insumos esenciales y regular su acceso, identificar barreras a la competencia y emitir recomendaciones a las autoridades federales, locales y municipales para eliminar dichas barreras y fomentar las condiciones de competencia. Por lo tanto, muchas de nuestras actividades pueden ser revisadas por la COFECE y, en el caso de operaciones de capital que involucren ciertos umbrales monetarios en términos de valor y/o activos, es posible que la realización de dichas operaciones requiera autorización de la COFECE. Como resultado, la consumación de adquisiciones pendientes o futuras de activos o acciones puede estar sujeta al cumplimiento o renuncia de condiciones de cierre habituales, incluyendo, entre otras, la autorización de la COFECE. La realización de dichas operaciones no está asegurada, y estará sujeta a riesgos e incertidumbres, incluyendo el riesgo de que no se obtengan las autorizaciones regulatorias necesarias o que no se cumplan otras condiciones de cierre. Si dichas operaciones no se consuman, o si están sujetas a retrasos significativos, podrían afectar negativamente los precios de cotización de nuestras acciones ordinarias y nuestros resultados comerciales y financieros futuros.

Asimismo, la COFECE podría imponer sanciones o establecer condiciones a nuestro negocio si no podemos solicitar o recibir, o nos retrasamos en solicitar o recibir, las autorizaciones mencionadas y, si éstas se materializaran podrían tener un efecto material adverso en nuestros resultados y condición financiera. Del mismo modo, no se puede asegurar que las autorizaciones que no se hayan obtenido podrán obtenerse o puedan obtenerse sin condiciones. La falta de obtención de dichas autorizaciones, o las condiciones a las que pueden estar sujetas, podrían tener un efecto material adverso en nuestros resultados y condición financiera.

Los inversionistas pueden enfrentarse a riesgos inherentes a la inversión en una empresa que opera en mercados independientes y emergentes, como Argentina y México, incluidos importantes riesgos políticos, legales y económicos, así como riesgos relacionados con las fluctuaciones de la economía mundial.

Conforme a MSCI Inc., Argentina y México son mercados “stand-alone” y emergentes, respectivamente. Según el Estudio de Accesibilidad a los Mercados Globales de MSCI, mientras que las naciones clasificadas como mercado emergente son países en desarrollo con potencial de crecimiento en sus economías, relaciones comerciales con otros países, estabilidad del marco institucional, igualdad de derechos para los inversionistas extranjeros y bajos niveles de restricciones a los flujos de capital, los países clasificados como mercados stand-alone son aquellos que actualmente están parcial o totalmente cerrados a los inversionistas extranjeros, con mercados de capital pequeños y tensiones políticas.

La inversión en dichas economías generalmente conlleva riesgos inherentes, así como inestabilidad política, social y económica que podría afectar los resultados económicos, los cuales pueden provenir de muchos factores, incluyendo, pero no limitándose a los siguientes: incrementos en las tasas de interés; cambios abruptos en el valor de las divisas; altos niveles de inflación; controles de cambio; controles salariales y de precios; regulaciones para la importación de equipos y otras necesidades relevantes para las operaciones; cambios en las políticas económicas, administrativas o fiscales del gobierno; tensiones políticas y

sociales; hostilidades o los problemas políticos en otros países que podrían impactar al comercio internacional, al precio de los productos básicos y a la economía mundial.

La volatilidad en los mercados de valores de los países catalogados como mercados emergentes, por no hablar de mercados *stand-alone* como Argentina, así como los posibles incrementos adicionales de las tasas de interés en Estados Unidos y otros mercados desarrollados o emergentes, pueden tener un impacto negativo en el valor de negociación de nuestros valores y en las condiciones de acceso a los mercados de capitales internacionales. Además, los mercados independientes incluyen riesgos adicionales, como las restricciones gubernamentales que pueden limitar la inversión y el riesgo asociado a los acontecimientos políticos.

Además, la SEC, el Departamento de Justicia de los Estados Unidos de América, y otras autoridades suelen tener grandes dificultades para emprender y ejecutar acciones contra empresas y personas no estadounidenses, incluidos los directores y funcionarios de las empresas, en determinados mercados emergentes e independientes, como Argentina y México. Además, nuestros accionistas públicos pueden tener derechos limitados y pocos recursos prácticos en los mercados emergentes e independientes donde operamos, ya que las reclamaciones de los accionistas que son comunes en Estados Unidos, incluidas las acciones colectivas basadas en la ley de valores y las reclamaciones por fraude, suelen ser difíciles o imposibles de llevar a cabo en muchos mercados emergentes e independientes.

Cualquiera de estos factores, así como la volatilidad en los mercados, pueden afectar adversamente nuestro negocio, los resultados de operación, la situación financiera, el valor de nuestras Acciones Serie A y ADS, además de nuestra capacidad para cumplir con nuestras obligaciones financieras.

Estamos o podríamos estar sujetos a restricciones directas e indirectas a la exportación bajo las leyes de Argentina.

La Ley de Hidrocarburos Argentina permite la exportación de hidrocarburos, siempre y cuando dichos volúmenes no sean necesarios para el mercado interno argentino y se vendan a precios razonables. En este sentido, las empresas de petróleo y gas se han enfrentado a restricciones para exportar crudo desde Argentina, limitando así su acceso a mayores ingresos cuando los precios internacionales están por encima de los precios internos en Argentina. La propuesta de “Bases y Puntos de Partida para la Libertad de los Argentinos”, igualmente conocida como la “Ley Ómnibus” y la “Ley Base” incluía cambios a la Ley de Hidrocarburos Argentina que implicarían una potencial eliminación de todas las restricciones sobre los precios del mercado energético, con el objetivo de correlacionar los precios locales con la paridad de exportación, además de la libre exportación de petróleo y gas natural, pero no se puede asegurar que este proyecto de ley sea aprobado por el Congreso argentino.

En Argentina, la exportación de crudo y subproductos petrolíferos requieren previa inscripción en el Registro de Contratos de Operación de Exportaciones y la autorización de la Secretaría de Energía (“SE”). (según el régimen establecido en la resolución S.E. No. 241-E/2017 y sus posteriores modificaciones y complementos). Las compañías petroleras y las refinerías de petróleo que tengan intención de exportar petróleo crudo, gas licuado de petróleo o gasóleo, entre otros, deben demostrar, previo a obtener autorización, que la oferta de venta de dicho producto ya ha sido realizada y rechazada por los compradores locales. En el caso de no obtener autorizaciones para exportar petróleo crudo, nuestra operación podría verse afectada, como así también nuestra generación de ingresos y resultados financieros.

En el caso del gas natural, la Ley No. 24,076 de gas natural y la reglamentación conexas exigen que se tengan en cuenta todas las necesidades del mercado interno al autorizar las exportaciones de gas natural a largo plazo. En este sentido, la SE puede autorizar operaciones de exportación de excedentes de gas natural siempre que estén sujetas a interrupción por escasez de suministro local.

En los últimos años, las autoridades argentinas han adoptado ciertas medidas que han dado lugar a restricciones a las exportaciones de gas natural desde Argentina. Debido a estas restricciones, las empresas de petróleo y gas se han visto obligadas a vender parte de su producción de gas natural en el mercado local, que en un principio estaba destinado al mercado de exportación, y en algunos casos no han podido cumplir total o parcialmente sus compromisos de exportación.

Además, existen ciertas obligaciones y restricciones para los exportadores de conformidad con la normativa vigente en materia de divisas, incluida, entre otras, la obligación de repatriar y liquidar en ARS en el mercado cambiario local, el producto de sus exportaciones de mercancías.

No podemos predecir por cuánto tiempo las restricciones a las exportaciones permanecerán en vigor, o si se tomarán medidas futuras que afecten adversamente nuestra capacidad de exportar e importar gas, petróleo crudo u otros productos y, en consecuencia, afecten nuestra condición financiera, resultados de operación y flujo de caja.

Los actuales controles cambiarios argentinos y la aplicación de nuevos controles cambiarios podrían afectar negativamente a nuestros resultados de operaciones.

El Gobierno argentino y el Banco Central de Argentina (“**BCRA**”) han implementado ciertas medidas que controlan y restringen la capacidad de las empresas y los individuos de acceder al mercado de divisas. Estas medidas incluyen, entre otras: (i) la restricción del acceso al mercado de divisas argentino para la compra o transferencia de divisas al exterior, con cualquier finalidad, incluido el pago de dividendos a los interesados no residentes; (ii) las restricciones a la adquisición de cualquier divisa extranjera para mantenerla como efectivo en Argentina; (iii) la obligación de los exportadores de repatriar y liquidar en pesos, en el mercado de divisas local, todo el producto de sus exportaciones de bienes y servicios; (iv) las limitaciones a la transferencia de valores hacia y desde Argentina; (v) el establecimiento de determinadas refinanciaciones obligatorias en deuda denominada en USD; (vi) la aplicación de impuestos a determinadas operaciones de adquisición de divisas; y (vii) restricciones al acceso del mercado cambiario para hacer pagos por importaciones de bienes y servicios.

No se puede asegurar que el BCRA u otros organismos gubernamentales no aumenten o relajen dichos controles o restricciones, que no introduzcan modificaciones en estas normas, que no impongan nuevos planes de refinanciamiento obligatorio relacionados con nuestro endeudamiento pagadero en moneda extranjera, que no establezcan restricciones más severas al cambio de divisas, o que no mantengan el actual régimen cambiario o creen múltiples tipos de cambio para diferentes tipos de transacciones, modificando sustancialmente el tipo de cambio aplicable para la adquisición de divisas para el servicio de nuestros pasivos pendientes denominados en divisas distintas del peso, todo lo cual podría afectar a nuestra capacidad para cumplir con nuestras obligaciones financieras a su vencimiento, reunir capital, refinanciar nuestra deuda al vencimiento, obtener financiación, ejecutar nuestros planes de gastos de capital, importar bienes y servicios, los cuales son necesarios para la ejecución de proyectos en los sectores *upstream* y *midstream* de la industria del petróleo y gas, y/o socavar nuestra capacidad para pagar dividendos a los accionistas extranjeros. En consecuencia, estos controles y restricciones cambiarias podrían afectar negativamente a la economía argentina y/o a nuestro negocio, situación financiera y resultados de las operaciones.

Asimismo, no podemos asegurar que el Gobierno Mexicano no impondrá controles de cambio u otras medidas de confiscación.

La imposición de derechos de exportación y otros impuestos han afectado negativamente a la industria del petróleo y el gas en Argentina y podrían afectar negativamente nuestros resultados en el futuro.

Anteriormente, el Gobierno argentino ha impuesto derechos a las exportaciones, incluidas las de petróleo y productos de gas licuado de petróleo (por ejemplo, entre otros, mediante la Ley de Solidaridad y el Decreto No. 488/2020). Bajo la regulación actual, los derechos de exportación de los hidrocarburos crudos y/o gas natural se limitan al 8%.

Los aranceles e impuestos a la exportación pueden tener un efecto material adverso en la industria de petróleo y gas de Argentina, y en nuestros resultados de operación. Producimos bienes exportables, y es probable que un aumento en los impuestos de exportación resulte en una reducción en nuestros precios de realización, nuestros márgenes y nuestros ingresos netos. No podemos garantizar el impacto de estos u otros impuestos y medidas futuras que pueda adoptar el Gobierno argentino sobre los precios de los productos de hidrocarburos y, en consecuencia, sobre nuestra condición financiera y el resultado de nuestras operaciones.

El impacto de la inflación en Argentina sobre nuestros costos podría tener un efecto material adverso en nuestros resultados de operación.

Históricamente, la inflación ha socavado la economía argentina, así como la capacidad del Gobierno argentino para crear condiciones que generan crecimiento y el desarrollo económico. En los últimos años, Argentina ha experimentado altos niveles de inflación.

La variación del Índice de Precios al Consumidor (IPC), publicado por el INDEC, para el periodo de enero a diciembre de 2023 fue de 211.4%.

Aunque la administración de Milei ha implementado algunas medidas para reducir la inflación, tales como recortar el gasto fiscal en términos reales, la fuerte devaluación del ARS en diciembre de 2023 y la desregulación de algunos precios en la economía, han provocado incrementos en la inflación de los precios al consumidor. La inflación del primer trimestre de 2024 fue de 51.6%, equivalente a una tasa anualizada de 428%.

Los altos niveles de inflación afectan la competitividad de los bienes y servicios de Argentina en los mercados internacionales, afectan negativamente el empleo, el consumo, el nivel de actividad económica y socavan la confianza en el sistema bancario argentino, lo que podría limitar aún más la disponibilidad y el acceso al crédito nacional e internacional por parte de las empresas locales y la estabilidad política. La inflación sigue siendo un desafío para Argentina. Los desequilibrios inflacionarios estructurales de Argentina siguen siendo críticos, lo que puede ocasionar que los niveles actuales de inflación continúen y tengan un efecto adverso en la economía y la situación financiera del país. La inflación también puede llevar a un aumento de la deuda de Argentina.

La inflación en Argentina ha contribuido a un aumento significativo en nuestros costos de operación, y nuevos costos de pozos en los últimos años, ya que parte de los bienes y servicios involucrados en dichas actividades se encuentran denominados en pesos argentinos, lo que provoca un incremento de los costos unitarios medidos en USD durante los periodos en los que la tasa de inflación del ARS es superior a la depreciación del ARS frente al USD.

Los niveles de inflación podrían aumentar en el futuro, y existe incertidumbre sobre los efectos que puedan tener las medidas adoptadas, o que fueran adoptadas en el futuro, por el Gobierno argentino para controlar la inflación. El aumento de la inflación podría afectar negativamente a la economía argentina, nuestra estructura de costos, situación financiera, nuestro negocio, y al precio de mercado de nuestras Acciones Serie A y de los ADS.

Las fluctuaciones en el valor del ARS podrían afectar negativamente a la economía argentina y a nuestros negocios y resultados de operación en Argentina.

Las fluctuaciones o una continua depreciación en el valor del ARS frente al USD pueden afectar adversamente la economía argentina, nuestra condición financiera y los resultados de operación. Si bien la mayoría de nuestros ingresos están denominados en USD, como productores de crudo podríamos vernos limitados por la capacidad de las refinerías de pasar aumentos significativos en los precios internacionales, o variaciones de tipo de cambio, a sus clientes, dado que las gasolineras están denominadas en moneda local. Por lo tanto, estamos expuestos a los riesgos asociados con la fluctuación del ARS en relación con el USD.

La capacidad del Gobierno argentino para estabilizar el mercado de divisas y restablecer el crecimiento económico es incierta. Una apreciación del ARS en términos reales afecta a la competitividad de la economía, incluido el sector del petróleo y el gas, ya que hace que los bienes y servicios denominados en moneda local sean más caros en términos relativos. Esto podría aumentar nuestros gastos de explotación y de capital, y afectar negativamente a nuestros resultados financieros. Una apreciación significativa en términos reales del ARS frente al USD también presenta riesgos para la economía argentina, incluida la posibilidad de una reducción de las exportaciones (como consecuencia de la pérdida de competitividad externa). Esa apreciación también podría tener un efecto negativo en el crecimiento de la economía y el empleo, y reducir la recaudación de impuestos en términos reales.

Nuestras propiedades pueden estar sujetas a expropiación por parte de los Gobiernos de México y Argentina por razones de interés público.

Nuestros activos, que se encuentran principalmente en Argentina y, en menor medida, en México, pueden estar sujetos a expropiación por parte de los Gobiernos argentino y mexicano (o del gobierno de cualquier subdivisión política de los mismos), respectivamente. Estamos involucrados en el negocio de la extracción de petróleo y, como tal, nuestro negocio o nuestros activos pueden ser considerados por los gobiernos argentino y mexicano, o los gobiernos de otros países en los que pudiéramos invertir en el futuro, como un servicio público o esenciales para la prestación de un servicio público. Por lo tanto, nuestro negocio está sujeto a incertidumbres políticas, incluyendo la expropiación o nacionalización de nuestro negocio o activos, pérdida de concesiones, renegociación o anulación de contratos existentes y otros riesgos similares.

En tal caso, es posible que tengamos derecho a recibir una compensación por la transferencia de nuestros activos conforme a la ley aplicable. Sin embargo, el precio recibido puede no ser suficiente, y es posible que tengamos que emprender acciones legales para reclamar una compensación adecuada. Nuestro negocio, nuestra condición financiera y los resultados de nuestras operaciones podrían verse afectados negativamente por la incidencia de cualquiera de estos eventos.

No podemos asegurar que cualquier acto de expropiación por parte del Gobierno argentino o mexicano, cambios en leyes y reglamentos aplicables, o interpretaciones judiciales o administrativas adversas de esas leyes o reglamentos, no tendrán un efecto material adverso en nuestra operación o negocio, o en la economía argentina o mexicana en general y, en consecuencia, afecten negativamente nuestra condición financiera, nuestros resultados de operación.

La intervención del Gobierno puede afectar negativamente a la economía argentina y, como resultado, a nuestros negocios y resultados de operación en Argentina.

En el pasado, el gobierno argentino ha intervenido directamente en la economía mediante expropiaciones, nacionalizaciones, controles de precios y controles de cambio, entre otros.

Históricamente, el gobierno argentino ha adoptado medidas para controlar directa o indirectamente el acceso de las empresas privadas y de los particulares a los mercados de comercio exterior y de divisas, como la restricción de su libre acceso y la imposición de la obligación de repatriar y vender en el mercado local de divisas todos los ingresos en moneda extranjera obtenidos por las exportaciones. Estas regulaciones nos impiden y limitan compensar el riesgo derivado de nuestra exposición al USD. Nuestras actividades y operaciones en Argentina también pueden verse afectadas negativamente por las medidas adoptadas por el gobierno argentino para hacer frente a la inflación y promover un crecimiento macroeconómico sostenible.

Es probable que en el futuro se produzca un escenario de baja tasa de crecimiento y alta inflación como consecuencia de la acumulación de desequilibrios macroeconómicos en los últimos años, de las medidas regulatorias del gobierno argentino y de las difíciles condiciones económicas internacionales, así como de la tensión adicional impuesta por la pandemia de COVID-19. No podemos asegurar que las políticas aplicadas por el gobierno argentino no afecten negativamente a nuestra actividad, resultados de las operaciones, situación financiera, valor de nuestros títulos y capacidad de cumplir nuestras obligaciones financieras.

La economía argentina es muy sensible a los acontecimientos políticos locales, los cuales en el pasado han tenido un impacto adverso en el nivel de inversión. Los acontecimientos futuros pueden afectar negativamente a la economía argentina y, a su vez, a nuestra actividad, resultados de las operaciones, situación financiera, valor de nuestros títulos y capacidad para cumplir nuestras obligaciones financieras.

En el futuro, el gobierno argentino podría imponer nuevos controles de cambio y restricciones a las transferencias al exterior, restricciones al movimiento de capitales o tomar otras medidas en respuesta a la fuga de capitales o a una depreciación significativa del ARS, lo que podría limitar nuestra capacidad de acceso a los mercados internacionales de capitales. Dichas medidas podrían dar lugar a tensiones políticas y sociales y socavar las finanzas públicas del gobierno argentino, como ha ocurrido en el pasado, lo que podría tener un efecto adverso en la actividad económica de Argentina y, en consecuencia, afectar negativamente a nuestro negocio y a los resultados de las operaciones y hacer que disminuya el valor de mercado de nuestras acciones de la serie A o de nuestros ADS.

Las concesiones de explotación de petróleo y gas, los permisos de exploración y los contratos de producción y exploración en Argentina y México están sujetos a ciertas condiciones y pueden ser revocados o no renovados.

Argentina

Ley de Hidrocarburos Argentina es el principal marco regulatorio de la industria de los hidrocarburos. Dicha ley creó un sistema de permisos de exploración y concesiones de producción otorgados por el Estado (federal o estatal, según la ubicación de los recursos), mediante el cual las empresas tienen derechos exclusivos de exploración, desarrollo, explotación y titularidad de la producción en boca de pozo, a cambio del pago de un canon y la adhesión al régimen fiscal general.

La Ley de Hidrocarburos Argentina, con sus modificaciones, establece que las concesiones de petróleo y gas tienen una vigencia de 25 años, con una regla especial para las concesiones no convencionales de 35 años y de 30 años para las concesiones offshore, en cada caso, a partir de la fecha de su otorgamiento y sujetas a prórrogas por períodos de hasta 10 años cada una. Para poder acceder a la prórroga de una concesión en virtud de las modificaciones de la Ley No. 27.007, los concesionarios deberán (i) haber cumplido con sus obligaciones, (ii) estar produciendo hidrocarburos en la concesión considerada y (iii) presentar un plan de inversiones para el desarrollo de dichas áreas a solicitud de las autoridades competentes hasta un año antes de la finalización de cada plazo de la concesión.

Además, a los titulares de concesiones que soliciten prórrogas (de acuerdo con la Ley No. 27.007) se les puede exigir el pago de cánones adicionales que van desde el 3% y hasta un máximo total del 18%. De acuerdo con la Ley de Hidrocarburos Argentina, el incumplimiento de las normas y obligaciones puede dar lugar a la imposición de multas, y las infracciones importantes que no se subsanen una vez transcurrido el período de subsanación correspondiente pueden dar lugar a la revocación de la concesión o el permiso.

No se puede asegurar que nuestras concesiones vayan a ser renovadas en el futuro por las autoridades competentes sobre la base de los planes de inversión presentados a tal efecto, ni que dichas autoridades no vayan a imponer requisitos adicionales para la renovación de dichas concesiones o permisos. Además, cinco de nuestras concesiones son concesiones no convencionales y, por lo tanto, bajo la Ley No. 27.007, fueron otorgadas por un período de 35 años y con cánones del 12%, es decir, por períodos más largos que los convencionales bajo los términos prescritos por la Ley 27.007. No podemos asegurar que cualquier legislación futura que el gobierno argentino pueda promulgar no pueda afectar a dichas concesiones.

Los permisos de exploración y las concesiones de explotación otorgan un derecho adquirido que no puede ser rescindido sin indemnización legal. No obstante, las autoridades de aplicación provinciales competentes están facultadas para revocar estas licencias en caso de incumplimiento de las condiciones del permiso o de la concesión por parte del titular (Artículo 80 de la Ley de Hidrocarburos Argentina). Los licenciarios también pueden renunciar parcial o totalmente, en cualquier momento, a la superficie de un permiso o concesión. Si se renuncia a un permiso de exploración, el concesionario estará obligado a pagar las cantidades de inversión comprometidas y no cumplidas (Artículos 20 y 81 de la Ley de Hidrocarburos Argentina).

La Ley 26,197 (la "Ley Corta") transfirió el dominio eminente sobre los yacimientos de hidrocarburos del Gobierno argentino a las provincias donde se encuentran dichos yacimientos. Los permisos de exploración y las concesiones de explotación existentes al momento de la sanción de la Ley Corta han sido transferidos a los gobiernos provinciales correspondientes hasta su vencimiento. En cambio, las concesiones de transporte entre provincias siguen estando sujetas a la jurisdicción federal. Los derechos petroleros son independientes de los derechos de superficie. La producción de petróleo pertenece al licenciario (el titular de un permiso de exploración o de una concesión de explotación) a partir de su extracción.

En el contexto político actual de Argentina, se están produciendo intensos debates entre el Gobierno argentino y los gobiernos provinciales en relación con el gasto público. Dadas estas circunstancias, no podemos descartar que las provincias, como propietarias del recurso natural, promulguen cambios legislativos con efectos significativos sobre los derechos y obligaciones de la Sociedad.

Adicionalmente, no se puede asegurar que nuestras concesiones de explotación sean renovadas en el futuro por las autoridades provinciales sobre la base de los planes de inversión presentados a tal efecto, o que dicha autoridad no impondrá requisitos adicionales para la renovación de dichas concesiones. Por otra parte, según el marco regulatorio actual, la autoridad otorgante conserva la posibilidad de revocar las concesiones si se cumplen determinadas condiciones.

México

Nuestro contrato de licencia de E&P tiene una validez de 30 años y puede renovarse por un máximo de dos periodos adicionales de hasta cinco años cada uno, sujeto a los términos y condiciones establecidos en los contratos. La facultad y la autoridad para prorrogar la duración de los contratos existentes y futuros recae en la Comisión Nacional de Hidrocarburos ("CNH"). En virtud de los contratos existentes, para que un contrato de licencia de E&P pueda ser objeto de una prórroga, el promotor debe (i) cumplir las condiciones de dichos contratos, (ii) presentar una propuesta de modificación del plan de desarrollo y (iii) comprometerse a mantener una "producción regular sostenida" a lo largo de cada prórroga.

No se puede garantizar que nuestros contratos sean renovados en el futuro por la CNH conforme a los planes de inversiones presentados a tal efecto, que dicha autoridad no imponga requisitos adicionales para la renovación del contrato, o que sigamos manteniendo una buena relación comercial con las nuevas y futuras administraciones.

Una crisis financiera global o regional y condiciones desfavorables de crédito y de mercado pueden afectar negativamente nuestra liquidez, clientes, negocios y resultados de operación.

Los efectos de una crisis financiera mundial o regional y los disturbios en el sistema financiero mundial pueden tener un impacto negativo en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Los efectos de una crisis económica global en nuestros clientes y en nosotros no se pueden predecir. La debilidad de las condiciones económicas globales y locales podría llevar a una reducción de la demanda o de los precios de la energía, los hidrocarburos y los productos petrolíferos y petroquímicos relacionados, lo que podría tener un efecto negativo en nuestros ingresos. Factores económicos como el desempleo, la inflación y la falta de disponibilidad de crédito también podrían tener un efecto material adverso en la demanda de energía y, por lo tanto, en la situación financiera de nuestro negocio y en los resultados de las operaciones. La situación financiera y económica en Argentina, México o en otros países de América Latina, como Brasil, también puede tener un impacto negativo en nosotros y en terceros con los que hacemos o podemos hacer negocios.

La economía argentina puede verse afectada negativamente por la evolución económica en los mercados financieros globales y por efectos de “contagio” más generales de otros mercados financieros, que podrían tener un efecto material adverso en el crecimiento económico de Argentina.

Los mercados financieros y de valores de Argentina, y la economía argentina, se ven influenciados por los efectos de la crisis financiera mundial o regional y las condiciones en otros mercados del mundo. La inestabilidad económica mundial, como la incertidumbre sobre las políticas comerciales globales, caídas pronunciadas o incrementos en el precio de las materias primas, el deterioro de las condiciones económicas de Brasil (principal socio comercial de Argentina) y de las economías de otros importantes socios comerciales de Argentina, como China o Estados Unidos, la retirada del Reino Unido de la Unión Europea (“Brexit”), las tensiones geopolíticas entre Estados Unidos y varios países extranjeros, el conflicto entre Rusia y Ucrania, y más recientemente entre Israel y Hamas, las decisiones de la OPEP y de otras naciones productoras de petróleo no pertenecientes a la OPEP con respecto a la producción de petróleo que afecten las cuotas del mismo, las discordias idiosincrásicas, políticas y sociales, los atentados terroristas, las rebajas en la calificación de la deuda soberana, una enfermedad pandémica, podrían afectar a la economía argentina y poner en peligro la capacidad de Argentina para corregir sus desequilibrios macroeconómicos existentes, entre otros. Aunque las condiciones económicas varían de un país a otro, las reacciones de los inversionistas a los acontecimientos que ocurren en un país demuestran a veces un efecto de “contagio” en el que toda una región o clase de inversión es desfavorecida por los inversores internacionales.

En consecuencia, no se puede asegurar que la economía y los mercados de valores argentinos no se vean afectados por acontecimientos que afecten al mundo, una región en particular, a las economías desarrolladas, a los mercados emergentes o a cualquiera de los principales socios comerciales de Argentina, lo que a su vez podría afectar negativamente a nuestra actividad, situación financiera y resultados de las operaciones, así como al valor de mercado de nuestros ADS. Además, una devaluación significativa de las monedas de nuestros socios o competidores comerciales podría afectar negativamente a la competitividad de Argentina y, en consecuencia, afectar negativamente a la economía argentina y a nuestra situación financiera y resultados de las operaciones.

Un abordaje incorrecto o inexistente de los riesgos reales y percibidos de deterioro institucional y corrupción puede afectar negativamente la economía y la situación financiera de Argentina y, en consecuencia, nuestro negocio.

La falta de un sólido marco institucional y transparente en relación con la contratación estatal y las acusaciones de corrupción han afectado y siguen afectando a Argentina. En el Índice Internacional de Percepción de la Corrupción y Transparencia de 2023, Argentina se colocó en el lugar 98 de 180 países (siendo 1 el país menos corrupto y el 180 el más corrupto), representando un deterioro comparado con el estudio del año 2022.

A la fecha de este reporte anual, existen varias investigaciones en curso sobre denuncias de blanqueo de capitales y corrupción que están siendo llevadas a cabo por el Ministerio Público Argentino. Las empresas implicadas en las mismas pueden verse sometidas, entre otras consecuencias, a una disminución de su calificación crediticia, a reclamaciones por parte de sus inversionistas, y pueden experimentar restricciones en su acceso al financiamiento a través de los mercados de capitales, junto con una disminución de sus ingresos. El resultado potencial de estas y otras investigaciones en curso relacionadas con la corrupción es incierto, pero ya han tenido un impacto adverso en la imagen y la reputación de las empresas implicadas, así como en la percepción general del mercado sobre la economía, el entorno político y los mercados de capitales en Argentina. No tenemos ningún control ni podemos predecir el resultado de dichas investigaciones o acusaciones ni su efecto en la inestabilidad económica y política de Argentina, ni el efecto adverso en nuestras actividades comerciales y resultados de las operaciones.

Reconocemos que el hecho de no abordar estas cuestiones podría aumentar el riesgo de inestabilidad política, distorsionar los procesos de toma de decisiones y afectar negativamente a la reputación internacional de Argentina y a su capacidad para atraer inversiones extranjeras. En consecuencia, esto podría impactar nuestra capacidad de atraer nuevos inversionistas a nuestra Compañía, lo que podría afectar nuestra situación financiera y el valor de mercado de nuestras acciones Serie A y de los ADSs.

El Estado argentino es propietario de las reservas de hidrocarburos situadas en el subsuelo de Argentina

La Ley de Hidrocarburos Argentina establece que los yacimientos de hidrocarburos líquidos y gaseosos ubicados en el territorio de Argentina y en su plataforma continental pertenecen al patrimonio inalienable e imprescriptible del Estado argentino, ya sea a nivel federal o provincial, dependiendo de la ubicación de dichas reservas. Sin embargo, la exploración y producción de petróleo y gas natural se realiza a través de permisos de exploración y concesiones de explotación otorgados a empresas públicas y privadas. El acceso a las reservas de petróleo y gas natural es esencial para la producción sostenida y la generación de ingresos de una empresa petrolera y de gas, y nuestra capacidad de generar ingresos se vería materialmente afectada si el gobierno argentino restringiera o impidiera la exploración o extracción de cualquiera de las reservas de petróleo y gas natural que nos ha asignado o, si no pudiéramos competir eficazmente con otras empresas petroleras y de gas en futuras rondas de licitación de derechos adicionales de exploración y producción en Argentina.

Las condiciones económicas y las políticas gubernamentales en México y en otros lugares pueden tener un impacto material en nuestras operaciones.

Un deterioro en la condición económica de México, inestabilidad social, disturbios políticos, cambios en las políticas gubernamentales u otros acontecimientos sociales adversos en México podrían afectar adversamente nuestra condición financiera y de negocios. Esos acontecimientos también podrían provocar un aumento de la volatilidad en los mercados financieros y cambiarios, lo que afectaría nuestra capacidad para obtener financiamiento. Además, el Gobierno mexicano ha anunciado diversos recortes presupuestarios en el pasado como consecuencia a la caída de los precios internacionales del crudo. Cualquier nuevo recorte presupuestario podría afectar negativamente a la economía mexicana y, en consecuencia, a nuestros negocios, situación financiera, resultados operativos y perspectivas.

En el pasado, México ha experimentado varios periodos de crecimiento económico lento o negativo, alta inflación, altas tasas de interés, devaluación de la moneda y otros problemas económicos. Estos problemas pueden empeorar o reaparecer, según corresponda, en el futuro y podrían afectar adversamente nuestro negocio. Un empeoramiento de las condiciones financieras o económicas internacionales, como una desaceleración del crecimiento o incluso una recesión en los socios comerciales de México, incluyendo a Estados Unidos, o el surgimiento de una nueva crisis financiera, podría tener efectos adversos en la economía mexicana, en nuestra condición financiera y en nuestra capacidad para pagar nuestra deuda.

Además, el Gobierno mexicano ha tenido una influencia significativa en la economía mexicana en el pasado y es probable que continúe teniéndola. Los cambios en el marco legal y las políticas pueden afectar negativamente a nuestro negocio y al valor de nuestros valores.

La actividad delictiva en México podría afectar nuestras operaciones.

En los últimos años, México ha experimentado un periodo de creciente actividad delictiva, principalmente debido a las actividades de los cárteles de la droga y organizaciones delictivas relacionadas. Además, el desarrollo del mercado ilícito de combustibles en México ha conducido a un aumento de los robos y del comercio ilegal de los combustibles que producimos. En respuesta, el gobierno mexicano ha implementado varias medidas de seguridad y ha fortalecido sus fuerzas militares y policiales. A pesar de estos esfuerzos, la actividad delictiva sigue existiendo en México, y podría empeorar en 2024, si los grupos delictivos intentaran tomar ventaja de las próximas elecciones para expandir su control sobre los gobiernos locales y sobre los mercados. En un caso extremo, estas actividades, su posible escalada y la violencia asociada con ellas, pueden tener un impacto negativo en nuestra condición financiera y resultados de operación.

Los acontecimientos económicos y políticos en México pueden afectar negativamente la política económica del país y, a su vez, nuestras operaciones.

A la fecha de este reporte, Morena, el partido político del presidente Andrés Manuel López Obrador, controla la mayoría en la Cámara de Diputados y tiene una influencia significativa en el Senado de la República, ocupando el mayor número de plazas en relación con cualquier otro partido.

Asimismo, el 2023 se ha caracterizado por la fuerte presión que el Ejecutivo y el Congreso ha ejercido sobre el Poder Judicial y, particularmente, sobre la Suprema Corte de Justicia mexicana. Dicha concentración de poder y cualquier cambio en la política o economía mexicanas, como resultado de lo anterior, pudiera tener un impacto negativo en nuestro negocio, situación financiera o resultados operativos.

Las próximas elecciones Presidenciales, para el Congreso de la Unión y varias otras elecciones previstas para junio de 2024 podrían dar lugar a cambios adicionales en la regulación, incluyendo la regulación del sector energético. Reformas constitucionales que pudieran impactar de manera significativa el ecosistema de negocios podrían tener lugar si Morena gana la elección Presidencial con mayoría en el Congreso. La elección de cualquiera de los potenciales candidatos podría resultar en ajustes o reformas a las implementadas por los salientes, lo que podría conducir a una disminución de la confianza de los inversionistas en el mercado mexicano. No podemos garantizar que la situación política actual o cualquier acontecimiento futuro en México no afecte a nuestro negocio, condiciones financieras, resultados operativos o flujo de efectivo.

Además, otros acontecimientos y cambios, y cualquier inestabilidad política y económica que pueda surgir en México, podrían tener un efecto material adverso en la economía del país. No podemos predecir de forma adecuada el impacto que podría tener. No podemos asegurar que los acontecimientos políticos en México no tendrán un efecto adverso en la economía mexicana o en la industria del petróleo y el gas y, a su vez, en nuestros negocios.

Las condiciones económicas en México están altamente correlacionadas con las condiciones económicas de los Estados Unidos debido a la proximidad física/geográfica y al alto grado de actividad económica entre los dos países en general, incluyendo el comercio facilitado por el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (el “TLCAN”). Como resultado, los acontecimientos políticos en los Estados Unidos, incluyendo los cambios en la administración y las políticas gubernamentales, además de las elecciones presidenciales previstas para noviembre de 2024, también pueden tener un impacto en el tipo de cambio entre el USD y el MXN, las condiciones económicas en México y los mercados de valores globales.

Si bien los gobiernos de México y Estados Unidos han podido llegar a un entendimiento en el pasado, no podemos asegurar que dicho entendimiento se mantendrá o que el gobierno de Estados Unidos no impondrá políticas a México en el futuro y que no nos veremos afectados negativamente por dichas políticas en el futuro.

La nación mexicana es propietaria de las reservas de hidrocarburos ubicadas en el subsuelo de México.

La Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos (la “Constitución mexicana”) establece que la nación mexicana, y no nosotros, es dueña de todas las reservas de petróleo y otros hidrocarburos ubicadas en el subsuelo de México. El artículo 27 de la Constitución mexicana establece que el Gobierno mexicano llevará a cabo actividades de E&P a través de contratos con terceros o asignaciones otorgadas a Empresas Productivas del Estado. La Ley de Hidrocarburos de México nos permite a nosotros y a otras compañías petroleras y de gas explorar y extraer las reservas de petróleo y otros hidrocarburos ubicadas en México, sujeto a la celebración de acuerdos de conformidad con un proceso de licitación competitiva. El acceso a las reservas de petróleo y gas natural, es esencial para la producción sostenida y la generación de ingresos de una empresa petrolera y de gas, y nuestra capacidad para generar ingresos se vería materialmente afectada de manera adversa si el gobierno mexicano restringiera o impidiera la exploración o extracción de cualquiera de las reservas de petróleo y gas natural que nos ha asignado, o si no pudiéramos competir eficazmente con otras empresas petroleras y de gas en futuras rondas de licitación para obtener derechos adicionales de exploración y producción en México.

Crisis sanitarias como la de la pandemia de COVID-19 podrían tener un efecto adverso significativo en nuestras operaciones comerciales.

La pandemia de COVID-19 tuvo un efecto material adverso en la economía mundial y en nuestra Compañía. La pandemia de COVID-19 resultó en la imposición de medidas gubernamentales locales, municipales y nacionales de "refugio doméstico" y otras medidas de cuarentena, cierre de fronteras y otras restricciones de viaje, cierres de negocios no esenciales, suspensión de visas, encierros a nivel nacional, cierre de instituciones públicas y privadas, así como la extensión de vacaciones, entre otras, causando una interrupción comercial sin precedentes en varias jurisdicciones, incluyendo México y Argentina.

Durante el año 2020, los ingresos y la situación financiera de la empresa se vieron gravemente afectados por la reducción de la demanda de petróleo y gas, y el desplome de los precios del petróleo y el gas debido a la pandemia de COVID-19. Debido a estos problemas, durante parte de dicho año decidimos detener todas las actividades de perforación y terminación, tanto en Argentina como en México, lo que impactó negativamente en nuestra producción al retrasar los proyectos de desarrollo. Como resultado de lo anterior, nuestra pérdida neta del año de USD 102.7 millones en 2020 comparada con USD 32.7 en 2019 y nuestro EBITDA Ajustado fue de USD 95.6 millones en 2020, lo que implicó una reducción del 44% en comparación con el 2019.

Durante el año 2021 y 2022, los gobiernos argentino y mexicano flexibilizaron gradualmente las restricciones vigentes para contener el impacto de la pandemia, como la reapertura de las escuelas, la eliminación de las restricciones a los viajes aéreos nacionales e internacionales, el uso opcional de mascarillas en lugares públicos, la autorización del público en eventos deportivos y culturales masivos, en vista de los avances en las campañas de vacunación.

Aunque los efectos negativos de la pandemia de COVID-19 sobre nosotros y la economía mundial han disminuido, no podemos predecir o estimar el impacto negativo final que un resurgimiento de la pandemia de COVID-19 o cualquier otra pandemia tendrá en nuestros resultados de las operaciones y la situación financiera, ya que dependerá de la evolución futura de la intensidad y duración de la pandemia, así como de las medidas adoptadas para contener la pandemia o mitigar el impacto económico por parte de los gobiernos argentino o mexicano.

Estamos sujetos a riesgos relacionados con cierta disposición de responsabilidad fiscal solidaria en México, en la que Vista podría ser responsable solidaria de impuesto sobre la renta que se cause por enajenaciones de sus acciones entre residentes en el extranjero sin establecimiento permanente en México, si dichas operaciones no sean informadas a las autoridades fiscales mexicanas.

El gobierno mexicano aprobó y publicó en el Diario Oficial de la Federación una disposición fiscal por la cual, a partir del 1 de enero de 2022, las sociedades residentes en México podrán ser responsables solidarias de los impuestos que causen los no residentes fiscales en México por la venta o enajenación, a otro residente fiscal no mexicano, de sus acciones o valores representativos de la propiedad de activos, emitidos por dichas sociedades, si la sociedad residente mexicana correspondiente no proporciona cierta información respecto de determinadas enajenaciones o ventas a las autoridades fiscales mexicanas y el vendedor no mexicano no cumple con la obligación de pagar el impuesto correspondiente. Dados los mecanismos y procedimientos inherentes a las bolsas de valores, incluyendo el volumen de negociación en la Bolsa de Valores de Nueva York, las empresas mexicanas, incluyéndonos a nosotros, tienen desafíos prácticos para identificar y rastrear la venta o disposición de los ADSs en poder de

nuestros inversionistas, independientemente de que sean residentes fiscales mexicanos o no mexicanos. Por lo tanto, si el no residente en México no paga los impuestos devengados por la venta y la Compañía no cumple con la obligación de información antes mencionada, las autoridades fiscales pueden imponer a la Compañía una responsabilidad solidaria por los impuestos no pagados derivados de la enajenación o venta de los ADSs realizada por los no residentes en México a otro no residente en México cuando no se cumplan ciertos requisitos establecidos en la Ley Fiscal Mexicana y su reglamento para que dicha venta o enajenación de ADSs esté exenta en México. Esta evaluación potencial podría tener un efecto adverso en nuestro negocio, equivalente a la obligación solidaria de pago de impuestos no pagados.

Sin embargo, Vista se ha amparado en contra de esta disposición fiscal con la intención de obtener una excepción a la entrega de esta información, y por lo tanto no ser considerada en las obligaciones de responsabilidad fiscal solidaria. Recientemente, Vista obtuvo una decisión favorable en los Tribunales Colegiados. Esta decisión se basó en las consideraciones obligatorias aprobadas por los ministros de la Segunda Sala de la Suprema Corte de Justicia de la Nación al resolver sobre la demanda A.R. 528/2022. En consecuencia, Vista ahora sólo está obligada a presentar el aviso relativo únicamente a la participación accionaria de las partes previsto en el artículo 49 Bis 2 de la Circular Única de Emisoras y no informar sobre la venta de acciones realizada entre no residentes.

Riesgos relacionados con nuestras Acciones Serie A y los ADS

Las Acciones Serie A y los ADSs se negocian en más de un mercado, lo que puede dar lugar a variaciones de precio; además, es posible que los inversionistas no puedan mover fácilmente los valores para negociar entre dichos mercados.

A la fecha de este reporte, nuestras Acciones Serie A se encuentran listadas y cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) y los ADSs se encuentran listados en la Bolsa de Valores de Nueva York (“NYSE” por sus siglas en inglés). Los mercados de nuestras Acciones Serie A o para los ADS puede no tener liquidez y el precio al que las Acciones Serie A o los ADS pueden ser vendidos es incierto.

La negociación de los ADS o de nuestras Acciones Serie A en estos mercados se lleva a cabo en diferentes monedas (USD en la NYSE y MXN en la BMV), y en diferentes momentos (como resultado de diferentes zonas horarias, diferentes días de negociación y diferentes días festivos en los Estados Unidos y México). Los precios de negociación de los valores en estos dos mercados pueden diferir debido a estos y otros factores. Cualquier disminución en el precio de nuestras Acciones Serie A en la BMV podría causar una disminución en el precio de cotización de los ADS en la NYSE. Los inversionistas podrían tratar de vender o comprar nuestras acciones para aprovechar cualquier diferencia de precio entre los mercados a través de una práctica conocida como arbitraje. Cualquier actividad de arbitraje podría crear una volatilidad inesperada tanto en los precios de nuestras acciones en una bolsa como en los ADS disponibles para negociar en la otra bolsa. Además, los tenedores de ADS no podrán entregar inmediatamente sus ADS y retirar las Acciones Serie A subyacentes para negociar en el otro mercado sin efectuar los procedimientos necesarios con el depositario. Esto podría resultar en demoras en el tiempo y costos adicionales para los tenedores de los ADS.

Los precios de negociación de las Acciones Serie A y de los ADS pueden fluctuar significativamente.

La volatilidad en el precio de mercado de nuestras Acciones Serie A y de los ADS puede impedir que los inversionistas vendan sus valores a un precio igual o superior al que pagaron por ellos. El precio de mercado y la liquidez de mercado de nuestras Acciones Serie A y de los ADS pueden verse afectados negativamente por diversos factores, incluyendo, entre otros, el grado de participación de los inversionistas en nosotros, el atractivo de nuestras Acciones Serie A y nuestros ADSs en comparación con otros valores de mercado (por ejemplo, acciones emitidas por una compañía con un mayor historial de operaciones en nuestra propia industria), nuestro desempeño financiero y las condiciones generales del mercado. Ciertos factores adicionales que podrían afectar negativamente, o resultar en fluctuaciones en el precio de nuestras Acciones Serie A y de los ADS incluyen: variaciones reales o anticipadas en nuestros resultados operativos; diferencias potenciales entre nuestros resultados financieros y operativos reales y los esperados por los inversores; las percepciones de los inversionistas sobre nuestras perspectivas y las perspectivas de nuestro sector; nuevas leyes o reglamentos o nuevas interpretaciones de leyes y reglamentos, incluyendo lineamientos fiscales, aplicables al sector energético, a nuestras Acciones Serie A y/o a los ADS; las tendencias y riesgos económicos generales en las economías o mercados financieros de los Estados Unidos, América Latina o el mundo, incluidos los derivados de pandemias, guerras, incidentes de terrorismo o respuestas a tales acontecimientos; cambios en nuestras operaciones o en las estimaciones de utilidades o en la

publicación de informes de investigación sobre nosotros o sobre la industria energética latinoamericana; condiciones de mercado que afectan a la economía latinoamericana en general o a los prestatarios de América Latina en particular; volatilidad significativa en el precio de mercado y en el volumen de negociación de los valores de las empresas del sector energético, que no están necesariamente relacionados con el desempeño operativo de estas empresas; incorporaciones o desvinculaciones de nuestro Equipo Ejecutivo; completar (o no completar) adquisiciones adicionales o ejecutar acuerdos de concesión adicionales; especulación en la prensa o en la comunidad inversionista; los cambios en las calificaciones o perspectivas crediticias asignadas a los países de América Latina, en particular México y Argentina, y a las entidades del sector energético; condiciones o acontecimientos políticos en Argentina, México, Estados Unidos y otros países; y promulgación de legislación u otros desarrollos regulatorios que nos afecten negativamente a nosotros o a nuestra industria.

Los mercados de valores generalmente experimentan fluctuaciones extremas de precios y volúmenes que a menudo no han estado relacionadas o han sido desproporcionadas con el desempeño operativo de las empresas involucradas. No podemos asegurar que los precios y las valoraciones de las operaciones se mantendrán. Estos amplios factores del mercado y de la industria pueden afectar adversamente el precio de mercado de nuestras Acciones Serie A y de los ADS, independientemente de nuestro desempeño operativo. Las fluctuaciones del mercado, así como las condiciones políticas y económicas generales en los mercados en los que operamos, tales como la recesión o las fluctuaciones en el tipo de cambio de divisas, también pueden afectar adversamente el precio de mercado de nuestras Acciones Serie A y ADS. Después de periodos de volatilidad en el precio de mercado de los valores de una compañía, esa compañía a menudo puede estar sujeta a litigios de demanda colectiva de valores. Este tipo de litigio puede resultar en costos sustanciales y en una desviación de la atención y los recursos de la administración, lo cual tendría un efecto material adverso en nuestro negocio, resultados de operación y condición financiera.

La baja liquidez relativa y la alta volatilidad del mercado de valores mexicano pueden hacer que los precios y volúmenes de negociación de nuestras Acciones Serie A y de los ADS fluctúen significativamente.

La BMV es una de las bolsas más grandes de América Latina en términos de capitalización bursátil agregada de las empresas que cotizan, pero sigue siendo relativamente ilíquida y volátil en comparación con otros importantes mercados bursátiles extranjeros. Aunque el público participa en la negociación de valores en la BMV, una parte sustancial de la actividad de negociación en la BMV es llevada a cabo por o en nombre de grandes inversionistas institucionales. El volumen de negociación de valores emitidos por empresas de mercados emergentes, tales como las empresas mexicanas, tiende a ser menor que el volumen de negociación de valores emitidos por empresas de países más desarrollados. Estas características del mercado pueden limitar la capacidad de un tenedor de nuestras Acciones Serie A y también pueden generar un efecto adverso en el precio de mercado de las Acciones Serie A y, como resultado, el precio de mercado de los ADS.

Si los analistas de valores o de la industria no publican informes de investigación sobre nuestro negocio, o si publican informes negativos sobre nuestro negocio, el precio y el volumen de operaciones de nuestras Acciones Serie A y de los ADS podrían disminuir.

El mercado de negociación de nuestras Acciones Serie A y de los ADS puede verse impactado en parte por los estudios y reportes que los analistas de valores o de la industria publiquen sobre nosotros, nuestro negocio, mercado o competidores. Si no contamos con la cobertura de ningún analista de valores o de la industria, el precio de negociación de nuestras Acciones Serie A y de los ADS puede verse afectado negativamente. Si uno o más de los analistas que nos cubren rebajan o emiten opiniones negativas sobre nuestras Acciones Serie A y ADS, es probable que el precio de nuestras acciones baje. Si uno o más de estos analistas dejan de cubrirnos o no publican regularmente informes sobre nosotros, la participación en nuestras Acciones Serie A y en los ADS puede disminuir, lo que puede hacer que el precio de nuestras acciones o el volumen de negociación disminuyan.

Hemos otorgado, y podemos continuar haciéndolo, incentivos en acciones, lo que puede resultar en un aumento de los gastos de remuneración y los accionistas de nuestras Acciones Serie A y ADSs pueden sufrir una mayor dilución.

En abril de 2018 adoptamos nuestro plan de incentivos a largo plazo (el “Plan”) con el propósito de atraer y retener a personas talentosas como funcionarios, directores, empleados y consultores que son clave para nosotros, incentivando su desempeño y alineando sus intereses con los nuestros. De conformidad con el Plan, nuestro Consejo de Administración está autorizado a otorgar Acciones Serie A o ADS restringidas (las “Acciones Restringidas”) y opciones para comprar nuestras Acciones Serie A o ADS (la “Opción de Compra”) a nuestros funcionarios, directores, empleados y consultores. Hemos reservado 8,750,000 Acciones Serie A

emitidas el 18 de diciembre de 2017 para la implementación del Plan. Asimismo, las acciones de la serie A recompradas por la Sociedad a través de nuestro programa de recompra podrán asignarse al Plan.

Adicionalmente, la adquisición de Acciones Serie A reservadas para el Plan (o la asignación de acciones serie A recompradas por la Sociedad a través de nuestro programa de recompra) puede causar una dilución inmediata a nuestros accionistas actuales y también puede tener un efecto dilusivo en nuestras utilidades por Acción. Si todas las acciones serie A actualmente reservadas para el Plan y todas las acciones recompradas a través del programa de recompra en curso se pusieran en circulación, nuestro capital social emitido y en circulación aumentaría un 1.6%, pasando de 97,190,833 Acciones Serie A en circulación al 31 de marzo de 2024 a un total de 98,781,026 Acciones Serie A.

Las ventas sustanciales de nuestras Acciones Serie A o de los ADS podrían hacer que el precio de nuestras Acciones Serie A o de los ADS disminuya.

El precio de mercado de nuestras Acciones Serie A y de los ADS puede disminuir como resultado de las ventas de un gran número de Acciones Serie A y ADS o de la percepción de que estas ventas pueden ocurrir. Estas ventas, o la posibilidad de que se produzcan, también podrían dificultar la venta de valores de renta variable en el futuro, en el momento y al precio que consideremos apropiado.

Nuestros accionistas o entidades controladas por ellos o sus cesionarios autorizados podrán vender sus acciones en el mercado público de vez en cuando sin necesidad de registrarlas, sujeto a ciertas limitaciones en cuanto al tiempo, monto y método de las ventas impuestas por las regulaciones emitidas por la SEC, así como cualquier otra regulación (incluyendo las normas en materia de competencia económica) que puedan aplicarse. Si cualquiera de nuestros accionistas, las entidades afiliadas controladas por ellos o sus respectivos cesionarios autorizados vendieran un gran número de sus acciones, el precio de mercado de nuestras Acciones Serie A podría disminuir significativamente, como resultado, el precio de mercado de las ADS. Además, la percepción en los mercados públicos de que las ventas de las Acciones Serie A y de los ADS pueden tener un efecto adverso en el precio de mercado de nuestras Acciones Serie A y de los ADS.

Las protecciones otorgadas a los accionistas minoritarios en México no son tan amplias como las de otras jurisdicciones, como las de Estados Unidos.

De conformidad con las leyes mexicanas, las protecciones otorgadas a los accionistas minoritarios y las responsabilidades y deberes de los directores y altos funcionarios son diferentes o no tan completas como las de los Estados Unidos. Aunque las leyes mexicanas establecen deberes específicos de cuidado y lealtad aplicables a nuestros consejeros, miembros de comités y altos funcionarios, el régimen legal mexicano que rige a los consejeros, miembros de comités y altos funcionarios, y sus deberes, no es tan amplio o desarrollado como en los Estados Unidos y no ha sido objeto de una interpretación judicial tan amplia y precisa. Además, los criterios aplicados en otras jurisdicciones, incluyendo Estados Unidos, para determinar la independencia de los directores corporativos pueden ser diferentes de los criterios aplicables bajo las leyes y reglamentos mexicanos correspondientes. Además, en México, existen diferentes requisitos procesales para los juicios de accionistas que funcionan exclusivamente para nuestro beneficio (como con respecto a los juicios derivados) y no para el beneficio de nuestros accionistas (incluso aquellos que inician una acción). Como resultado, en la práctica puede ser más difícil para nuestros accionistas minoritarios hacer valer sus derechos contra nosotros o contra nuestros directores, miembros de comités o altos funcionarios, (incluso por incumplimiento de sus deberes o cuidado o lealtad) que para los accionistas de una compañía de los Estados Unidos u otra compañía no mexicana, o para obtener compensación para los accionistas minoritarios, por las pérdidas causadas por los directores, miembros de comités o altos funcionarios como resultado de un incumplimiento de sus deberes.

Nuestros estatutos sociales contienen disposiciones destinadas a restringir la adquisición de nuestras acciones y a restringir la ejecución de acuerdos de voto entre nuestros accionistas.

De conformidad con nuestros estatutos sociales, toda adquisición directa o indirecta de acciones, o todo intento de adquisición de acciones de cualquier naturaleza por parte de una o más personas o entidades, requiere la aprobación previa por escrito del Consejo de Administración cada vez que el número de acciones a adquirir, sumado a las acciones que ya sean propiedad de dicha persona o entidad, resulte en que el adquirente tenga el 10% o más de nuestro capital social en circulación. Una vez alcanzado dicho porcentaje, dicha persona o entidad deberá notificar a nuestro Consejo de Administración de cualquier adquisición siguiente de acciones por parte de dicha persona o entidad a través de la cual adquiera acciones adicionales que representen el 2% o

más de nuestro capital social en circulación. También deberá solicitarse la aprobación previa por escrito de nuestro Consejo de Administración para la ejecución de acuerdos escritos u orales, como consecuencia de los cuales se formen o adopten mecanismos o convenios de asociación de votación, votación en bloque, o mecanismos de votación conjunta o vinculante o de voto conjunto, o ciertas acciones se combinen o compartan de cualquier otra manera, lo que en la práctica resulta en un cambio en el control de nuestra Compañía o en una participación del 20% en la propiedad de nuestra Compañía. No se requiere ninguna autorización adicional para llevar a cabo dichas adquisiciones o para celebrar un acuerdo de voto hasta que el porcentaje de participación en nuestro capital social en circulación sea igual o superior al 20%, ni tampoco se requiere ninguna autorización adicional con respecto a la celebración de acuerdos temporales para el nombramiento de directores minoritarios.

Si una adquirente no cumple con los procedimientos descritos anteriormente, dichas acciones adquiridas o acciones relacionadas con cualquier acuerdo de voto no tendrán derecho a voto en ninguna junta de accionistas de nuestra Compañía. Las acciones adquiridas que no hayan sido aprobadas por nuestro Consejo de Administración no serán inscritas en nuestro libro de registro de acciones, las inscripciones previas en nuestro libro de registro de acciones serán canceladas y la Compañía no reconocerá ni dará valor alguno a los registros o listados a los que se refiere el Artículo 290 de la Ley de Mercado de Valores, cualquier otra disposición que pudiera sustituirla de tiempo en tiempo y otras leyes aplicables. Por lo tanto, los registros o listados mencionados anteriormente no serán considerados como evidencia de la titularidad de las acciones, no otorgarán el derecho a asistir a las asambleas de accionistas ni validarán el ejercicio de ninguna acción legal, incluyendo cualquier acción legal de naturaleza procesal.

Las disposiciones de nuestros estatutos sociales descritas anteriormente sólo podrán ser modificadas o eliminadas con la aprobación de los accionistas que posean al menos el 95% de nuestras acciones. Esto podría obstaculizar el proceso de venta de nuestras acciones o la ejecución de acuerdos relacionados con dichas acciones.

Estas disposiciones de nuestros estatutos sociales podrían desalentar potencialmente la compra futura de un número significativo de nuestras acciones, incluyendo futuros adquirentes potenciales de nuestro negocio, y, en consecuencia, podrían afectar negativamente la liquidez y el precio de nuestras Acciones Serie A.

El pago y el monto de los dividendos o recompra de acciones, están sujetos a la determinación de nuestros accionistas.

El monto disponible para dividendos en efectivo o recompra de acciones, si los hubiera, se verá afectado por muchos factores, incluyendo nuestros resultados operativos futuros, nuestra condición financiera y los requerimientos de capital como resultado de los mismos, así como los términos y condiciones de las restricciones legales y contractuales. Asimismo, el monto de efectivo disponible para el pago de dividendos o recompra de acciones puede variar significativamente de las estimaciones. No es posible garantizar que podamos pagar o mantener el pago de dividendos. Nuestros resultados reales pueden diferir significativamente de las suposiciones hechas por nuestro Consejo de Administración al recomendar dividendos o recompra de acciones a los accionistas o al adoptar o modificar una política de dividendos o recompra de acciones en el futuro. Asimismo, no es posible asegurar que nuestro Consejo de Administración recomiende el pago de dividendos a nuestros accionistas o, si se recomienda, que nuestros accionistas aprueben dicho pago de dividendos o recompra de acciones. El pago de dividendos y los montos de los dividendos pagados o recompra de acciones por nosotros a nuestras Acciones Serie A están sujetos a la aprobación de nuestros accionistas y a que hayamos absorbido o reembolsado pérdidas de años anteriores, y también pueden ser pagados únicamente con cargo a las utilidades retenidas aprobadas por nuestros accionistas y si se han creado reservas legales.

El pago y el monto de los dividendos de Vista Argentina están sujetos a ciertas restricciones del BCRA.

De acuerdo con la normativa cambiaria impuesta por el BCRA, las empresas residentes en Argentina sólo pueden acceder al mercado de divisas para adquirir moneda extranjera y transferirla al exterior para el pago de beneficios y dividendos a accionistas no residentes, si se cumplen determinadas condiciones y/o cuentan con la aprobación previa del BCRA. Aunque sólo los dividendos de Vista Argentina están sujetos a las restricciones impuestas por el BCRA, dichas restricciones pueden afectar a nuestra capacidad para pagar dividendos o completar la recompra de acciones porque la principal fuente de generación de efectivo está en Argentina.

No se puede asegurar que el BCRA no aumente o flexibilice dichos controles o restricciones, que no haga modificaciones a estas regulaciones, que no establezca restricciones más severas al cambio de divisas, o que no mantenga el régimen cambiario actual o cree múltiples tipos de cambio para diferentes tipos de transacciones, modificando sustancialmente el tipo de cambio aplicable para adquirir divisas para atender nuestros pasivos pendientes denominados en monedas distintas al peso, todo lo cual podría socavar nuestra capacidad de pagar dividendos a los accionistas extranjeros y de distribuir todo el flujo de caja neto generado en

forma de dividendos o recompras. En consecuencia, estos controles y restricciones de cambio podrían afectar negativamente a la economía argentina y a nuestro negocio, situación financiera y resultados de las operaciones.

Las distribuciones de dividendos a los tenedores de nuestras acciones serie A se harán en MXN.

La Compañía distribuirá dividendos a los tenedores de sus acciones serie A en MXN. Si bien actualmente el Gobierno Mexicano no restringe la capacidad de las personas físicas o morales mexicanas o extranjeras para convertir MXN a USD o a otras divisas, podría establecer políticas restrictivas de control cambiario en el futuro. Las fluctuaciones futuras en los tipos de cambio y el efecto de cualquier medida de control cambiario adoptada por el gobierno mexicano sobre la economía mexicana no pueden predecirse.

Si no mantenemos un sistema eficaz de control interno sobre la información financiera, es posible que no podamos informar con exactitud de nuestros resultados financieros o evitar el fraude. Como resultado, nuestros accionistas podrían perder la confianza en nuestros resultados financieros y otros informes públicos, lo que perjudicaría a nuestro negocio y al precio de cotización de nuestras acciones ordinarias.

La eficacia de los controles internos sobre la información financiera es necesaria para que podamos presentar informes financieros fiables y, junto con los controles y procedimientos de divulgación adecuados, están diseñados para prevenir el fraude. Cualquier fallo en la consecución y mantenimiento de controles internos eficaces sobre la información financiera, en la aplicación de los controles nuevos o mejorados requeridos, o las dificultades encontradas en su aplicación, podrían dar lugar a que no cumplamos con nuestras obligaciones de información, lo que a su vez podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio y en nuestras acciones ordinarias o ADS de informar, lo que a su vez podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio y en nuestras acciones ordinarias o los ADS. Además, cualquier prueba que realicemos o cualquier prueba posterior realizada por nuestra empresa de contabilidad pública independiente en relación con la Sección 404 de la Ley Sarbanes-Oxley de 2002, puede revelar deficiencias en nuestros controles internos sobre la información financiera que se consideren debilidades importantes o que puedan requerir cambios prospectivos o retroactivos en nuestros estados financieros o identificar otras áreas que requieran mayor atención o mejora. Los asuntos que afectan a nuestros controles internos pueden hacer que no podamos comunicar nuestra información financiera a tiempo y, por lo tanto, someternos a consecuencias normativas adversas, incluidas las sanciones de la SEC. También podría producirse una reacción negativa en los mercados financieros debido a la pérdida de confianza de los inversores en nosotros y en la fiabilidad de nuestros estados financieros auditados. La confianza en la fiabilidad de nuestros estados financieros auditados también podría verse afectada si nosotros o nuestra empresa de contabilidad pública informará de una debilidad material en nuestros controles internos sobre la información financiera. Esto podría limitar nuestro acceso a los mercados de capitales y, posiblemente, perjudicar nuestros resultados de operaciones, y provocar un descenso en el precio de cotización de nuestras acciones o de los ADS.

De conformidad con la Sección 404 de la Ley Sarbanes Oxley de 2002, estamos obligados a incluir un informe de nuestra dirección sobre nuestros controles internos de la información financiera que contenga la evaluación de la dirección relacionada con el diseño, mantenimiento y evaluación periódica del sistema, acompañada por un reporte de nuestra firma de contabilidad pública independiente registrada. No podemos asegurar que de vez en cuando no identifiquemos problemas que puedan requerir una solución. Es posible que encontremos problemas o retrasos en la aplicación de los cambios necesarios para realizar una evaluación favorable de nuestro control interno sobre la información financiera. Una evaluación independiente de la eficacia de nuestros controles internos podría detectar problemas que la evaluación de nuestra dirección podría no detectar. Las debilidades materiales no detectadas en nuestros controles internos podrían dar lugar a reexpresiones de los estados financieros y obligarnos a incurrir en gastos de reparación. En relación con el proceso de certificación por parte de nuestra empresa de contabilidad pública independiente, podemos encontrar problemas o retrasos en la aplicación de las mejoras solicitadas y en la obtención de una certificación favorable. Además, si no conseguimos mantener la adecuación de nuestro control interno sobre la información financiera, no podremos concluir de forma continuada que tenemos un control interno efectivo sobre la información financiera de acuerdo con la Sección 404, lo que puede tener un efecto adverso para nosotros.

Los requisitos de ser una compañía listada pueden agotar nuestros recursos, desviar la atención de la administración y afectar nuestra capacidad de atraer y retener a miembros calificados del Consejo de Administración.

Tenemos que cumplir con diversos requisitos normativos y de información, incluidos los exigidos por la SEC y por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (“CNBV”). Cumplir con estos requisitos normativos y de presentación de informes requiere mucho tiempo, lo que resulta en un aumento de los costos para nosotros u otras consecuencias adversas. Como compañía pública, estamos sujetos a los requisitos de reporte de la Ley de Bolsas de Valores y a los requisitos de la Ley Sarbanes-Oxley, además de los requisitos de revelación existentes en la Ley del Mercado de Valores (según sea modificada de tiempo en tiempo, la “LMV”) y en las normas de la CNBV. Estos requisitos pueden suponer una carga para nuestros sistemas y recursos. Las normas de la Ley de Bolsas de Valores aplicables a nosotros como emisores privados extranjeros requieren que presentemos informes anuales y actuales con respecto a nuestra situación comercial y financiera. Asimismo, las normas de la CNBV requieren que realicemos presentaciones anuales y trimestrales y que cumplamos con las obligaciones de divulgación, incluyendo los informes actuales. La Ley Sarbanes-Oxley exige que mantengamos controles y procedimientos eficaces de divulgación y controles internos sobre los informes financieros. Para mantener y mejorar la eficacia de nuestros controles y procedimientos de revelación de información, tendremos que asignar recursos significativos, contratar personal adicional y proporcionar una supervisión adicional de la gestión. Implementaremos procedimientos y procesos adicionales con el fin de cumplir con las normas y requisitos aplicables a las empresas públicas. Estas actividades pueden desviar la atención de la administración de otros negocios, lo cual podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, resultados de operación y condición financiera.

Nuestros estatutos sociales, en cumplimiento de la legislación mexicana, restringen la capacidad de los accionistas extranjeros para invocar la protección de sus Gobiernos con respecto a sus derechos como accionistas.

De conformidad con las leyes mexicanas, nuestros estatutos sociales establecen que los accionistas no mexicanos se consideran mexicanos con respecto a las acciones que poseen. Además, los accionistas no mexicanos acuerdan explícitamente no invocar la protección de su propio gobierno al solicitarle que interponga un reclamo diplomático contra el gobierno mexicano con respecto a los derechos del accionista como accionista, aunque no se considera que dicho acuerdo incluya una renuncia a ningún otro derecho (por ejemplo, cualquier derecho bajo las leyes de valores de los Estados Unidos, con respecto a su inversión en nosotros). Si usted invoca dicha protección gubernamental en violación de esta disposición de los estatutos, sus Acciones Serie A pueden ser confiscadas por el Gobierno mexicano.

Puede ser difícil hacer cumplir las responsabilidades civiles contra nosotros o contra nuestros directores o funcionarios.

Somos una sociedad anónima bursátil de capital variable constituida bajo las leyes de México, y la mayoría de los miembros de nuestro Consejo de Administración y Equipo Ejecutivo, nuestros asesores y auditores independientes residen o están radicados fuera de los Estados Unidos. Todos nuestros activos y los activos de nuestras subsidiarias están localizados, y todos nuestros ingresos y los ingresos de nuestras subsidiarias provienen de fuentes fuera de los Estados Unidos, particularmente en México y Argentina. En consecuencia, puede que no sea posible para usted efectuar la notificación o traslado del proceso a nosotros o a estas otras personas. Debido a que las sentencias de los tribunales de los Estados Unidos o de otras jurisdicciones fuera de México y/o Argentina por responsabilidades civiles basadas en leyes extranjeras de otras jurisdicciones fuera de México y/o Argentina sólo pueden ser ejecutadas en México y/o Argentina si se cumplen ciertos requisitos, es posible que enfrente mayores dificultades para proteger sus intereses a través de acciones en nuestra contra, en contra de nuestros directores o en contra de los miembros de nuestro Equipo Ejecutivo que los accionistas de una sociedad anónima constituida en los Estados Unidos o en otras jurisdicciones fuera de México. Existen dudas sobre la posibilidad de ejecutarlas, en acciones originales en tribunales mexicanos y/o argentinos o en acciones para la ejecución de sentencias obtenidas en tribunales de jurisdicciones fuera de México y/o Argentina, de las responsabilidades basadas, en todo o en parte, en las disposiciones de responsabilidad civil de las leyes federales de valores de los Estados Unidos de América. No existe ningún tratado entre los Estados Unidos y México para la ejecución recíproca de las sentencias dictadas en el otro país. Además, la ejecutoriedad en los tribunales argentinos de las sentencias de tribunales estadounidenses o no argentinos con respecto a cuestiones que surjan en virtud de las leyes federales de valores de los Estados Unidos u otras normas no argentinas estará sujeta al cumplimiento de ciertos requisitos de la legislación argentina, incluida la condición de que dicha sentencia no viole el orden público argentino y siempre que un tribunal argentino no ordene el embargo de ningún bien situado en Argentina y que dicho tribunal determine que es esencial para la prestación de servicios públicos.

Los tenedores de nuestras Acciones Serie A que vendan o transfieran Acciones Serie A adquiridas después del 1 de enero de 2018 y que representen el 10% o más de nuestro capital social pueden estar sujetos al impuesto argentino sobre las utilidades de capital de conformidad con la legislación tributaria argentina.

De conformidad con la legislación tributaria argentina, los residentes no argentinos que vendan o transfieran acciones u otras participaciones en entidades extranjeras adquiridas después del 1 de enero de 2018 podrán estar sujetos al impuesto sobre las ganancias de capital en Argentina si el 30% o más del valor de mercado de la entidad extranjera se deriva de activos ubicados en Argentina, y las acciones que se venden o transfieren representen el 10% o más de las participaciones en el capital de dicha entidad extranjera. Por lo tanto, cualquier tenedor no argentino de nuestras Acciones Serie A que venda o transfiera Acciones Serie A adquiridas después del 1 de enero de 2018 que representen el 10% o más de nuestra participación accionaria podría estar sujeto al impuesto argentino sobre las ganancias de capital.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Ver anexo 813000 Notas-Información Intermedia.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Estados de resultados y otros resultados integrales intermedios condensados consolidados por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Notas	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Ingreso por ventas a clientes	4	317,352	317,190
Costo de ventas:			
Costos de operación	5.1	(21,618)	(30,144)
Fluctuación del inventario de crudo	5.2	1,209	(4,722)
Depreciaciones, agotamiento y amortizaciones	12/13/14	(82,373)	(64,372)
Regalías y otros	5.3	(44,782)	(48,972)
Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales		(9,105)	(3,233)
Utilidad bruta		160,683	165,747
Gastos de ventas	6	(18,839)	(16,717)
Gastos generales y de administración	7	(22,110)	(17,011)
Gastos de exploración	8	(31)	(222)
Otros ingresos operativos	9.1	9,497	95,315
Otros gastos operativos	9.2	(115)	(963)
Utilidad de operación		129,085	226,149
Ingresos por intereses	10.1	481	287
Gastos por intereses	10.2	(4,897)	(6,137)
Otros resultados financieros	10.3	(22,630)	(14,315)
Resultados financieros netos		(27,046)	(20,165)
Utilidad antes de impuestos		102,039	205,984
(Gasto) por impuesto sobre la renta corriente	15	(63,789)	(47,568)
Beneficio (gasto) por impuesto sobre la renta diferido	15	40,401	(29,682)
(Gasto) por impuesto sobre la renta		(23,388)	(77,250)
Utilidad neta del período		78,651	128,734
Otros resultados integrales			
<i>Otros resultados integrales que no podrán ser reclasificados a resultados en períodos posteriores</i>			
- Ganancia por remediación actuarial relacionada con beneficios a empleados	25	49	109
- (Gasto) por impuesto sobre la renta diferido	15	(17)	(38)
Otros resultados integrales que no podrán ser reclasificados a resultados en períodos posteriores, netos de impuestos		32	71
Total utilidad integral del período		78,683	128,805
Ganancias por acción			
Básica (en dólares por acción)	11	0.819	1.431
Diluida (en dólares por acción)	11	0.792	1.315

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados)

**Estados de situación financiera intermedios condensados consolidados al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023
(no auditados)**

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Notas	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Activos			
Activos no corrientes			
Propiedad, planta y equipos	12	2,091,011	1,927,759
Crédito mercantil	13	22,576	22,576
Otros activos intangibles	13	9,487	10,026
Activos por derecho de uso	14	55,336	61,025
Inversiones en asociadas		8,491	8,619
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	16	143,129	136,351
Activos por impuestos diferidos		5,743	5,743
Total activos no corrientes		2,335,773	2,172,099
Activos corrientes			
Inventarios	18	5,404	7,549
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	16	302,849	205,102
Caja, bancos e inversiones corrientes	19	151,653	213,253
Total activos corrientes		459,906	425,904
Total activos		2,795,679	2,598,003
Capital contable y pasivos			
Capital contable			
Capital social	20.1	517,874	517,874
Otros instrumentos del capital contable		32,144	32,144
Reserva legal		8,233	8,233
Pagos basados en acciones		21,574	42,476
Reserva para recompra de acciones		79,324	79,324
Otros resultados integrales acumulados		(4,395)	(4,427)
Utilidades acumuladas		650,042	571,391
Total capital contable		1,304,796	1,247,015
Pasivos			
Pasivos no corrientes			
Pasivos por impuestos diferidos		342,744	383,128
Pasivos por arrendamiento	14	33,655	35,600
Provisiones	21	13,796	12,339
Préstamos	17.1	576,282	554,832
Beneficios a empleados	25	5,678	5,703
Total pasivos no corrientes		972,155	991,602
Pasivos corrientes			
Provisiones	21	4,118	4,133
Pasivos por arrendamiento	14	30,194	34,868
Préstamos	17.1	89,774	61,223
Salarios y contribuciones sociales	22	10,123	17,555
Impuesto sobre la renta		51,451	3
Otros impuestos y regalías	23	35,433	36,549
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar	24	297,635	205,055
Total pasivos corrientes		518,728	359,386
Total pasivos		1,490,883	1,350,988
Total capital contable y pasivos		2,795,679	2,598,003

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados)

Estado de variaciones en el capital contable intermedio condensado consolidado por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Capital social	Otros instrumentos del capital contable	Reserva legal	Pagos basados en acciones	Reserva para recompra de acciones	Otros resultados integrales acumulados	Utilidades (pérdidas) acumuladas	Total capital contable
Saldos al 31 de diciembre de 2023	517,874	32,144	8,233	42,476	79,324	(4,427)	571,391	1,247,015
Resultado del período	-	-	-	-	-	-	78,651	78,651
Otros resultados integrales del período	-	-	-	-	-	32	-	32
Total resultados integrales	-	-	-	-	-	32	78,651	78,683
Pagos basados en acciones	-	-	-	(20,902) ⁽¹⁾	-	-	-	(20,902)
Saldos al 31 de marzo de 2024	517,874	32,144	8,233	21,574	79,324	(4,395)	650,042	1,304,796

⁽¹⁾Incluye 6,643 de pagos basados en acciones (Nota 7), neto de cargos por impuestos.

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados)

Estado de variaciones en el capital contable intermedio condensado consolidado por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2023 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Capital social	Otros instrumentos del capital contable	Reserva legal	Pagos basados en acciones	Reserva para recompra de acciones	Otros resultados integrales acumulados	Utilidades (pérdidas) acumuladas	Total capital contable
Saldos al 31 de diciembre de 2022	517,873	32,144	2,603	40,744	49,465	(8,694)	209,925	844,060
Resultado del período	-	-	-	-	-	-	128,734	128,734
Otros resultados integrales del período	-	-	-	-	-	71	-	71
Total resultados integrales	-	-	-	-	-	71	128,734	128,805
Pagos basados en acciones	1	-	-	(4,816) ⁽¹⁾	-	-	-	(4,815)
Saldos al 31 de marzo de 2023	517,874	32,144	2,603	35,928	49,465	(8,623)	338,659	968,050

⁽¹⁾Incluye 5,039 de pagos basados en acciones (Nota 7), neto de cargos por impuestos.

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados)

Estados de flujo de efectivo intermedios condensados consolidados por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

Notas	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Flujos de efectivo de las actividades de operación:		
Utilidad neta del período	78,651	128,734
Ajustes para conciliar los flujos netos de efectivo		
Partidas relacionadas con actividades de operación:		
Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales	9,105	3,233
Pagos basados en acciones	7 6,643	5,039
Incremento (disminución) neto en provisiones	9.2 115	(567)
Fluctuación cambiaria de moneda extranjera, neta	10.3 12,288	(6,570)
Descuento de obligación por taponamiento y abandono de pozos	10.3 254	499
Gastos por intereses de arrendamiento	10.3 858	388
Descuento de activos y pasivos a valor presente	10.3 (371)	709
Gasto por impuesto sobre la renta	15 23,388	77,250
Beneficios a empleados	25 81	153
Partidas relacionadas con actividades de inversión:		
Ganancia relacionada con la cesión de activos convencionales	9.1 -	(89,659)
Ganancia por acuerdo de <i>farmout</i>	9.1 -	(5,656)
Ingresos por intereses	10.1 (481)	(287)
Cambios en el valor razonable de activos financieros	10.3 8,635	3,202
Depreciaciones y agotamientos	12/14 81,085	63,434
Amortización de activos intangibles	13 1,288	938
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:		
Gastos por intereses	10.2 4,897	6,137
Costo amortizado	10.3 317	364
Revaluación de préstamos	10.3 -	13,690
Otros resultados financieros	10.3 649	2,033
Cambios en activos y pasivos operativos:		
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	(116,534)	(12,854)
Inventarios	5.2 (1,209)	4,722
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar	(3,854)	4,082
Pagos de beneficios a empleados	25 (57)	(75)
Salarios y contribuciones sociales	(34,899)	(25,892)
Otros impuestos y regalías	(8,747)	(12,018)
Provisiones	(94)	(529)
Pago de impuesto sobre la renta	(8,763)	(1,737)
Flujos netos de efectivo generados por actividades operativas	53,245	158,763

Estados de flujo de efectivo intermedios condensados consolidados por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Notas	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Flujos de efectivo de las actividades de inversión:			
Pagos por adquisiciones de propiedad, planta y equipos		(147,654)	(132,948)
Pagos por adquisición de activos AFBN		-	(6,250)
Pagos por adquisiciones de otros activos intangibles	13	(749)	(840)
Cobros procedentes de (pagos por) adquisiciones de inversiones en asociadas		128	(532)
Cobros procedentes del acuerdo de <i>farmout</i>	9.1	-	6,250
Cobros procedentes de la cesión de activos convencionales		10,734	10,000
Cobros procedentes de intereses	10.1	481	287
Flujos netos de efectivo (aplicados en) actividades de inversión		(137,060)	(124,033)
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento:			
Préstamos recibidos	17.2	95,876	135,000
Pagos de costos de emisión de préstamos	17.2	(357)	(728)
Pagos de capital de los préstamos	17.2	(45,000)	(22,500)
Pagos de intereses de los préstamos	17.2	(5,678)	(7,877)
Pagos de arrendamientos	14	(11,011)	(9,894)
Pagos de otros costos financieros	10.3	(933)	(2,033)
Flujos netos de efectivo generados por actividades de financiamiento		32,897	91,968
(Disminución) aumento neto de efectivo y equivalente de efectivo		(50,918)	126,698
Efectivo y equivalente de efectivo al inicio del período	19	209,516	241,956
Efecto de la exposición del efectivo y equivalente de efectivo a cambios en la moneda extranjera y otros resultados financieros		(13,836)	(20,989)
(Disminución) aumento neto de efectivo y equivalente de efectivo		(50,918)	126,698
Efectivo y equivalente de efectivo al cierre del período	19	144,762	347,665
Transacciones significativas que no generaron flujo de efectivo			
Adquisición de propiedad, planta y equipos a través de un incremento en cuentas por pagar y otras cuentas por pagar		235,096	160,965
Cambios en la obligación de taponamiento y abandono de pozos que impactan en propiedad, planta y equipos	12	1,601	(2,904)

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados)

Control interno [bloque de texto]

Al 31 de marzo de 2024, la Compañía en el marco de la implementación de normas relativas a la Ley SOX, concluyó la cuarta y última etapa de Testing de los controles del año 2023. Dicha etapa prueba los eventos ocurridos desde noviembre a diciembre de 2023. El resultado de la prueba fue satisfactorio en un 97%.

En función de las tareas realizadas, de acuerdo a la estrategia de testing elaborada y considerando que la mayoría de los controles claves testeados arrojaron resultados satisfactorios para los riesgos que deben mitigar y, teniendo en cuenta que los controles que resultaron no efectivos al finalizar el Testing tuvieron controles compensatorios y/o se evaluó la probabilidad de materialización del riesgo y su efecto relacionado no resultó material, podemos concluir que la Compañía posee un adecuado marco de control interno y es SOX Compliance para el año 2023.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La Compañía utiliza distintos indicadores para determinar su rendimiento, los cuales se miden de forma diaria, mensual, trimestral o anual, según el caso. Los indicadores de rendimiento son los siguientes: (i) producción de petróleo y gas natural; (ii) precios realizados por ventas; (iii) ingresos por ventas; (iv) gastos operativos; (v) lifting cost; (vi) costo de desarrollo; (vii) EBITDA ajustado; (viii) margen de EBITDA ajustado; (ix) ROACE (“*Return on Average Capital Employed*”); (x) flujo de caja libre; (xi) ratio de apalancamiento neto; (xii) reservas probadas; (xiii) utilidad neta ajustada; (xiv) reducción de gases de efecto invernadero de alcance 1 y 2; (xv) implementación de otros proyectos vinculados a Ambiente, Social y Gobernanza (“AGS”); entre otros.

Estos indicadores de rendimiento son establecidos como objetivos generales de la Compañía e individuales de sus empleados. Dichos indicadores son utilizados para realizar la evaluación de desempeño anual o trimestral según sea el caso.

A su vez la Compañía evalúa proyectos de inversión utilizando distintas métricas sobre el flujo de caja libre estimado de cada proyecto (como, por ejemplo, valor actual neto y tasa interna de retorno) para asegurar un retorno económico que se ajuste a los objetivos de rentabilidad de la Compañía.

A su vez la Compañía evalúa proyectos de inversión utilizando distintas métricas sobre el flujo de caja libre estimado de cada proyecto (como, por ejemplo, valor actual neto y tasa interna de retorno) para asegurar un retorno económico que se ajuste a los objetivos de rentabilidad de la Compañía.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	VISTA
Periodo cubierto por los estados financieros:	Del 1 de enero al 31 de marzo de 2024
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2024-03-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	VISTA
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de dólares
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	1
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2024-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2023-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	144,762,000	209,516,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	302,849,000	205,102,000
Impuestos por recuperar	0	0
Otros activos financieros	6,891,000	3,737,000
Inventarios	5,404,000	7,549,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	459,906,000	425,904,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	459,906,000	425,904,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	143,129,000	136,351,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	8,491,000	8,619,000
Propiedades, planta y equipo	2,091,011,000	1,927,759,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	55,336,000	61,025,000
Crédito mercantil	22,576,000	22,576,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	9,487,000	10,026,000
Activos por impuestos diferidos	5,743,000	5,743,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	0
Total de activos no circulantes	2,335,773,000	2,172,099,000
Total de activos	2,795,679,000	2,598,003,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	307,758,000	222,610,000
Impuestos por pagar a corto plazo	86,884,000	36,552,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	89,774,000	61,223,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	30,194,000	34,868,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	4,118,000	4,133,000
Total provisiones circulantes	4,118,000	4,133,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	518,728,000	359,386,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	518,728,000	359,386,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2024-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2023-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	576,282,000	554,832,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	33,655,000	35,600,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	5,678,000	5,703,000
Otras provisiones a largo plazo	13,796,000	12,339,000
Total provisiones a largo plazo	19,474,000	18,042,000
Pasivo por impuestos diferidos	342,744,000	383,128,000
Total de pasivos a Largo plazo	972,155,000	991,602,000
Total pasivos	1,490,883,000	1,350,988,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	517,874,000	517,874,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	650,042,000	571,391,000
Otros resultados integrales acumulados	136,880,000	157,750,000
Total de la participación controladora	1,304,796,000	1,247,015,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	1,304,796,000	1,247,015,000
Total de capital contable y pasivos	2,795,679,000	2,598,003,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2024-01-01 - 2024-03-31	Acumulado Año Anterior 2023-01-01 - 2023-03-31
Resultado de periodo [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Ingresos	317,352,000	317,190,000
Costo de ventas	156,669,000	151,443,000
Utilidad bruta	160,683,000	165,747,000
Gastos de venta	18,839,000	16,717,000
Gastos de administración	22,110,000	17,011,000
Otros ingresos	9,497,000	95,315,000
Otros gastos	146,000	1,185,000
Utilidad (pérdida) de operación	129,085,000	226,149,000
Ingresos financieros	852,000	6,857,000
Gastos financieros	27,898,000	27,022,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	102,039,000	205,984,000
Impuestos a la utilidad	23,388,000	77,250,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	78,651,000	128,734,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0
Utilidad (pérdida) neta	78,651,000	128,734,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	78,651,000	128,734,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]		
Utilidad por acción [sinopsis]		
Utilidad por acción [partidas]		
Utilidad por acción básica [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.819	1.431
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.819	1.431
Utilidad por acción diluida [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.792	1.315
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.792	1.315

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2024-01-01 - 2024-03-31	Acumulado Año Anterior 2023-01-01 - 2023-03-31
Estado del resultado integral [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	78,651,000	128,734,000
Otro resultado integral [sinopsis]		
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]		
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	32,000	71,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	32,000	71,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]		
Efecto por conversión [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2024-01-01 - 2024-03-31	Acumulado Año Anterior 2023-01-01 - 2023-03-31
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral	32,000	71,000
Resultado integral total	78,683,000	128,805,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]		
Resultado integral atribuible a la participación controladora	78,683,000	128,805,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2024-01-01 - 2024-03-31	Acumulado Año Anterior 2023-01-01 - 2023-03-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	78,651,000	128,734,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	23,388,000	77,250,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	6,123,000	23,533,000
+ Gastos de depreciación y amortización	82,373,000	64,372,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	(151,000)	(604,000)
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	12,288,000	(6,570,000)
+ Pagos basados en acciones	6,643,000	5,039,000
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	8,635,000	3,202,000
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	0	(89,659,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(1,209,000)	4,722,000
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(116,534,000)	(12,854,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	0	0
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(3,854,000)	4,082,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(43,646,000)	(37,910,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	9,301,000	(2,837,000)
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(16,643,000)	31,766,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	62,008,000	160,500,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	8,763,000	1,737,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	53,245,000	158,763,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	0	0
- Compras de propiedades, planta y equipo	147,654,000	132,948,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	749,000	840,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2024-01-01 - 2024-03-31	Acumulado Año Anterior 2023-01-01 - 2023-03-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	481,000	287,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	10,862,000	9,468,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(137,060,000)	(124,033,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	95,519,000	134,272,000
- Reembolsos de préstamos	45,000,000	22,500,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	11,011,000	9,894,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	0	0
- Intereses pagados	5,678,000	7,877,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(933,000)	(2,033,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	32,897,000	91,968,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(50,918,000)	126,698,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(13,836,000)	(20,989,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(64,754,000)	105,709,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	209,516,000	241,956,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	144,762,000	347,665,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	517,874,000	0	0	571,391,000	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	78,651,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	78,651,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	78,651,000	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	517,874,000	0	0	650,042,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del período	0	0	0	0	42,476,000	0	0	0	32,144,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	(20,902,000)	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(20,902,000)	0	0	0	0
Capital contable al final del período	0	0	0	0	21,574,000	0	0	0	32,144,000

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							Capital contable [miembro]
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	83,130,000	157,750,000	1,247,015,000	0	1,247,015,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	78,651,000	0	78,651,000
Otro resultado integral	0	0	0	32,000	32,000	32,000	0	32,000
Resultado integral total	0	0	0	32,000	32,000	78,683,000	0	78,683,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	(20,902,000)	(20,902,000)	0	(20,902,000)
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	32,000	(20,870,000)	57,781,000	0	57,781,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	83,162,000	136,880,000	1,304,796,000	0	1,304,796,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	517,873,000	0	0	209,925,000	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	128,734,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	128,734,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	1,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	1,000	0	0	128,734,000	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	517,874,000	0	0	338,659,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del período	0	0	0	0	40,744,000	0	0	0	32,144,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	(4,816,000)	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(4,816,000)	0	0	0	0
Capital contable al final del período	0	0	0	0	35,928,000	0	0	0	32,144,000

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							Capital contable [miembro]
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	43,374,000	116,262,000	844,060,000	0	844,060,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	128,734,000	0	128,734,000
Otro resultado integral	0	0	0	71,000	71,000	71,000	0	71,000
Resultado integral total	0	0	0	71,000	71,000	128,805,000	0	128,805,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	(4,816,000)	(4,815,000)	0	(4,815,000)
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	71,000	(4,745,000)	123,990,000	0	123,990,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	43,445,000	111,517,000	968,050,000	0	968,050,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2024-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2023-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	517,874,000	517,874,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	5,678,000	5,703,000
Numero de funcionarios	33	29
Numero de empleados	207	206
Numero de obreros	262	247
Numero de acciones en circulación	97,190,835	95,355,432
Numero de acciones recompradas	3,234,163	3,234,163
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2024-01-01 - 2024-03-31	Acumulado Año Anterior 2023-01-01 - 2023-03-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]		
Depreciación y amortización operativa	82,373,000	64,372,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2023-04-01 - 2024- 03-31	Año Anterior 2022-04-01 - 2023- 03-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	1,147,209,000	1,291,146,715
Utilidad (pérdida) de operación	534,423,000	675,288,000
Utilidad (pérdida) neta	346,872,000	128,734,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	346,872,000	128,734,000
Depreciación y amortización operativa	294,431,000	252,412,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]										
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial															
Santander International (1)	SI	2021-01-19	2026-01-20			14,000	0								
Santander International (2)	SI	2021-07-20	2026-07-02			77,000									
Santander International (3)	SI	2022-01-03	2027-01-04			28,000									
ConocoPhillips	SI	2022-01-12	2026-09-26			384,000	25,000,000								
Eurobanco	SI	2024-03-18	2024-04-17			165,000									
Banco provincia	SI	2024-03-21	2024-04-30								10,984,000				
TOTAL					0	668,000	0	25,000,000	0	0	10,984,000	0	0	0	0
Otros bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL					0	668,000	0	25,000,000	0	0	10,984,000	0	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON VI)	SI	2020-12-04	2024-12-04			10,004,000									
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XI)	SI	2021-08-27	2025-08-27			12,000	9,223,000								
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XII)	SI	2021-08-27	2031-08-27			10,560,000	10,035,000	10,037,000	10,042,000	60,393,000					
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XIII)	SI	2022-06-16	2024-08-08			43,519,000									
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XIV)	SI	2022-11-10	2025-11-10			772,000	36,307,000								
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XV)	SI	2022-12-02	2025-01-20			13,492,000									
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XVI)	SI	2022-12-06	2026-06-06			(196,000)	(197,000)	104,199,000							
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XVII)	SI	2022-12-06	2026-12-06			(58,000)	(58,000)	39,077,000							
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XX)	SI	2023-06-05	2025-07-20			(77,000)	13,464,000								
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XVIII)	SI	2023-03-03	2027-03-03			(177,000)	(178,000)	118,378,000							
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XIX)	SI	2023-03-03	2028-03-03			(4,000)	(18,000)	(18,000)	16,441,000						
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XXI)	SI	2023-08-11	2028-08-11			18,000	(75,000)	(75,000)	69,925,000	(27,000)					
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XXII)	SI	2023-12-05	2026-06-05			190,000	(45,000)	14,661,000		0					
VISTA OIL & GAS ARGENTINA S.A.U. (ON XXIII)	SI	2024-03-06	2027-03-06			67,000	(109,000)	39,900,000							

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]							
					Intervalo de tiempo [eje]												
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
XXIII)																	
TOTAL					0	78,122,000	68,349,000	326,159,000	96,408,000	60,366,000	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																	
TOTAL					0	78,122,000	68,349,000	326,159,000	96,408,000	60,366,000	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																	
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																	
Proveedores	NO	2024-01-01	2024-12-31			295,170,000											
TOTAL					0	295,170,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total proveedores																	
TOTAL					0	295,170,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																	
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																	
TOTAL					0	373,960,000	68,349,000	351,159,000	96,408,000	60,366,000	0	10,984,000	0	0	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	164,441,000	2,742,542,000	85,696,000	1,429,241,000	4,171,783,000
Activo monetario no circulante	1,031,000	17,202,000	357,000	5,954,000	23,156,000
Total activo monetario	165,472,000	2,759,744,000	86,053,000	1,435,195,000	4,194,939,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	163,074,000	2,719,748,000	125,188,000	2,087,885,000	4,807,633,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	5,806,000	96,825,000	96,825,000
Total pasivo monetario	163,074,000	2,719,748,000	130,994,000	2,184,710,000	4,904,458,000
Monetario activo (pasivo) neto	2,398,000	39,996,000	(44,941,000)	(749,515,000)	(709,519,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
Ventas				
Petróleo crudo	4,159,000	0	298,326,000	302,485,000
Gas natural	10,000	0	14,656,000	14,666,000
Gas licuado de petróleo	0	0	201,000	201,000
TOTAL	4,169,000	0	313,183,000	317,352,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Las actividades de la Compañía están sujetas a varios riesgos financieros: riesgo de mercado (incluido el riesgo de tipo de cambio, riesgo de tasa de interés y riesgo de precio), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión de riesgos financieros está incluida dentro de las políticas globales de la Compañía y existe una gestión de riesgos integrada de los mismos, centrada en el seguimiento de aquellos que afectan a toda la Compañía. Dicha estrategia busca lograr un equilibrio entre los objetivos de rentabilidad y los niveles de exposición al riesgo.

Los riesgos financieros son aquellos derivados de los instrumentos financieros a los que la Compañía está expuesta durante o al cierre de cada ejercicio.

Las políticas de la Compañía no restringen a la contratación de instrumentos financieros derivados para cobertura o con fines de negociación. Durante el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024 no existió actividad con impacto relevante con respecto a instrumentos financieros derivados.

La gestión de riesgos financieros está controlada por el Departamento Financiero de la Compañía, que identifica, evalúa y cubre los mismos. Los sistemas y políticas de gestión de riesgos se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y las actividades de la Compañía.

Para más información referirse al Anexo 813000 Notas-Información Intermedia.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2024-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2023-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	14,684,000	21,798,000
Total efectivo	14,684,000	21,798,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	130,078,000	187,718,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	130,078,000	187,718,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	144,762,000	209,516,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	149,071,000	59,787,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	9,723,000	9,381,000
Total anticipos circulantes	9,723,000	9,381,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	35,033,000	20,098,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	109,022,000	115,836,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	302,849,000	205,102,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	0	0
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	0	0
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	3,873,000	2,664,000
Piezas de repuesto circulantes	1,531,000	4,651,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	234,000
Total inventarios circulantes	5,404,000	7,549,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	27,343,000	27,762,000
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	7,000	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2024-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2023-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	115,779,000	108,589,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	143,129,000	136,351,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	8,491,000	8,619,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	8,491,000	8,619,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	12,741,000	12,305,000
Edificios	46,000	37,000
Total terrenos y edificios	12,787,000	12,342,000
Maquinaria	132,000	155,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	2,492,000	2,807,000
Total vehículos	2,492,000	2,807,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	3,601,000	3,992,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	414,075,000	418,052,000
Activos de petróleo y gas	1,394,013,000	1,301,110,000
Construcciones en proceso	190,905,000	123,015,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	73,006,000	66,286,000
Total de propiedades, planta y equipo	2,091,011,000	1,927,759,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	9,487,000	10,026,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	0	0
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	9,487,000	10,026,000
Crédito mercantil	22,576,000	22,576,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	32,063,000	32,602,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	295,170,000	204,696,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2024-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2023-12-31
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	10,123,000	17,555,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	2,465,000	359,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	307,758,000	222,610,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	11,652,000	(16,899,000)
Créditos Bursátiles a corto plazo	78,122,000	78,122,000
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	89,774,000	61,223,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	25,000,000	3,550,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	551,282,000	551,282,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	576,282,000	554,832,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	13,796,000	12,339,000
Otras provisiones a corto plazo	4,118,000	4,133,000
Total de otras provisiones	17,914,000	16,472,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	21,574,000	42,476,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2024-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2023-12-31
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	32,144,000	32,144,000
Reservas para reembolsos de capital	79,324,000	79,324,000
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	8,233,000	8,233,000
Otros resultados integrales	(4,395,000)	(4,427,000)
Total otros resultados integrales acumulados	136,880,000	157,750,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	2,795,679,000	2,598,003,000
Pasivos	1,490,883,000	1,350,988,000
Activos (pasivos) netos	1,304,796,000	1,247,015,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	459,906,000	425,904,000
Pasivos circulantes	518,728,000	359,386,000
Activos (pasivos) circulantes netos	(58,822,000)	66,518,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2024-01-01 - 2024-03-31	Acumulado Año Anterior 2023-01-01 - 2023-03-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]		
Ingresos [sinopsis]		
Servicios	0	0
Venta de bienes	317,352,000	317,190,000
Intereses	0	0
Regalías	0	0
Dividendos	0	0
Arrendamiento	0	0
Construcción	0	0
Otros ingresos	0	0
Total de ingresos	317,352,000	317,190,000
Ingresos financieros [sinopsis]		
Intereses ganados	481,000	287,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	6,570,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0
Otros ingresos financieros	371,000	0
Total de ingresos financieros	852,000	6,857,000
Gastos financieros [sinopsis]		
Intereses devengados a cargo	4,897,000	6,137,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	12,288,000	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	8,635,000	3,202,000
Otros gastos financieros	2,078,000	17,683,000
Total de gastos financieros	27,898,000	27,022,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]		
Impuesto causado	63,789,000	47,568,000
Impuesto diferido	(40,401,000)	29,682,000
Total de Impuestos a la utilidad	23,388,000	77,250,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 y por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023, han sido preparados de conformidad con la Norma Internacional de Contabilidad ("NIC") No. 34 - Información financiera intermedia emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). La Compañía ha optado por presentar sus estados financieros correspondientes a períodos intermedios en el formato condensado previsto en la NIC 34. Se incluyen notas explicativas seleccionadas para explicar los eventos y transacciones que son importantes para la comprensión de los cambios en la posición financiera al 31 de marzo de 2024 y los resultados de la Compañía por el periodo de tres meses finalizado al 31 de marzo de 2024. Por lo tanto, los estados financieros intermedios condensados consolidados no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deben leerse junto con los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Ver anexo 813000 Notas-Información Intermedia.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Ver anexo 813000 Notas-Información Intermedia.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Ver anexo 813000 Notas-Información Intermedia.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]



VISTA ENERGY, S.A.B. DE C.V.

Estados financieros intermedios condensados consolidados al 31 de marzo de 2024 y 2023, y por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)

Estados financieros intermedios condensados consolidados al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023, y por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)

ÍNDICE

- Estados de resultados y otros resultados integrales intermedios condensados consolidados por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)
- Estados de situación financiera intermedios condensados consolidados al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 (no auditados)
- Estados de variaciones en el capital contable intermedios condensados consolidados por los periodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)
- Estados de flujo de efectivo intermedios condensados consolidados por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)
- Notas a los estados financieros intermedios condensados consolidados ??al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023, y por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)

Estados de resultados y otros resultados integrales intermedios condensados consolidados por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Notas	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Ingreso por ventas a clientes	4	317,352	317,190
Costo de ventas:			
Costos de operación	5.1	(21,618)	(30,144)
Fluctuación del inventario de crudo	5.2	1,209	(4,722)
Depreciaciones, agotamiento y amortizaciones	12/13/14	(82,373)	(64,372)
Regalías y otros	5.3	(44,782)	(48,972)
Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales		(9,105)	(3,233)
Utilidad bruta		160,683	165,747
Gastos de ventas	6	(18,839)	(16,717)
Gastos generales y de administración	7	(22,110)	(17,011)
Gastos de exploración	8	(31)	(222)
Otros ingresos operativos	9.1	9,497	95,315
Otros gastos operativos	9.2	(115)	(963)
Utilidad de operación		129,085	226,149
Ingresos por intereses	10.1	481	287
Gastos por intereses	10.2	(4,897)	(6,137)
Otros resultados financieros	10.3	(22,630)	(14,315)
Resultados financieros netos		(27,046)	(20,165)
Utilidad antes de impuestos		102,039	205,984
(Gasto) por impuesto sobre la renta corriente	15	(63,789)	(47,568)
Beneficio (gasto) por impuesto sobre la renta diferido	15	40,401	(29,682)
(Gasto) por impuesto sobre la renta		(23,388)	(77,250)
Utilidad neta del período		78,651	128,734
Otros resultados integrales			
<i>Otros resultados integrales que no podrán ser reclasificados a resultados en períodos posteriores</i>			
- Ganancia por remediación actuarial relacionada con beneficios a empleados	25	49	109
- (Gasto) por impuesto sobre la renta diferido	15	(17)	(38)
Otros resultados integrales que no podrán ser reclasificados a resultados en períodos posteriores, netos de impuestos		32	71
Total utilidad integral del período		78,683	128,805
Ganancias por acción			
Básica (en dólares por acción)	11	0.819	1.431
Diluida (en dólares por acción)	11	0.792	1.315

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados)

Estados de situación financiera intermedios condensados consolidados al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Notas	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Activos			
Activos no corrientes			
Propiedad, planta y equipos	12	2,091,011	1,927,759
Crédito mercantil	13	22,576	22,576
Otros activos intangibles	13	9,487	10,026
Activos por derecho de uso	14	55,336	61,025
Inversiones en asociadas		8,491	8,619
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	16	143,129	136,351
Activos por impuestos diferidos		5,743	5,743
Total activos no corrientes		2,335,773	2,172,099
Activos corrientes			
Inventarios	18	5,404	7,549
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	16	302,849	205,102
Caja, bancos e inversiones corrientes	19	151,653	213,253
Total activos corrientes		459,906	425,904
Total activos		2,795,679	2,598,003
Capital contable y pasivos			
Capital contable			
Capital social	20.1	517,874	517,874
Otros instrumentos del capital contable		32,144	32,144
Reserva legal		8,233	8,233
Pagos basados en acciones		21,574	42,476
Reserva para recompra de acciones		79,324	79,324
Otros resultados integrales acumulados		(4,395)	(4,427)
Utilidades acumuladas		650,042	571,391
Total capital contable		1,304,796	1,247,015
Pasivos			
Pasivos no corrientes			
Pasivos por impuestos diferidos		342,744	383,128
Pasivos por arrendamiento	14	33,655	35,600
Provisiones	21	13,796	12,339
Préstamos	17.1	576,282	554,832
Beneficios a empleados	25	5,678	5,703
Total pasivos no corrientes		972,155	991,602
Pasivos corrientes			
Provisiones	21	4,118	4,133
Pasivos por arrendamiento	14	30,194	34,868
Préstamos	17.1	89,774	61,223
Salarios y contribuciones sociales	22	10,123	17,555
Impuesto sobre la renta		51,451	3
Otros impuestos y regalías	23	35,433	36,549
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar	24	297,635	205,055
Total pasivos corrientes		518,728	359,386
Total pasivos		1,490,883	1,350,988
Total capital contable y pasivos		2,795,679	2,598,003

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados)

Estado de variaciones en el capital contable intermedio condensado consolidado por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Capital social	Otros instrumentos del capital contable	Reserva legal	Pagos basados en acciones	Reserva para recompra de acciones	Otros resultados integrales acumulados	Utilidades (pérdidas) acumuladas	Total capital contable
Saldos al 31 de diciembre de 2023	517,874	32,144	8,233	42,476	79,324	(4,427)	571,391	1,247,015
Resultado del período	-	-	-	-	-	-	78,651	78,651
Otros resultados integrales del período	-	-	-	-	-	32	-	32
Total resultados integrales	-	-	-	-	-	32	78,651	78,683
Pagos basados en acciones	-	-	-	(20,902) ⁽¹⁾	-	-	-	(20,902)
Saldos al 31 de marzo de 2024	517,874	32,144	8,233	21,574	79,324	(4,395)	650,042	1,304,796

⁽¹⁾Incluye 6,643 de pagos basados en acciones (Nota 7), neto de cargos por impuestos.

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados)

Estado de variaciones en el capital contable intermedio condensado consolidado por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2023 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Capital social	Otros instrumentos del capital contable	Reserva legal	Pagos basados en acciones	Reserva para recompra de acciones	Otros resultados integrales acumulados	Utilidades (pérdidas) acumuladas	Total capital contable
Saldos al 31 de diciembre de 2022	517,873	32,144	2,603	40,744	49,465	(8,694)	209,925	844,060
Resultado del período	-	-	-	-	-	-	128,734	128,734
Otros resultados integrales del período	-	-	-	-	-	71	-	71
Total resultados integrales	-	-	-	-	-	71	128,734	128,805
Pagos basados en acciones	1	-	-	(4,816) ⁽¹⁾	-	-	-	(4,815)
Saldos al 31 de marzo de 2023	517,874	32,144	2,603	35,928	49,465	(8,623)	338,659	968,050

⁽¹⁾Incluye 5,039 de pagos basados en acciones (Nota 7), neto de cargos por impuestos.

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados)

Estados de flujo de efectivo intermedios condensados consolidados por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Notas	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Utilidad neta del período		78,651	128,734
Ajustes para conciliar los flujos netos de efectivo			
Partidas relacionadas con actividades de operación:			
Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales		9,105	3,233
Pagos basados en acciones	7	6,643	5,039
Incremento (disminución) neto en provisiones	9.2	115	(567)
Fluctuación cambiaria de moneda extranjera, neta	10.3	12,288	(6,570)
Descuento de obligación por taponamiento y abandono de pozos	10.3	254	499
Gastos por intereses de arrendamiento	10.3	858	388
Descuento de activos y pasivos a valor presente	10.3	(371)	709
Gasto por impuesto sobre la renta	15	23,388	77,250
Beneficios a empleados	25	81	153
Partidas relacionadas con actividades de inversión:			
Ganancia relacionada con la cesión de activos convencionales	9.1	-	(89,659)
Ganancia por acuerdo de <i>farmout</i>	9.1	-	(5,656)
Ingresos por intereses	10.1	(481)	(287)
Cambios en el valor razonable de activos financieros	10.3	8,635	3,202
Depreciaciones y agotamientos	12/14	81,085	63,434
Amortización de activos intangibles	13	1,288	938
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:			
Gastos por intereses	10.2	4,897	6,137
Costo amortizado	10.3	317	364
Revaluación de préstamos	10.3	-	13,690
Otros resultados financieros	10.3	649	2,033
Cambios en activos y pasivos operativos:			
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar		(116,534)	(12,854)
Inventarios	5.2	(1,209)	4,722
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar		(3,854)	4,082
Pagos de beneficios a empleados	25	(57)	(75)
Salarios y contribuciones sociales		(34,899)	(25,892)
Otros impuestos y regalías		(8,747)	(12,018)
Provisiones		(94)	(529)
Pago de impuesto sobre la renta		(8,763)	(1,737)
Flujos netos de efectivo generados por actividades operativas		53,245	158,763

Estados de flujo de efectivo intermedios condensados consolidados por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023 (no auditados)

(Importes expresados en miles de dólares estadounidenses)

	Notas	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Flujos de efectivo de las actividades de inversión:			
Pagos por adquisiciones de propiedad, planta y equipos		(147,654)	(132,948)
Pagos por adquisición de activos AFBN		-	(6,250)
Pagos por adquisiciones de otros activos intangibles	13	(749)	(840)
Cobros procedentes de (pagos por) adquisiciones de inversiones en asociadas		128	(532)
Cobros procedentes del acuerdo de <i>farmout</i>	9.1	-	6,250
Cobros procedentes de la cesión de activos convencionales		10,734	10,000
Cobros procedentes de intereses	10.1	481	287
Flujos netos de efectivo (aplicados en) actividades de inversión		(137,060)	(124,033)
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento:			
Préstamos recibidos	17.2	95,876	135,000
Pagos de costos de emisión de préstamos	17.2	(357)	(728)
Pagos de capital de los préstamos	17.2	(45,000)	(22,500)
Pagos de intereses de los préstamos	17.2	(5,678)	(7,877)
Pagos de arrendamientos	14	(11,011)	(9,894)
Pagos de otros costos financieros	10.3	(933)	(2,033)
Flujos netos de efectivo generados por actividades de financiamiento		32,897	91,968
(Disminución) aumento neto de efectivo y equivalente de efectivo		(50,918)	126,698
Efectivo y equivalente de efectivo al inicio del período	19	209,516	241,956
Efecto de la exposición del efectivo y equivalente de efectivo a cambios en la moneda extranjera y otros resultados financieros		(13,836)	(20,989)
(Disminución) aumento neto de efectivo y equivalente de efectivo		(50,918)	126,698
Efectivo y equivalente de efectivo al cierre del período	19	144,762	347,665
Transacciones significativas que no generaron flujo de efectivo			
Adquisición de propiedad, planta y equipos a través de un incremento en cuentas por pagar y otras cuentas por pagar		235,096	160,965
Cambios en la obligación de taponamiento y abandono de pozos que impactan en propiedad, planta y equipos	12	1,601	(2,904)

Las Notas 1 a 29 son parte integral de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados)

Nota 1. Información del Grupo

1.1 Información general, estructura y actividades de la Compañía

Vista Energy, S.A.B. de C.V. (“VISTA”, la “Compañía” o “el Grupo”), anteriormente conocida como Vista Oil & Gas, S.A.B. de C.V., fue constituida el 22 de marzo de 2017 como una sociedad anónima de capital variable, de conformidad con la legislación de los Estados Unidos Mexicanos (“México”). El 28 de julio de 2017, la Compañía adoptó la forma de "Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable" (“S.A.B. de C.V.”).

Asimismo, desde el 26 de julio de 2019 la Compañía cotiza en la Bolsa de Nueva York (“NYSE” por sus siglas en inglés) bajo el símbolo “VIST”.

El 26 de abril de 2022, Vista Oil & Gas, S.A.B. de C.V., cambió su nombre a “Vista Energy, S.A.B de C.V”.

El domicilio de la oficina principal de la Compañía se encuentra en la Ciudad de México, México, Pedregal 24, piso 4, Colonia Molino del Rey, Alcaldía Miguel Hidalgo, C.P.11040.

La principal actividad de la Compañía es la exploración y producción de petróleo y gas (Upstream), a través de sus subsidiarias.

Estos estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados han sido aprobados para su publicación por el Consejo de Administración el 24 de abril de 2024.

No han habido cambios en la estructura y actividades del Grupo desde la fecha de emisión de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023.

Nota 2. Bases de preparación y políticas contables materiales

2.1 Bases de preparación y presentación

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 y por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023, han sido preparados de conformidad con la Norma Internacional de Contabilidad (“NIC”) No. 34 - Información financiera intermedia emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés). La Compañía ha optado por presentar sus estados financieros correspondientes a períodos intermedios en el formato condensado previsto en la NIC 34. Se incluyen notas explicativas seleccionadas para explicar los eventos y transacciones que son importantes para la comprensión de los cambios en la posición financiera al 31 de marzo de 2024 y los resultados de la Compañía por el periodo de tres meses finalizado al 31 de marzo de 2024. Por lo tanto, los estados financieros intermedios condensados consolidados no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deben leerse junto con los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023.

Estos estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados, se han preparado utilizando las mismas políticas contables que se utilizaron en la preparación de nuestros estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023, excepto por los gastos por impuesto a la renta que se reconocen en cada período intermedio según la mejor estimación de la tasa promedio ponderada del impuesto a la renta anual que se espera para el año fiscal completo.

Los mismos se han preparado sobre la base del costo histórico, excepto por ciertos activos y pasivos financieros que se han medido al valor razonable. Se presentan en dólares estadounidenses (“USD”) y todos los valores se redondean en miles, excepto cuando se indique lo contrario.

2.2 Nuevas normas contables, modificaciones e interpretaciones vigentes emitidas por el IASB adoptadas por la Compañía

La Compañía no ha adoptado anticipadamente ninguna norma, interpretación o enmienda que haya sido emitida pero que aún no esté vigente.

2.3 Bases de consolidación

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados incorporan los estados financieros de la Compañía y sus subsidiarias. No se han producido cambios en las participaciones en las subsidiarias de la Compañía durante el periodo de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024.

2.4 Resumen de las políticas contables materiales

2.4.1 Deterioro del crédito mercantil y activos no financieros distintos del crédito mercantil

Los activos no financieros, incluidos los activos intangibles identificables, se revisan para determinar su deterioro al nivel más bajo en el que existen flujos de efectivo identificables por separado, que son en gran medida independientes de los flujos de efectivo de otros grupos de activos o Unidades Generadoras de Efectivo (“UGEs”).

Al 31 de marzo de 2024 y al 31 diciembre de 2023, la Compañía identificó 2 (dos) UGEs en Argentina: (i) concesiones de explotación operadas no convencionales de petróleo y gas; y (ii) concesiones no operadas convencionales de petróleo y gas.

Adicionalmente, la Compañía ha identificado sólo 1 (una) UGE en México: (i) concesiones de explotación operadas convencionales de petróleo y gas, al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023.

La Compañía realiza su prueba de deterioro cuando las circunstancias indican que el valor en libros pudiese verse afectado, sin embargo, la prueba de deterioro del Crédito Mercantil se realiza cada año. La Compañía basa su prueba de deterioro en el cálculo del valor de uso; y se revisa la relación entre el valor recuperable y el valor en libro de sus activos.

Al 31 de marzo de 2024, la Compañía no identificó indicios de deterioro o reversa de deterioro relacionado con el crédito mercantil y los activos no financieros distintos del crédito mercantil.

2.5 Marco regulatorio

A-Argentina

2.5.1 General

2.5.1.1 Programa de incremento Exportador

Para el periodo de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024, la Compañía reconoció una ganancia de 7,441 en “Otros Ingresos operativos” dentro de “Ganancia por Programa de incremento Exportador” (Nota 9.1).

2.5.2 Mercado del gas

2.5.2.1 Plan de Promoción de la Producción del Gas Natural Argentino - Esquema de Oferta y Demanda 2020 – 2024 (“Plan Gas IV”)

Para los periodos de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024 y 2023, la Compañía cobró montos netos de 326 y 1,340, respectivamente.

Al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre de 2023 el crédito vinculado con dicho plan asciende a 1,847 y 1,245, respectivamente (Nota 16).

Excepto por lo mencionado anteriormente, no ha habido cambios significativos en el marco regulatorio aplicable a Argentina para el período de tres meses terminado el 31 de marzo de 2024 (Ver Nota 2.5 de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023).

B-México

No han habido cambios significativos en el marco regulatorio aplicable a México durante el periodo de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024 (ver Nota 2.5 de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023).

2.6 Información comparativa

Al 31 de diciembre de 2023 la compañía realizó un cambio en la exposición de los “Derechos de Exportación” los cuales se presentan en la línea de “Regalías y otros” (Nota 5.3), mientras que previamente se incluían en “Ingresos por ventas a clientes”.

La información comparativa por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2023, ha sido reclasificada para asegurar su presentación uniforme con estos estados financieros intermedios condensados consolidados al 31 de marzo de 2024.

Los rubros de “Ingresos por ventas a clientes” y “Regalías y otros” aumentaron en 13,977 por el periodo de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2023.

Dichos cambios no tuvieron efectos en el resultado neto por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2023.

Nota 3. Información por segmento

El Comité de Dirección Ejecutivo (“el comité” o “CODM” por sus siglas en inglés) es el responsable de la asignación de recursos y la evaluación del desempeño del segmento operativo. El Comité supervisa los resultados operativos y el desempeño de los indicadores de sus propiedades de petróleo y gas en forma agregada, con el propósito de tomar decisiones sobre la ubicación de los recursos, la negociación global con los proveedores y la forma en que se gestionan los acuerdos con los clientes.

El CODM considera como un segmento único el negocio de exploración y producción de petróleo crudo, gas natural y GLP (incluye todas las actividades comerciales de exploración y producción), a través de sus propias actividades, subsidiarias y participaciones en operaciones conjuntas, y en función de la naturaleza del negocio, cartera de clientes y riesgos implicados. La Compañía no agregó ningún segmento, ya que sólo tiene uno.

Por los períodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023, la Compañía generó el 99% y 1% de ingresos relacionados con los activos localizados en Argentina y en México, respectivamente.

Los criterios contables utilizados por las subsidiarias para medir los resultados, activos y pasivos de los segmentos son consistentes con los utilizados en estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados).

La siguiente tabla resume los activos no corrientes por área geográfica:

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Argentina	2,286,854	2,122,735
México	48,919	49,364
Total activos no corrientes	2,335,773	2,172,099

Nota 4. Ingresos por ventas a clientes

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Ventas de bienes	317,352	317,190
Total de ingresos por ventas a clientes	317,352	317,190
Reconocido en un momento determinado	317,352	317,190

4.1 Información desglosada de ingresos por ventas a clientes

Tipo de productos	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Ingresos por ventas de petróleo crudo	302,485	293,913
Ingresos por ventas de gas natural	14,666	21,867
Ingresos por ventas de GLP	201	1,410
Total de ingresos por ventas a clientes	317,352	317,190

Canales de distribución	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Petróleo crudo local para refinerías	174,021	110,923
Exportaciones de petróleo crudo	128,464	182,990
Exportaciones de gas natural	7,145	12,722
Gas natural local para industrias	3,120	5,949
Gas natural para generación eléctrica	2,313	1,470
Gas natural local para distribuidores minoristas	2,088	1,726
Comercialización de GLP	201	1,410
Total de ingresos por ventas a clientes	317,352	317,190

Nota 5. Costo de ventas**5.1 Costos de operación**

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Honorarios y compensación de servicios	11,917	16,746
Salarios y contribuciones sociales	5,327	4,941
Beneficios a empleados	1,495	1,618
Consumo de materiales y reparaciones	734	2,422
Servidumbre y cánones	658	1,790
Transporte	610	1,483
Otros	877	1,144
Total costos de operación	21,618	30,144

5.2 Fluctuación del inventario de crudo

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Inventario de petróleo al inicio del período (Nota 18)	2,664	4,722
Menos: Inventario de petróleo al cierre del período (Nota 18)	(3,873)	-
Total fluctuación del inventario de crudo	(1,209)	4,722

Note 5.3. Regalías y otros

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Regalías	35,228	34,995
Derechos de exportación	9,554	13,977
Total regalías y otros	44,782	48,972

Nota 6. Gastos de ventas

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Transporte	8,671	9,116
Impuestos, tasas y contribuciones	5,595	3,795
Impuesto sobre transacciones bancarias	2,459	2,241
Honorarios y compensación por servicios	2,114	1,565
Total gastos de ventas	18,839	16,717

Nota 7. Gastos generales y de administración

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Salarios y contribuciones sociales	9,714	6,787
Pagos basados en acciones	6,643	5,039
Honorarios y compensación por servicios	3,147	2,516
Beneficios a empleados	902	968
Impuestos, tasas y contribuciones	429	263
Publicidad y promoción institucional	329	543
Otros	946	895
Total gastos generales y de administración	22,110	17,011

Nota 8. Gastos de exploración

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Gastos geológicos y geofísicos	31	222
Total gastos de exploración	31	222

Nota 9. Otros ingresos y gastos operativos**9.1 Otros ingresos operativos**

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Ganancia por Programa de incremento Exportador	7,441	-
Otros ingresos por servicios ⁽¹⁾	2,056	-
Ganancia relacionada con la cesión de activos convencionales ⁽²⁾	-	89,659
Ganancia por acuerdo de <i>farmout</i> ⁽³⁾	-	5,656
Total otros ingresos operativos	9,497	95,315

⁽¹⁾ Corresponde a servicios que no se vinculan directamente con la actividad principal de la Compañía.

⁽²⁾ Ver Nota 1.2.1 de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023.

⁽³⁾ El período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2023 incluye 6,250 de pagos recibidos por Trafigura Argentina S.A, relacionados con el acuerdo de *farmout* celebrado el 28 de junio de 2021, neto de bajas de propiedad minera y crédito mercantil por 551 y 43, respectivamente. (Ver Nota 12 y 13 de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023).

9.2 Otros gastos operativos

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
(Provisión por) remediación ambiental ⁽¹⁾	(144)	(322)
Reversión de provisión por obsolescencia de materiales y repuestos ⁽¹⁾	91	879
(Provisión por) Reversión de contingencias ⁽¹⁾	(62)	10
Gastos de reestructuración y reorganización ⁽²⁾	-	(271)
Otros cargos	-	(1,259)
Total otros gastos operativos	(115)	(963)

⁽¹⁾ Transacciones que no originaron flujos de efectivo.

⁽²⁾ La Compañía registró cargos por reestructuración que incluyen pagos, honorarios, y costos de transacción relacionados con la modificación de la estructura del Grupo.

Nota 10. Resultados financieros netos**10.1 Ingresos por intereses**

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Intereses financieros	481	287
Total ingresos por intereses	481	287

10.2 Gastos por intereses

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Intereses por préstamos (Nota 17.2)	(4,897)	(6,137)
Total gastos por intereses	(4,897)	(6,137)

10.3 Otros resultados financieros

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Costo amortizado (Nota 17.2)	(317)	(364)
Fluctuación cambiaria de moneda extranjera, neta	(12,288)	6,570
Descuento de activos y pasivos a valor presente	371	(709)
Cambios en el valor razonable de activos financieros	(8,635)	(3,202)
Gastos por intereses de arrendamiento (Nota 14)	(858)	(388)
Descuento de obligación por taponamiento y abandono de pozos	(254)	(499)
Revaluación de préstamos ⁽¹⁾	-	(13,690)
Otros ⁽²⁾	(649)	(2,033)
Total otros resultados financieros	(22,630)	(14,315)

⁽¹⁾ Relacionado a los préstamos suscritos en Unidades de Valor Adquisitivo ("UVA") actualizables por el Coeficiente de Estabilización de Referencia ("CER") (Nota 17.2).

⁽²⁾ Por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024, incluye 284 de ingresos que no originaron flujos de efectivo.

Nota 11. Ganancias por acción**a) Básica**

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo los resultados de la Compañía por el promedio ponderado de las acciones comunes en circulación durante el período.

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Utilidad neta del período	78,651	128,734
Número promedio ponderado de acciones comunes	95,976,064	89,937,525
Ganancia básica por acción	0.819	1.431

b) Diluida

Las ganancias diluidas por acción se calculan dividiendo los resultados de la Compañía por el promedio ponderado de las acciones comunes en circulación durante el período más el promedio ponderado de las acciones comunes con potencial de dilución.

Las acciones comunes potenciales se considerarán dilutivas solo cuando su conversión a acciones comunes pueda reducir las ganancias por acción o aumentar las pérdidas por acción. Las acciones comunes potenciales se considerarán anti-dilutivas cuando su conversión a acciones comunes pueda resultar en un aumento en las ganancias por acción o una disminución en las pérdidas por acción.

El cálculo de las ganancias diluidas por acción no implica una conversión, el ejercicio u otra emisión de acciones que puedan tener un efecto antidilutivo sobre las pérdidas por acción, o cuando el precio de ejercicio de la opción sea mayor que el precio promedio de acciones comunes durante el período, no se registra ningún efecto de dilución, siendo la ganancia diluida por acción igual a la básica.

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Utilidad neta del período	78,651	128,734
Número promedio ponderado de acciones comunes ⁽¹⁾	99,292,985	97,920,497
Ganancia diluida por acción	0.792	1.315

⁽¹⁾ Al 31 de marzo de 2024, la Compañía posee 97,190,835 acciones en circulación (Nota 20.1) las cuales no podrán exceder las 98,781,028 acciones. Asimismo, de acuerdo con las NIIF el número promedio de acciones con potencial efecto dilutivo ascienden a 99,292,985.

Al 31 de marzo de 2024, la Compañía posee 5,123,346 acciones Series A que serán usadas en el Plan de Incentivos a Largo Plazo (Long-Term Incentive Plan o "LTIP" por sus siglas inglés), las cuales no tienen efecto dilutivo y, por lo tanto, a la fecha de estos estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados, están excluidas del número promedio ponderado de acciones comunes a los efectos de las ganancias por acción diluidas.

Nota 12. Propiedad, planta y equipos

Los cambios en propiedad, planta y equipos por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024 son los siguientes:

	Terrenos y edificios	Rodados, maquinarias, instalaciones, equipamiento de computación y muebles y útiles	Propiedad Minera	Pozos e instalaciones de producción	Obras en curso	Materiales y repuestos	Total
Costo							
Saldos al 31 de diciembre de 2023	12,574	43,524	498,707	2,036,644	123,015	44,955	2,759,419
Altas	-	-	-	1,601 ⁽¹⁾	185,494	55,071	242,166
Transferencias	445	265	-	164,722	(117,604)	(47,828)	-
Bajas	-	(284)	-	-	-	-	(284)
Saldos al 31 de marzo de 2024	13,019	43,505	498,707	2,202,967	190,905	52,198	3,001,301
Depreciaciones acumuladas							
Saldos al 31 de diciembre de 2023	(232)	(15,239)	(80,655)	(735,534)	-	-	(831,660)
Depreciaciones	-	(1,386)	(3,977)	(73,420)	-	-	(78,783)
Bajas	-	153	-	-	-	-	153
Saldos al 31 de marzo de 2024	(232)	(16,472)	(84,632)	(808,954)	-	-	(910,290)
Valor neto							
Saldos al 31 de marzo de 2024	12,787	27,033	414,075	1,394,013	190,905	52,198	2,091,011
Saldos al 31 de diciembre de 2023	12,342	28,285	418,052	1,301,110	123,015	44,955	1,927,759

⁽¹⁾ Relacionadas a la reestimación de la obligación por taponamiento y abandono de pozos. Esta transacción no generó flujo de efectivo

Nota 13. Crédito mercantil y otros activos intangibles

Las variaciones en el crédito mercantil y otros activos intangibles por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024 son los siguientes:

	Crédito Mercantil	Otros activos intangibles
Costo		
Saldos al 31 de diciembre de 2023	22,576	24,396
Altas	-	749
Saldos al 31 de marzo de 2024	22,576	25,145
Amortización acumulada		
Saldos al 31 de diciembre de 2023	-	(14,370)
Amortizaciones	-	(1,288)
Saldos al 31 de marzo de 2024	-	(15,658)
Valor neto		
Saldos al 31 de marzo de 2024	22,576	9,487
Saldos al 31 de diciembre de 2023	22,576	10,026

Nota 14. Activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento

Los valores en libros de los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamiento de la Compañía, así como los movimientos por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024, se detallan a continuación:

	Activos por derechos de uso			Total pasivos por arrendamiento
	Edificios	Planta y maquinaria	Total	
Saldos al 31 de diciembre de 2023	388	60,637	61,025	(70,468)
Reestimación	1,275	950	2,225	(2,299)
Gastos por depreciación ⁽¹⁾	(160)	(7,754)	(7,914)	-
Pagos	-	-	-	11,011
Gastos por intereses ⁽²⁾	-	-	-	(2,093)
Saldos al 31 de marzo de 2024	1,503	53,833	55,336	(63,849)

⁽¹⁾ Se incluye la depreciación de servicios de perforación que se capitalizan como "Obras en curso" por un monto de 5,612.

⁽²⁾ Se incluye contratos de perforación que se capitalizan en "Obras en curso" por 1,235.

Por los períodos de tres meses finalizados al 31 de marzo de 2024 y 2023, se reconocieron en el estado de resultados y otros resultados integrales dentro de "Gastos generales y de administración" contratos de arrendamientos a corto plazo y de bajo valor por 14 y 16, respectivamente.

Nota 15. Impuesto sobre la renta

Los componentes más significativos del cargo impositivo en el estado de resultados y otros resultados integrales de estos estados intermedios condensados consolidados son:

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
<u>Impuesto sobre la renta</u>		
Impuesto sobre la renta corriente	(63,789)	(47,568)
Impuesto sobre la renta diferido	40,401	(29,682)
(Gasto) por impuesto sobre la renta con cargo en el estado de resultados	(23,388)	(77,250)
Impuesto sobre la renta diferido con cargo a otros resultados integrales	(17)	(38)
Total (gasto) por impuesto sobre la renta	(23,405)	(77,288)

Por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024, la tasa efectiva de la Compañía fue 23%. Las diferencias entre las tasas efectiva del impuesto y la estatutaria incluye principalmente: (i) la aplicación del ajuste por inflación impositivo en Argentina; (ii) la devaluación del peso argentino ("ARS") respecto del USD que impacta sobre las deducciones del impuesto de los activos no monetarios de la Compañía y (iii) las pérdidas impositivas acumuladas no reconocidas en el período (ver Nota 30 de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023).

Nota 16. Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
<u>No Corrientes</u>		
Otras cuentas por cobrar:		
Pagos anticipados, impuestos y otros:		
Pagos anticipados de inversiones en infraestructura ⁽¹⁾	58,874	34,660
Créditos relacionados con la cesión de activos convencionales	54,334	70,526

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Gastos prepagados y otras cuentas por cobrar	27,116	27,414
Impuesto sobre los ingresos brutos	7	5
Impuesto al valor agregado ("IVA")	-	462
	140,331	133,067
Activos financieros:		
Saldos por operaciones conjuntas	2,571	2,936
Préstamos a empleados	227	348
	2,798	3,284
Total cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar no corrientes	143,129	136,351
<u>Corrientes</u>		
Cuentas por cobrar:		
Cuentas por cobrar de petróleo y gas (neto de reservas por pérdidas crediticias esperadas)	149,071	59,787
	149,071	59,787
Otras cuentas por cobrar:		
Pagos anticipados, créditos impositivos y otros:		
Créditos relacionados con la cesión de activos convencionales	80,719	86,043
IVA	35,001	19,713
Impuesto sobre la renta	10,412	13,409
Gastos prepagados y otras cuentas por cobrar	9,723	9,381
Impuesto sobre los ingresos brutos	32	385
	135,887	128,931
Activos financieros:		
Cuentas por cobrar de terceros	9,067	7,804
Saldos por operaciones conjuntas	6,348	6,581
Plan Gas IV (Nota 2.5.2.1)	1,847	1,245
Anticipos a directores y préstamos a los empleados	403	557
Otros	226	197
	17,891	16,384
Otras cuentas por cobrar	153,778	145,315
Total cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar corrientes	302,849	205,102

⁽ⁱ⁾Relacionado con el Proyecto Duplicar Plus, implementado por Oleoductos del Valle S.A. y el Proyecto de ampliación de la terminal marítima y estación de bombeo Puerto Rosales implementado por Oiltanking Ebytem S.A. (Ver Notas 28.1 and 28.2 de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023).

Debido a la naturaleza a corto plazo de las cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar corrientes, su valor en libros se considera similar a su valor razonable. Para las cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar no corrientes, los valores razonables tampoco son significativamente diferentes a sus valores en libros.

Al 31 de marzo de 2024, las cuentas por cobrar, por lo general, tienen un plazo de 17 días para las ventas de petróleo crudo y de 50 días para las ventas de gas natural y GLP.

La Compañía provisiona una cuenta por cobrar comercial cuando hay información que indica que el deudor se encuentra en una dificultad financiera grave y no existe una posibilidad realista de recuperación, por ejemplo; cuando el deudor haya sido colocado en liquidación o haya entrado en un procedimiento de quiebra. Ninguna de las cuentas por cobrar comerciales que se hayan dado de baja están sujetas a actividades de cumplimiento. La Compañía ha reconocido una provisión para pérdidas crediticias esperadas del 100% de las cuentas por cobrar con más de 90 días de vencimiento debido a que la experiencia histórica ha indicado que estas cuentas por cobrar generalmente no son recuperables.

Al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre de 2023 se constituyó una provisión por pérdidas crediticias esperadas en cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar por 49 y 52, respectivamente.

A la fecha de estos estados financieros intermedios condensados consolidados, la exposición máxima al riesgo de crédito corresponde al valor en libros de cada clase de cuentas por cobrar.

Nota 17. Activos y pasivos financieros

17.1 Préstamos

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
<u>No corrientes</u>		
Préstamos	576,282	554,832
Total no corrientes	576,282	554,832
<u>Corrientes</u>		
Préstamos	89,774	61,223
Total corrientes	89,774	61,223
Total préstamos	666,056	616,055

Los vencimientos de los préstamos de la Compañía (excluyendo los pasivos por arrendamientos) y, su exposición a las tasas de interés son los siguientes:

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Interés fijo		
Menos de 1 año	89,390	60,373
De 1 a 2 años	68,349	81,900
De 2 a 5 años	432,586	392,550
Más de 5 años	50,347	55,382
Total	640,672	590,205
Interés variable		
Menos de 1 año	384	850
De 1 a 2 años	-	-
De 2 a 5 años	25,000	25,000
Más de 5 años	-	-
Total	25,384	25,850
Total préstamos	666,056	616,055

Ver Nota 17.4 para información sobre el valor razonable de los préstamos.

A continuación, se detalla el valor en libros de los préstamos al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre de 2023 que posee la Compañía a través de su subsidiaria Vista Argentina:

Compañía	Fecha de suscripción	Moneda	Capital	Interés	Tasa anual	Vencimiento	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Santander International	Enero 2021	USD	11,700	Fijo	1.80%	Enero 2026	14 ⁽¹⁾⁽³⁾	68 ⁽¹⁾
Santander International	Julio 2021	USD	43,500	Fijo	2.05%	Julio 2026	77 ⁽¹⁾⁽³⁾	79 ⁽¹⁾
Santander International	Enero 2022	USD	13,500	Fijo	2.45%	Enero 2027	28 ⁽¹⁾⁽³⁾	28 ⁽¹⁾
ConocoPhillips Company	Enero 2022	USD	25,000	Variable	SOFR ⁽²⁾ + 2.01%	Septiembre 2026	25,384	25,850
Eurobanco Bank Ltd.	Marzo 2024	USD	40,000	Fijo	11.40%	Abril 2024	165 ⁽¹⁾⁽³⁾	-
Banco Provincia	Marzo 2024	ARS	9,294,745	Fijo	59.00%	Abril 2024	10,984	-
Total							36,652	26,025

⁽¹⁾ El valor en libros corresponde a intereses, ya que el capital está colateralizado.

⁽²⁾ Secured Overnight Financing Rate ("SOFR" por sus siglas en inglés), la cual reemplaza la tasa LIBOR a partir del 30 de junio de 2023.

⁽³⁾ Ver Nota 29.

Adicionalmente, Vista Argentina ha emitido ON, bajo el nombre "Programa de Notas", aprobado por la Comisión Nacional de Valores ("CNV") de la República de Argentina. En la siguiente tabla se detallan los valores en libro de las ON al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre 2023:

Instrumento	Fecha de suscripción	Moneda	Capital	Interés	Tasa anual	Vencimiento	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
ON VI	Diciembre 2020	USD-linked ⁽¹⁾	10,000	Fijo	3.24%	Diciembre 2024	10,004	9,997
ON XI	Agosto 2021	USD-linked ⁽¹⁾	9,230	Fijo	3.48%	Agosto 2025	9,235	9,231
ON XII	Agosto 2021	USD-linked ⁽¹⁾	100,769	Fijo	5.85%	Agosto 2031	101,067	102,556
ON XIII	Junio 2022	USD	43,500	Fijo	6.00%	Agosto 2024	43,519	43,458
ON XIV	Noviembre 2022	USD	40,511	Fijo	6.25%	Noviembre 2025	37,079	36,484
ON XV	Diciembre 2022	USD	13,500	Fijo	4.00%	Enero 2025	13,492	13,476
ON XVI	Diciembre 2022	USD-linked ⁽¹⁾	63,450	Fijo	0.00%	Junio 2026	63,281	63,231
	Mayo 2023	USD-linked ⁽¹⁾	40,785 ⁽²⁾	Fijo	0.00%	Junio 2026	40,525	40,525
ON XVII	Diciembre 2022	USD-linked ⁽¹⁾	39,118	Fijo	0.00%	Diciembre 2026	38,961	38,948
ON XVIII	Marzo 2023	USD-linked ⁽¹⁾	118,542	Fijo	0.00%	Marzo 2027	118,023	117,979
ON XIX	Marzo 2023	USD-linked ⁽¹⁾	16,458	Fijo	1.00%	Marzo 2028	16,401	16,396
ON XX	Junio 2023	USD	13,500	Fijo	4.50%	Julio 2025	13,387	13,357
ON XXI	Agosto 2023	USD-linked ⁽¹⁾	70,000	Fijo	0.99%	Agosto 2028	69,766	69,749
ON XXII	Diciembre 2023	USD	14,669	Fijo	5.00%	Junio 2026	14,806	14,643
ON XXIII	Marzo 2024	USD	60,000	Fijo	6.50%	Marzo 2027	39,858 ⁽³⁾	-
Total							629,404	590,030
Total préstamos							666,056	616,055

⁽¹⁾ Suscriptas en USD, pagaderas en ARS al tipo de cambio aplicable a la fecha de vencimiento.

⁽²⁾ El 29 de mayo de 2023, la Compañía realizó la cancelación de la ON VII mediante: (i) una nueva emisión de la ON XVI por un monto de 40,785 (la cual no generó flujo de efectivo) y; (ii) la cancelación del capital e intereses remanentes. La Compañía reconoció 819 de resultado generado por el canje mencionado (Nota 10.3).

⁽³⁾ El valor en libros incluye 20,000 de ON recompradas por la Compañía.

Bajo el mencionado Programa de Notas, Vista Argentina puede ofrecer públicamente ON en Argentina por un monto total de capital de hasta 800,000 o su equivalente en otras monedas en cualquier momento.

17.2 Cambios en el pasivo por actividades de financiamiento

Los movimientos en los préstamos fueron los siguientes:

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Saldos al inicio del período	616,055	549,332
Préstamos recibidos ⁽¹⁾	95,876	358,954
Intereses por préstamos ⁽²⁾ (Nota 10.2)	4,897	21,879
Pagos de costos de emisión de préstamos	(357)	(1,779)
Pagos de intereses de los préstamos	(5,678)	(22,993)
Pagos de capital de los préstamos ⁽¹⁾	(45,000)	(252,284)
Costo amortizado ⁽²⁾ (Nota 10.3)	317	1,810
Revaluación de préstamos ⁽²⁾⁽³⁾ (Nota 10.3)	-	72,044
Fluctuación cambiaria de moneda extranjera ⁽²⁾⁽³⁾	(54)	(111,727)
Otros resultados financieros ⁽²⁾ (Nota 10.3)	-	819
Saldos al cierre del período	666,056	616,055

⁽¹⁾ Al 31 de diciembre de 2023, los préstamos recibidos y los pagos de capital incluyen 40,785 correspondientes al canje de ON mencionado en la Nota 17.1. Dichas transacciones no generaron flujo de efectivo.

⁽²⁾ Transacciones que no originaron flujos de efectivo.

⁽³⁾ Relacionados con las ON VIII y X, cuyos importes estaban en nominados en UVA y ajustados por CER. Al 31 de diciembre de 2023, fueron pre-canceladas por la Compañía.

17.3 Instrumentos financieros por categoría

El siguiente cuadro presenta los instrumentos financieros por categoría:

	Activos / pasivos financieros a costo amortizado	Activos / pasivos financieros a valor razonable	Total activos / pasivos financieros
Al 31 de marzo de 2024			
Activos			
Activos del plan (Nota 25)	-	5,180	5,180
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar (Nota 16)	2,798	-	2,798
Total activos financieros no corrientes	2,798	5,180	7,978
Caja, bancos e inversiones corrientes (Nota 19)	87,842	49,127	136,969
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar (Nota 16)	166,962	-	166,962
Total activos financieros corrientes	254,804	49,127	303,931
Pasivos			
Préstamos (Nota 17.1)	576,282	-	576,282
Pasivos por arrendamiento (Nota 14)	33,655	-	33,655
Total pasivos financieros no corrientes	609,937	-	609,937
Préstamos (Nota 17.1)	89,774	-	89,774
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar (Nota 24)	297,635	-	297,635
Pasivos por arrendamiento (Nota 14)	30,194	-	30,194
Total pasivos financieros corrientes	417,603	-	417,603

	Activos / pasivos financieros a costo amortizado	Activos / pasivos financieros a valor razonable	Total activos / pasivos financieros
Al 31 de diciembre de 2023			
Activos			
Activos del plan (Nota 25)	-	5,438	5,438
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar (Nota 16)	3,284	-	3,284
Total activos financieros no corrientes	3,284	5,438	8,722
Caja, bancos e inversiones corrientes (Nota 19)	35,292	156,163	191,455
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar (Nota 16)	76,171	-	76,171
Total activos financieros corrientes	111,463	156,163	267,626
Pasivos			
Préstamos (Nota 17.1)	554,832	-	554,832
Pasivos por arrendamiento (Nota 14)	35,600	-	35,600
Total pasivos financieros no corrientes	590,432	-	590,432
Préstamos (Nota 17.1)	61,223	-	61,223
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar (Nota 24)	205,055	-	205,055
Pasivos por arrendamiento (Nota 14)	34,868	-	34,868
Total pasivos financieros corrientes	301,146	-	301,146

Los ingresos, gastos, ganancias y pérdidas derivadas de cada una de las categorías de instrumentos financieros se indican a continuación:

Por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024:

	Activos / pasivos financieros a costo amortizado	Activos / pasivos financieros a valor razonable	Total activos / pasivos financieros
Ingresos por intereses (Nota 10.1)	481	-	481
Gastos por intereses (Nota 10.2)	(4,897)	-	(4,897)
Costo amortizado (Nota 10.3)	(317)	-	(317)
Fluctuación cambiaria de moneda extranjera, neta (Nota 10.3)	(12,288)	-	(12,288)
Descuento de activos y pasivos a valor presente (Nota 10.3)	371	-	371
Cambios en el valor razonable de activos financieros (Nota 10.3)	-	(8,635)	(8,635)
Gastos por intereses de arrendamiento (Nota 10.3)	(858)	-	(858)
Descuento de obligación por taponamiento y abandono de pozos (Nota 10.3)	(254)	-	(254)
Otros (Nota 10.3)	(649)	-	(649)
Total	(18,411)	(8,635)	(27,046)

Por el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2023:

	Activos / pasivos financieros a costo amortizado	Activos / pasivos financieros a valor razonable	Total activos / pasivos financieros
Ingresos por intereses (Nota 10.1)	287	-	287
Gastos por intereses (Nota 10.2)	(6,137)	-	(6,137)
Costo amortizado (Nota 10.3)	(364)	-	(364)
Fluctuación cambiaria de moneda extranjera, neta (Nota 10.3)	6,570	-	6,570
Descuento de activos y pasivos a valor presente (Nota 10.3)	(709)	-	(709)
Cambios en el valor razonable de activos financieros (Nota 10.3)	-	(3,202)	(3,202)
Gastos por intereses de arrendamiento (Nota 10.3)	(388)	-	(388)
Descuento de obligación por taponamiento y abandono de pozos (Nota 10.3)	(499)	-	(499)
Revaluación de préstamos (Nota 10.3)	(13,690)	-	(13,690)
Otros (Nota 10.3)	(2,033)	-	(2,033)
Total	(16,963)	(3,202)	(20,165)

17.4 Valor razonable

Esta nota brinda información sobre como la Compañía determina el valor razonable de los activos y pasivos financieros.

17.4.1 Valor razonable de los activos y pasivos financieros de la Compañía que se miden a valor razonable de forma recurrente

La Compañía clasifica las mediciones del valor razonable de los instrumentos financieros utilizando una jerarquía de valor razonable, que refleja la relevancia de las variables utilizadas para realizar esas mediciones. La jerarquía de valor razonable tiene los siguientes niveles:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) para activos o pasivos idénticos en mercados activos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 observable para el activo o pasivo, ya sea directamente (es decir, precios) o indirectamente (es decir, derivados de los precios).
- Nivel 3: Datos de activos o pasivos basados en información que no se puede observar en el mercado (es decir, datos no observables).

Las siguientes tablas muestran los activos financieros de la Compañía medidos a valor razonable al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre de 2023:

Al 31 de marzo de 2024	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
<i>Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados</i>				
Activos del plan	5,180	-	-	5,180
Inversiones corrientes	49,127	-	-	49,127
Total activos	54,307	-	-	54,307
Al 31 de diciembre de 2023	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
<i>Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados</i>				
Activos del plan	5,438	-	-	5,438
Inversiones corrientes	156,163	-	-	156,163
Total activos	161,601	-	-	161,601

El valor de los instrumentos financieros negociados en mercados activos se basa en los precios cotizados en el mercado a la fecha de estos estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados). Un mercado se considera activo cuando los precios cotizados están disponibles regularmente a través de una bolsa de valores, un corredor, una institución específica del sector o un organismo regulador, y esos precios reflejan transacciones de mercado regulares y actuales entre partes que actúan en condiciones de independencia mutua. El precio de cotización de mercado utilizado para los activos financieros mantenidos por la Compañía es el precio de oferta actual. Estos instrumentos están incluidos en el Nivel 1.

El valor razonable de los instrumentos financieros que no se negocian en mercados activos se determina utilizando técnicas de valuación. Estas técnicas de valuación maximizan el uso de información observable en el mercado, cuando está disponible, y se basan lo menos posible en estimaciones específicas de la Compañía. Si se pueden observar todas las variables significativas para establecer el valor razonable de un instrumento financiero, el instrumento se incluye en el Nivel 2.

Si una o más variables utilizadas para determinar el valor razonable no se pudieron observar en el mercado, el instrumento financiero se incluye en el Nivel 3.

No hubo transferencias entre el Nivel 1 y el Nivel 2 del 31 de diciembre de 2023 al 31 de marzo de 2024.

17.4.2 Valor razonable de activos y pasivos financieros que no se miden a valor razonable (pero se requieren revelaciones de valor razonable)

Excepto por lo detallado en la siguiente tabla, la Compañía considera que los valores en libros de los activos y pasivos financieros reconocidos en los estados financieros intermedios condensados consolidados se aproximan a sus valores razonables, tal como se explica en las notas correspondientes.

Al 31 de marzo de 2024	Valor en libros	Valor razonable	Nivel
Pasivos			
Préstamos	666,056	582,703	2
Total pasivos	666,056	582,703	

17.5 Objetivos y políticas de gestión de riesgos de instrumentos financieros

17.5.1 Factores de riesgo financiero

Las actividades de la Compañía están sujetas a varios riesgos financieros: riesgo de mercado (incluido el riesgo de tipo de cambio, riesgo de tasa de interés y riesgo de precio), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión de riesgos financieros está incluida dentro de las políticas globales de la Compañía y, existe una metodología de gestión de riesgos integrada centrada en el seguimiento de los riesgos que afectan a toda la Compañía. Dicha estrategia busca lograr un equilibrio entre los objetivos de rentabilidad y los niveles de exposición al riesgo. Los riesgos financieros son aquellos derivados de los instrumentos financieros a los que la Compañía está expuesta durante o al cierre de cada período.

La gestión de riesgos financieros está controlada por el departamento de finanzas de la Compañía, que identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros. Los sistemas y políticas de gestión de riesgos se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y las actividades de la Compañía.

La Compañía ha revisado su exposición a factores de riesgo financiero y no ha identificado ningún cambio significativo en el análisis de riesgo incluido en sus estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023, excepto por lo siguiente:

17.5.1.1 Riesgo de mercadoRiesgo de tipo de cambio

La situación financiera de la Compañía y los resultados de sus operaciones son sensibles a las variaciones en el tipo de cambio entre el USD y el ARS. Al 31 de marzo de 2024 y 2023, la Compañía realizó operaciones de cobertura de tipo de cambio y el impacto en los resultados del período se registraron en “Otros resultados financieros”.

La mayoría de los ingresos por ventas de la Compañía están denominadas directamente en USD o bien la evolución de las ventas siguen la evolución de la cotización de esta moneda.

Durante el período de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y por el año finalizado al 31 de diciembre de 2023, el ARS se depreció aproximadamente 6% y 356%, respectivamente.

La siguiente tabla muestra la sensibilidad a una modificación en el tipo de cambio de ARS frente al USD, con todas las demás variables mantenidas constantes. El impacto en la utilidad antes de impuestos de la Compañía se debe a los cambios en el valor razonable de los activos y pasivos monetarios denominados en otras monedas distintas del USD, la moneda funcional de la Compañía. La exposición de la Compañía a los cambios de moneda extranjera para todas las demás monedas no resulta significativa.

	Al 31 de marzo de 2024
<u>Variación en el tipo de cambio:</u>	+/- 10%
Efecto en la utilidad antes de impuestos	4,085 / (4,085)
Efecto en el capital contable antes de impuestos	4,085 / (4,085)

Riesgo de tasa de interés

Por los periodos de tres meses finalizados el 31 marzo de 2024 y 2023, la tasa de interés promedio fue de 100% y 76%, respectivamente.

La gestión del riesgo de tasa de interés busca minimizar los costos financieros y limitar la exposición de la Compañía a los aumentos de tasas de interés.

El endeudamiento a tasas variables expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés en sus flujos de efectivo, debido a la posible volatilidad que pueden experimentar. El endeudamiento a tasas fijas expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable de sus pasivos, ya que podrían ser considerablemente más elevadas que las tasas variables. Al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023, aproximadamente el 4% del endeudamiento estaba sujeto a tasas de interés variables.

Por los periodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y 2023, la tasa de interés variable para los préstamos denominados en USD era del 9.60% y 9.32% respectivamente.

La Compañía busca mitigar su exposición al riesgo de tasa de interés a través del análisis y evaluación de (i) las diferentes fuentes de liquidez disponibles en el mercado financiero y de capital, tanto nacionales como internacionales (si están disponibles); (ii) alternativas de tasas de interés (fijas o variables), monedas y términos disponibles para compañías en un sector, industria y riesgo similar al de la Compañía; (iii) la disponibilidad, el acceso y el costo de los contratos de cobertura de tasas de interés. Al hacer esto, la Compañía evalúa el impacto en las ganancias o pérdidas resultantes de cada estrategia sobre las obligaciones que representan las principales posiciones con intereses.

En el caso de las tasas fijas y en vista de las condiciones actuales del mercado, la Compañía considera que el riesgo de un aumento significativo en las tasas de interés es bajo y, por lo tanto, no prevé un riesgo sustancial en su endeudamiento a tasas fijas.

Por los periodos de tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 y el año finalizado al 31 de diciembre de 2023, la Compañía no utilizó instrumentos financieros derivados para mitigar los riesgos asociados con las fluctuaciones en las tasas de interés.

Nota 18. Inventarios

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Inventario de petróleo crudo (Nota 5.2)	3,873	2,664
Materiales y repuestos	1,531	4,651
Inventario asignado de petróleo crudo	-	234
Total inventarios	5,404	7,549

Nota 19. Caja, bancos e inversiones corrientes

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Fondos monetarios de mercado	87,842	35,292
Fondos comunes de inversión	42,236	152,426
Bancos	14,684	21,798
Bonos del gobierno	6,891	3,737
Total caja, bancos e inversiones corrientes	151,653	213,253

Los equivalentes de efectivo incluyen los recursos disponibles en efectivo y en banco y aquellas inversiones con un vencimiento inferior a 3 (tres) meses. A efectos del estado de flujo de efectivo consolidado, en la siguiente tabla se muestra una conciliación entre caja, bancos e inversiones corrientes y el efectivo y equivalentes:

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Caja, bancos e inversiones corrientes	151,653	213,253
Menos		
Bonos del gobierno	(6,891)	(3,737)
Efectivo y equivalentes de efectivo	144,762	209,516

Nota 20. Patrimonio**20.1 Capital social**

Durante el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024, se emitieron 1,835,403 acciones de la Serie A como parte del LTIP otorgado a los empleados de la Compañía.

Al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023, el capital social variable de la Compañía está compuesto por 97,190,833 y 95,355,430 acciones Series A, sin valor nominal, respectivamente, cada una de las cuales otorga derecho a un voto. Las mismas, están totalmente suscriptas y pagadas.

Al 31 de marzo de 2024 y al 31 de diciembre de 2023, el capital común autorizado de la Compañía incluye 31,601,406 y 33,436,809 acciones comunes Series A, respectivamente, que se encuentran reservadas en tesorería.

Al 31 de marzo de 2024, la Compañía mantiene 2 (dos) acciones clase C.

Ver Nota 21 de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023.

Nota 21. Provisiones

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
<u>No corrientes</u>		
Obligación de taponamiento y abandono de pozos	13,649	12,191
Remediación ambiental	147	148
Total provisiones no corrientes	13,796	12,339
<u>Corrientes</u>		
Obligación de taponamiento y abandono de pozos	2,968	3,096
Remediación ambiental	993	936
Contingencias	157	101
Total provisiones corrientes	4,118	4,133

Nota 22. Salarios y contribuciones sociales

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
<u>Corrientes</u>		
Salarios y contribuciones sociales	5,933	4,898
Provisión por bonos e incentivos	4,190	12,657
Total salarios y contribuciones corrientes	10,123	17,555

Nota 23. Otros impuestos y regalías

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
<u>Corrientes</u>		
Regalías y otros	31,703	33,862
Retenciones de impuestos	2,274	1,603
Otros	1,456	1,084
Total otros impuestos y regalías corrientes	35,433	36,549

Nota 24. Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
<u>Corrientes</u>		
Cuentas por pagar:		
Proveedores	295,170	204,696
Total cuentas por pagar corrientes	295,170	204,696
Otras cuentas por pagar:		
Otros pasivos con terceros	1,703	-
Saldos con socios de operaciones conjuntas	522	197
Canon extraordinario del Plan Gas IV	240	162
Total otras cuentas por pagar corrientes	2,465	359
Total cuentas por pagar y otras cuentas por pagar corrientes	297,635	205,055

Excepto por lo mencionado anteriormente, debido a la naturaleza a corto plazo de las cuentas por pagar y otras cuentas por pagar corrientes, su importe en libros se considera que es el mismo que su valor razonable. El importe en libros de las cuentas por pagar no corrientes no difiere significativamente de su valor razonable.

Nota 25. Beneficios a empleados

El siguiente cuadro resume los componentes del gasto neto y la evolución del pasivo por beneficios a largo plazo a los empleados en los estados financieros intermedios condensados consolidados:

	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2024	Período del 1 de enero al 31 de marzo 2023
Costo de servicios	(2)	(6)
Costo de intereses	(79)	(147)
Total	(81)	(153)

	Al 31 de marzo 2024		
	Valor actual de la obligación	Activos del plan	Pasivo neto
Saldos al inicio del período	(11,295)	5,592	(5,703)
<i>Conceptos clasificados como pérdida o ganancia</i>			
Costo de servicios	(2)	-	(2)
Costo de intereses	(135)	56	(79)
<i>Conceptos clasificados en otros resultados integrales</i>			
Ganancia por remediación actuarial	-	49	49
Pago de contribuciones	362	(305)	57
Saldos al cierre del período	(11,070)	5,392	(5,678)

El valor razonable de los activos del plan al cierre de cada período por categoría es el siguiente:

	Al 31 de marzo de 2024	Al 31 de diciembre de 2023
Bonos del gobierno americano	5,180	5,438
Efectivo y equivalentes de efectivo	212	154
Total	5,392	5,592

Ver Nota 23 a los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023.

Nota 26. Transacciones y saldos con partes relacionadas

Al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre de 2023, la Compañía no posee saldos con partes relacionadas ni transacciones relevantes a ser reveladas distintas a las incluidas en la Nota 27 de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023.

La Nota 2.3 de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023 proporciona información sobre la estructura del Grupo, incluidos los detalles de las subsidiarias de la Compañía.

Nota 27. Compromisos y contingencias

No se han producido cambios significativos en los compromisos y contingencias durante el período finalizado el 31 de marzo de 2024 (Ver Notas 28 y 29 de las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2023).

Nota 28. Normativa Fiscal

Durante el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024 no se registraron cambios significativos en la normativa tributaria de Argentina y México (Ver Nota 30 de los estados financieros anuales consolidados al 31 de diciembre de 2023).

Nota 29. Eventos posteriores

La Compañía evaluó los eventos posteriores al 31 de marzo de 2024 para determinar la necesidad de un posible reconocimiento o revelación en estos estados financieros intermedios condensados consolidados. La Compañía evaluó dichos eventos hasta el 24 de abril de 2024, fecha en que estos estados financieros estuvieron disponibles para su emisión.

- El 4 de abril de 2024, Vista Argentina realizó el pago de intereses correspondientes al contrato de préstamo celebrado en Julio 2021 y Enero 2022 con el Banco Santander International por un monto de 53.
- El 5 de abril de 2024, Vista Argentina realizó el pago de intereses correspondientes al contrato de préstamo celebrado en Enero 2021 con el Banco Santander International por un monto de 58.
- El 17 de abril de 2024, Vista Argentina canceló el contrato celebrado con Eurobanco Bank Ltd. por un monto total de 40,380.

No hay otros eventos u operaciones que hayan ocurrido entre la fecha de cierre y la fecha de emisión de los estados financieros intermedios condensados consolidados (no auditados) que pudieran afectar significativamente la situación del patrimonio o los resultados de la Compañía.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Ver anexo 813000 Notas-Información Intermedia.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
