

PRESENTACIÓN A INVERSIONISTAS

JUNIO 2025



Aviso importante con respecto a las proyecciones y otras declaraciones a futuro

Información adicional sobre Vista Energy S.A.B. de C.V. ("Vista" o la "Compañía"), una sociedad constituida de conformidad con las leyes de los Estados Unidos Mexicanos ("México"), puede ser encontrada en la sección "Inversionistas" en la página de internet www.vistaenergy.com, en EDGAR (www.sec.gov), en la Bolsa Mexicana de Valores (www.bmv.gob.mx) y en la página de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (la "CNBV") (www.gob.mx/cnbv).

Esta presentación no constituye una oferta de venta ni una solicitud de oferta de compra de valores de la Compañía, en ninguna jurisdicción. Los títulos no pueden ser ofrecidos o vendidos en los Estados Unidos o en México sin estar registrados en la U.S. Securities Exchange Commission ("SEC"), en el Registro Nacional de Valores de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores ("CNBV") o sin estar exentos de dichos registros, según corresponda.

Esta presentación no contiene toda la información financiera de la Compañía. En consecuencia, los inversionistas deben leer esta presentación junto con los estados financieros consolidados de la Compañía y otra información financiera disponible en el sitio web de la Compañía. Esta presentación contiene montos no auditados.

Cifras redondeadas y porcentajes: ciertas cifras y porcentajes incluidos en esta presentación han sido redondeados para facilitar su presentación. Los porcentajes incluidos en esta presentación no se han calculado en todos los casos sobre la base de dichas cifras redondeadas, sino sobre la base de dichas cifras antes del redondeo. Por esta razón, ciertos porcentajes en esta presentación podrían variar de las cifras obtenidas al realizar los mismos cálculos utilizando las cifras contenidas en los estados financieros. Además, algunas otras cantidades que aparecen en esta presentación podrían no resultar debido al redondeo.

Esta presentación contiene ciertas métricas que no tienen significados estandarizados o métodos de cálculo estándar y, por lo tanto, dichas métricas pueden no ser comparables a métricas similares utilizadas por otras compañías. Estas métricas han sido incluidas para proporcionar a los lectores medidas adicionales para evaluar el desempeño de la Compañía; sin embargo, dichas medidas no son indicadores confiables del desempeño futuro de la Compañía y es posible que el desempeño futuro no sea comparable con el desempeño de períodos anteriores.

No se debe depositar confianza, para efecto alguno, en la información contenida en este documento ni en su exhaustividad. Cierta información contenida en este documento se ha obtenido de fuentes públicas, que pueden no haber sido verificadas o auditadas de forma independiente. No se otorga ni se dará declaración ni garantía alguna, ya sea expresa o implícita, en o en nombre de la Compañía, o de cualquiera de sus afiliadas (dentro del significado de "Afiliadas" en la Regla 405 del U.S. Securities Act de 1933, enmendada), miembros, directores, oficiales o empleados o cualquier otra persona en cuanto a la exactitud, exhaustividad o imparcialidad de la información u opiniones contenidas en esta presentación o cualquier otro material discutido verbalmente, y cualquier confianza que usted deposite en ellos será bajo su propio riesgo. Además, la Compañía o cualquiera de sus Afiliadas, miembros, directores, funcionarios o empleados o cualquier otra persona no aceptará ninguna responsabilidad (ya sea directa o indirecta, contractual, extracontractual o de otro tipo) en relación con dicha información u opiniones o cualquier otro asunto relacionado con esta presentación o su contenido, o que surja de cualquier otro modo en relación con la misma.

Esta presentación incluye información financiera que no ha sido obtenida conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), mismas que no han sido objeto de ninguna auditoría respecto de ningún periodo; no deben considerarse de forma aislada ni como sustitutos de otros parámetros financieros divulgados de conformidad con las NIIF. La información y opiniones contenidas en esta presentación se proporcionan a la fecha de esta presentación y están sujetas a verificación, finalización y cambios sin previo aviso. Para una reconciliación del EBITDA Ajustado para el ejercicio fiscal finalizado el 31 de diciembre de 2018 y el 31 de diciembre de 2019 con la medida NIIF más cercana, consulte nuestro Formulario 20-F presentado ante la SEC el 28 de abril de 2021. Para una reconciliación del EBITDA ajustado para los ejercicios cerrados a 31 de diciembre de 2020, 31 de diciembre de 2021 y 31 de diciembre de 2022 con la medida NIIF más cercana, consulte nuestro Formulario 20-F presentado ante la SEC el 24 de abril de 2023. Para la reconciliación del EBITDA ajustado correspondiente al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2023 con la medida NIIF más cercana, véase nuestro Formulario 20-F presentado ante la SEC el 23 de abril de 2024. No podemos proporcionar una reconciliación de las proyecciones de medidas financieras no NIIF contenidas en esta presentación sin un esfuerzo irrazonable, dado que no podemos estimar los importes de determinados componentes de la (pérdida) utilidad neta NIIF para los periodos proyectados, incluidos los gastos por intereses y las ganancias por moneda extranjera (que afectan a los resultados financieros netos medidos según las NIIF) y nuestro impuesto sobre la renta diferido (que afecta al gasto por impuesto sobre la renta medido según las NIIF). Debido a la naturaleza de determinados ítems de reconciliación, no es posible predecir con fiabilidad cuáles pueden ser los resultados futuros en relación con los gastos o ingresos que puedan reconocerse finalmente en los ejercicios cerrados a 31 de diciembre de 2024 y 2025.

Esta presentación incluye "estimaciones futuras" relativas a expectativas del futuro. Palabras como "aspira", "cree", "espere", "anticipa", "pretende", "propone", "debería", "busca", "estima", "futuro" o expresiones similares se incluyen con la intención de identificar declaraciones sobre el futuro. Para evitar cualquier duda, cualquier proyección, estimación o similar sobre el futuro o los futuros resultados, rendimientos o logros son una declaración prospectiva. Aunque nuestro equipo de administración considera que las hipótesis y estimaciones en que se basan las declaraciones futuras son razonables y se basan en la mejor información disponible actualmente, dichas declaraciones futuras se basan en hipótesis que están sujetas a importantes incertidumbres y contingencias, muchas de las cuales están fuera de nuestro control.

Habrán diferencias entre los resultados reales y los proyectados, y los resultados reales pueden ser mayores o menores a los contenidos en las proyecciones. Las proyecciones relacionadas con nuestros resultados de producción, así como nuestras estimaciones de costos -incluyendo el rendimiento previsto y las proyecciones de Vista incluidas en esta presentación- se basan en la información que tenemos disponible a esta fecha y reflejan numerosas suposiciones, incluyendo suposiciones relativas a curvas tipo para nuevos diseños de pozos y ciertas expectativas de espaciamiento por etapa, todas las cuales son difíciles de predecir y muchas de las cuales están fuera de nuestro control y por lo tanto sujetas a varios riesgos e incertidumbres. La inclusión de la información financiera estimada en este documento no debe considerarse como una indicación de que nosotros o nuestro equipo de administración consideramos que dichas predicciones como fiables de acontecimientos futuros. En dicho sentido, no se puede hacer ninguna representación en cuanto a la posibilidad de alcanzar las proyecciones, los lineamientos u otras estimaciones de los resultados, el rendimiento o los logros futuros. No garantizamos la exactitud, fiabilidad, adecuación o integridad de nuestras proyecciones. Nadie de nuestro equipo de administración ni de nuestros representantes ha realizado declaración alguna con respecto a nuestro desempeño futuro en comparación con la información contenida en nuestras proyecciones, y ninguno de ellos tiene la intención o asume la obligación de actualizar o revisar las proyecciones realizadas para reflejar las circunstancias efectivamente existentes luego de la fecha en que se hicieron nuestras proyecciones o para reflejar la existencia de acontecimientos futuros en caso de que se demuestre que algunos o todos los supuestos en que se basaron nuestras proyecciones estuvieron equivocados. Podríamos hacer referencia a estas proyecciones en nuestros informes periódicos a ser presentados o proporcionados conforme a la Ley del Mercado de Valores. Estas expectativas y proyecciones están sujetas a importantes riesgos e incertidumbres conocidas y desconocidas que pueden hacer que nuestros resultados reales, desempeño o logros, o resultados de la industria, sean materialmente diferentes de cualquier resultado esperado o proyectado, desempeño o logros expresados o implícitos en dichas estimaciones futuras. Muchos factores de importancia podrían causar que nuestros resultados, desempeño o logros reales difieran materialmente de aquellos expresados o implícitos en nuestras estimaciones futuras, incluyendo, entre otras cosas: nuestra habilidad de alcanzar cero emisiones netas en 2026, incertidumbres relacionadas con concesiones gubernamentales futuras y permisos de exploración; resultados adversos en litigios que puedan surgir en el futuro; condiciones políticas, económicas, sociales, demográficas y comerciales generales en Argentina, México y en otros países en los que operamos; el impacto del desarrollo de acontecimientos políticos e incertidumbre relacionados con las condiciones políticas y económicas en Argentina, incluyendo las políticas del gobierno en Argentina, desarrollo de acontecimientos económicos y políticos relevantes en México y en los Estados Unidos de América; incertidumbre relacionada a la nueva administración que asumió en México en Octubre 2024; cambios en las leyes, normas, reglamentos e interpretaciones y aplicación de las mismas aplicables a los sectores energéticos de Argentina y México, incluyendo cambios en el entorno regulatorio en el que operamos y cambios en los programas establecidos para promover las inversiones en la industria energética; cualquier aumento inesperado en los costos de financiamiento o la imposibilidad de obtener financiamiento y/o capital adicional de acuerdo con términos atractivos; cualquier cambio en los mercados de capital en general que pueda afectar las políticas o actitudes en Argentina y/o México, y/o compañías argentinas y mexicanas con respecto a financiamientos otorgados o inversiones hechas en Argentina y México o compañías argentinas y mexicanas; multas u otras penalidades y reclamos por parte de las autoridades y/o clientes; cualquier restricción futura en la capacidad de cambiar Pesos mexicanos o argentinos a divisas o transferir fondos al extranjero; la revocación o modificación de nuestros respectivos contratos de concesión por parte de la autoridad otorgante; nuestra capacidad para implementar nuestros planes de gastos de capital o nuestra estrategia de negocios, incluyendo nuestra capacidad para obtener financiamiento cuando sea necesario y en términos razonables; intervención del gobierno, incluyendo medidas que resulten en cambios en los mercados laborales, mercados cambiarios o sistemas fiscales de Argentina y México; tasas de inflación continuas y/o más altas y fluctuaciones en los tipos de cambio, incluyendo la depreciación del Peso Mexicano o del Peso Argentino; cualquier evento de fuerza mayor, o fluctuaciones o reducciones en el valor de la deuda pública argentina; cambios en la demanda de energía; los efectos de pandemias, epidemias o cualquier restricción regulatoria de carácter obligatorio subsecuente o medidas de confinamiento; regulaciones ambientales, de salud y seguridad y estándares de la industria que se están volviendo más estrictos; mercados de energía, incluyendo el momento y alcance de los cambios y la volatilidad en los precios de las materias primas, y el impacto de cualquier reducción prolongada o material en los precios del petróleo a partir de los promedios históricos; cambios en la regulación de los sectores de energía y petróleo y gas en Argentina y México, y en toda América Latina; nuestra relación con nuestros empleados y nuestra capacidad para retener a los miembros clave de nuestra alta gerencia y a los empleados técnicos clave; la capacidad de nuestros directores y funcionarios para identificar un número adecuado de oportunidades potenciales de adquisición; nuestras expectativas con respecto al desempeño de nuestros negocios recientemente adquiridos; nuestras expectativas con respecto a la producción, los costos y los precios futuros del petróleo crudo utilizados en nuestras proyecciones; el aumento de la competencia en el mercado en los sectores de la energía en Argentina y México; y los posibles cambios en la regulación y en los acuerdos de libre comercio como resultado de las condiciones políticas de Estados Unidos, México u otras naciones latinoamericanas; regulaciones ambientales y políticas internas para alcanzar objetivos del clima global; el actual conflicto entre Rusia y Ucrania, y más recientemente, el conflicto entre Israel y Hamas. Para más información sobre los riesgos e incertidumbres asociados con estas estimaciones futuras y el negocio de Vista puede consultar la información pública de Vista en EDGAR (www.sec.gov), en la Bolsa Mexicana de Valores (www.bmv.gob.mx) en la página de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (la "CNBV") (www.gob.mx/cnbv).

Las estimaciones futuras se refieren únicamente a la fecha en las que se realizaron, y no asumimos ninguna obligación de publicar actualizaciones o revisiones de ninguna de las declaraciones sobre proyectos futuros contenidas en el presente documento debido a nueva información, eventos futuros u otros factores. A la luz de estas limitaciones, no se debe depositar una confianza indebida en las declaraciones a futuro contenidas en este documento.

Usted no deberá considerar ninguna declaración con respecto a las tendencias o actividades pasadas como una garantía de que las tendencias o actividades continuarán hacia el futuro. Por consiguiente, usted no deberá basarse en declaraciones. Esta presentación no pretende constituir, y no debe ser interpretada como un consejo de inversión.

La información financiera de Petronas E&P Argentina S.A. ("PEPASA") incluida en esta presentación refleja ciertas reclasificaciones que se hicieron durante el proceso de auditoría de los estados financieros de PEPASA para el año terminado el 31 de diciembre de 2024.

Otra información

Vista publica de forma continua información de importancia para los inversionistas en la sección de Relaciones con los Inversionistas en su sitio web, www.vistaenergy.com. Vista podría, de tiempo en tiempo, utilizar su sitio web como un canal de distribución de información material. Por lo tanto, los inversionistas deben monitorear el sitio web de Relaciones con los Inversionistas de Vista, además de seguir los comunicados de prensa de Vista, las presentaciones ante la SEC, la CNBV, la Bolsa Mexicana de Valores las conferencias telefónicas públicas y las transmisiones por Internet.

Información adicional sobre Vista Energy puede encontrarse en la sección "Inversionistas" del website en www.vistaenergy.com



Principales generadores de valor de Vista

Ampio inventario de pozos, de ciclo corto, listo para perforar

- Inventario de hasta ~1,200 locaciones listas para perforar en Vaca Muerta, y 272 pozos ya perforados (149 perforados como operador y 123 con nuestra participación en La Amarga Chica) al FA 2024
- Productividad de pozos shale oil entre las mejores de la cuenca
- 375.2 MMboe de reservas probadas (86% petróleo, 518.5 MMboe pro forma) ⁽¹⁾ al FA 2024
- Plantas de tratamiento de crudo con capacidad para procesar 90 Mbbl/d en nuestros bloques operados (con upside adicional en La Amarga Chica)

Rendimiento operativo líder

- Producción total alcanzó 80.9 Mboe/d en 1T-25 (125.0 Mboe/d 4T-24 pro forma) ⁽¹⁾
- Se exportó el 55% de los volúmenes de venta de petróleo durante 1T-25, con 90% de los volúmenes del trimestre vendidos a paridad de exportación
- 4.7 \$/boe de lifting cost en 1T-25, 66% debajo de 2018 ⁽²⁾
- Organización plana y ágil, liderada por un equipo ejecutivo experimentado en oil&gas

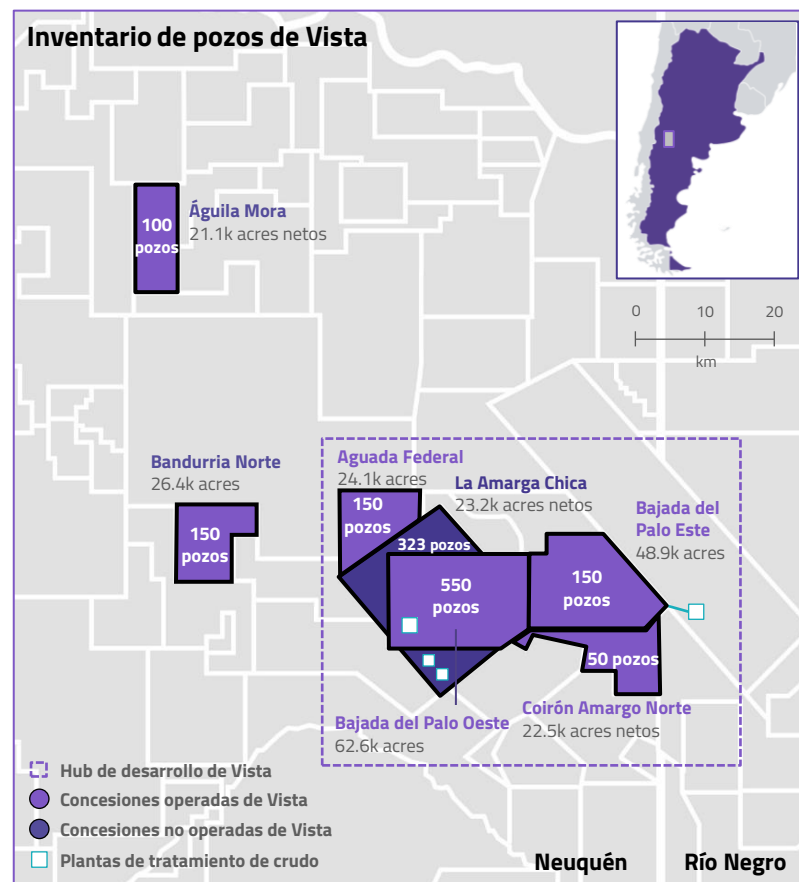
Sólido balance y rendimientos financieros

- Balance sólido con 740 \$MM de caja, y un ratio de apalancamiento neto de 0.84x al 1T-25
- EBITDA Ajustado de 1,147 \$MM en LTM (1,763 \$MM 2024 pro forma), resultando en un margen de EBITDA Ajustado de 63% con un precio realizado de crudo de 68.8 \$/bbl ⁽¹⁾⁽³⁾

Cultura enfocada en la sustentabilidad

- Se aspira alcanzar cero emisiones netas en 2026 ⁽⁴⁾, combinando la reducción de huella de carbono operativa con portfolio de soluciones basadas en la naturaleza para remover emisiones remanentes

COMPAÑÍA ENFOCADA EN PETRÓLEO SHALE CON +229K ACRES EN EL NÚCLEO DE VACA MUERTA



(1) Valores pro forma calculados como si se hubiera adquirido Petronas E&P Argentina S.A. el 1 de enero de 2024. Las cifras financieras pro forma reflejan la información financiera pro forma no auditada para el año finalizado el 31 de diciembre de 2024

(2) Lifting cost incluye la producción, el transporte, el tratamiento y los servicios de apoyo al campo; excluye las fluctuaciones de crudo, la depreciación, el agotamiento y la amortización, regalías y otros, los gastos de venta, los gastos de exploración, los gastos generales y administrativos, Otros ingresos operativos, Otros gastos operativos y Otros costos no erogables relacionados con la cesión de activos convencionales

(3) EBITDA ajustado = (Pérdida) / Utilidad neta + Impuesto sobre la renta + Resultados financieros netos + Depreciaciones, agotamiento y amortizaciones + Costos de transacción relacionados a la combinación de negocios + Gastos de reestructuración y reorganización + Ganancia relacionada a la transferencia de activos convencionales + Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales + Deterioro de activos de larga duración. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA ajustado / (Ingresos Totales + Ganancias del Programa de Incremento de las Exportaciones)

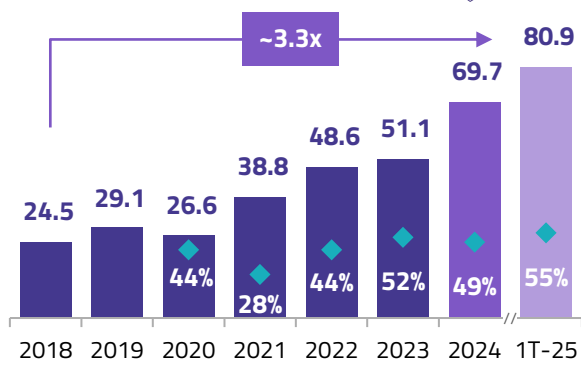
(4) Emisiones de alcance 1 y 2 de nuestros activos operados al 100% de participación

Sólida trayectoria de crecimiento y generación de valor

PRODUCCIÓN

Mboe/d

4T-24 pro forma ⁽¹⁾
125.0 Mboe/d



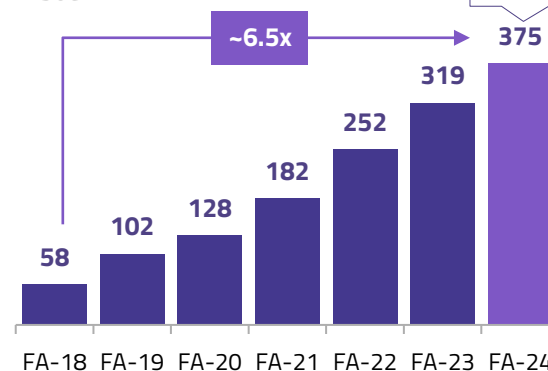
Fuerte crecimiento en producción impulsado por nuestro proyecto de petróleo shale en Vaca Muerta

■ Producción
◆ Volumen de petróleo exportado (%)

RESERVAS PROBADAS

MMboe

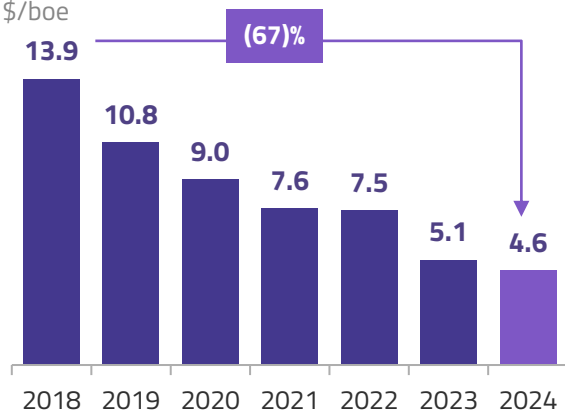
FA-24 pro forma ⁽¹⁾
519 MMboe



Índice de remplazo de reservas probadas de +323% en 2024, con un total de 400 locaciones de pozos al FA 2024 (588 locaciones pro forma ⁽¹⁾ ⁽²⁾)

LIFTING COST POR BOE ⁽³⁾

\$/boe



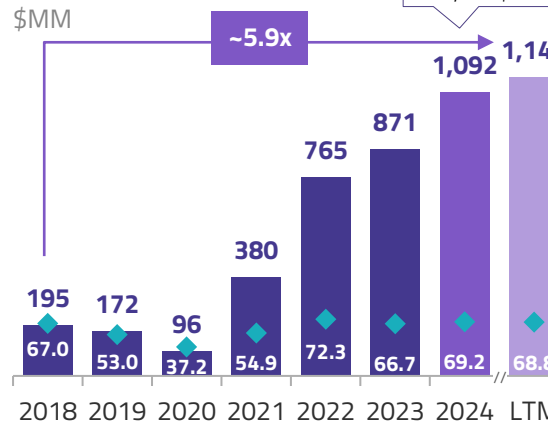
Reducción del lifting cost impulsada por el foco en operaciones shale, el crecimiento de la producción y eficiencias adicionales

■ Lifting Cost
◆ Volumen de petróleo exportado (%)

EBITDA AJUSTADO ⁽⁴⁾

\$MM

2024 pro forma ⁽¹⁾
1,763 \$MM



Margen de EBITDA Ajustado de 65% y ROACE de 24% en 2024 ⁽⁵⁾

■ EBITDA Ajustado
◆ Precio realizado de petróleo (\$/bbl)

Nota: producción, lifting cost por boe y EBITDA ajustado del 1T-18 incluyen resultados pro forma agregando producción y costos de activos adquiridos el 4 de abril del 2018

- (1) Valores pro forma calculados como si se hubiera adquirido Petronas E&P Argentina S.A. el 1 de enero de 2024. Las cifras financieras pro forma reflejan la información financiera pro forma no auditada para el año finalizado el 31 de diciembre de 2024
- (2) 156 locaciones probadas desarrolladas (278 pro forma) y 244 locaciones probadas no desarrolladas (310 pro forma)
- (3) Lifting cost incluye la producción, el transporte, el tratamiento y los servicios de apoyo al campo; excluye las fluctuaciones de crudo, la depreciación, el agotamiento y la amortización, regalías y otros, los gastos de venta, los gastos de exploración, los gastos generales y administrativos, Otros ingresos operativos, Otros gastos operativos y Otros costos no erogables relacionados con la cesión de activos convencionales

- (4) EBITDA ajustado = (Pérdida) / Utilidad neta + Impuesto sobre la renta + Resultados financieros netos + Depreciaciones, agotamiento y amortizaciones + Costos de transacción relacionados a la combinación de negocios + Gastos de reestructuración y reorganización + Ganancia relacionada a la transferencia de activos convencionales + Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales + Deterioro de activos de larga duración. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA ajustado / (Ingresos Totales + Ganancias del Programa de Incremento de las Exportaciones)
- (5) ROACE = (EBITDA Ajustado - Depreciaciones + Ganancia relacionada a la transferencia de activos convencionales + Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales) / (Deuda total promedio + Capital contable promedio)

Adquisición del 50% del bloque La Amarga Chica

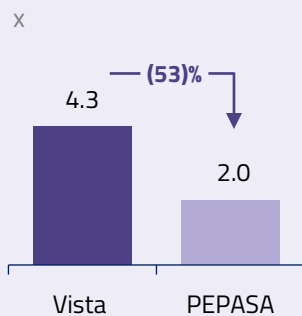
ADQUISICIÓN DE PEPASA

- El 15 de abril de 2025, Vista adquirió el 100% del capital social de PEPASA, que posee una participación del 50% en La Amarga Chica ⁽¹⁾

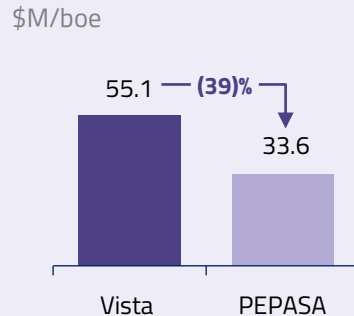
RACIONAL ESTRATÉGICO Y VALUACIÓN

- Adquisición con gran valor añadido
- Aumento de escala
- Mejora de la cartera
- Activo de bajos costos, altos márgenes y generación de caja
- Sinergias operativas
- Capacidad de evacuación de crudo

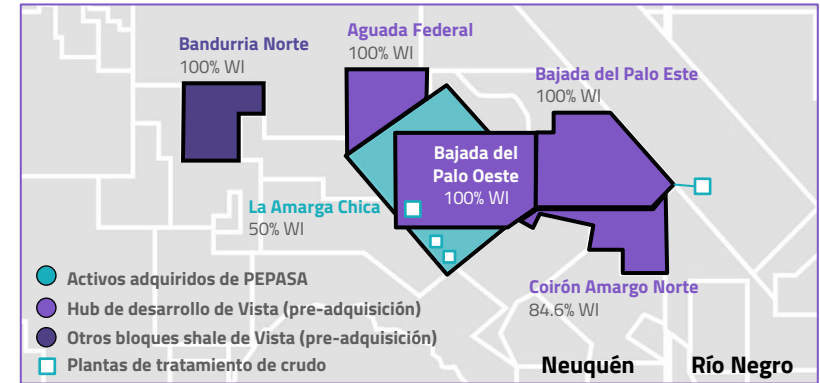
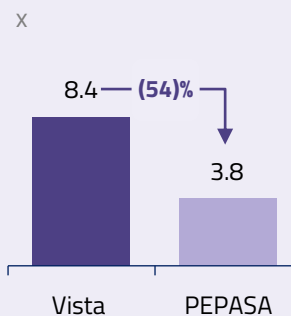
EV/EBITDA AJ. 2024 ⁽²⁾



EV/BOE PRODUCIDO 4T-24 ⁽²⁾



P/E 2024 ⁽²⁾



DATOS CLAVE DE LA AMARGA CHICA (4T-24) ⁽³⁾

	Unidad	Al 50%
Superficie	Acres	23,202
Pozos en producción	# de pozos	123
Producción total	boe/d	39,772
Producción de petróleo	bbl/d	35,735
Reservas P1	MMboe	143
Lifting cost	\$/boe	4.7

RESULTADOS PRO FORMA 2024 ⁽⁴⁾

\$MM	Vista	Aj. pro forma	Vista pro forma
EBITDA Ajustado	1,092	671	1,763
Margen de EBITDA Aj.	65%	74%	68%
Utilidad neta	478	349	826
EPS	5.0	3.0	8.0

Acreage premium en Vaca Muerta, con producción creciente, inventario significativo y múltiplos que reflejan un alto valor añadido

(1) Vista adquirió el 100% de Petronas E&P Argentina S.A. ("PEPASA") de Petronas Carigali Canada B.V. y Petronas Carigali International E&P B.V.

(2) EV (Valor de la Empresa) de PEPASA calculado como el precio de compra descontado al 12.5% al 1 de enero de 2025. Capitalización de mercado de Vista al 14 de abril de 2025. Fuente: Bloomberg

(3) Con la excepción de Reservas P1, las cuales corresponden al 31 de diciembre de 2024, y lifting cost, el cual corresponde al año 2024

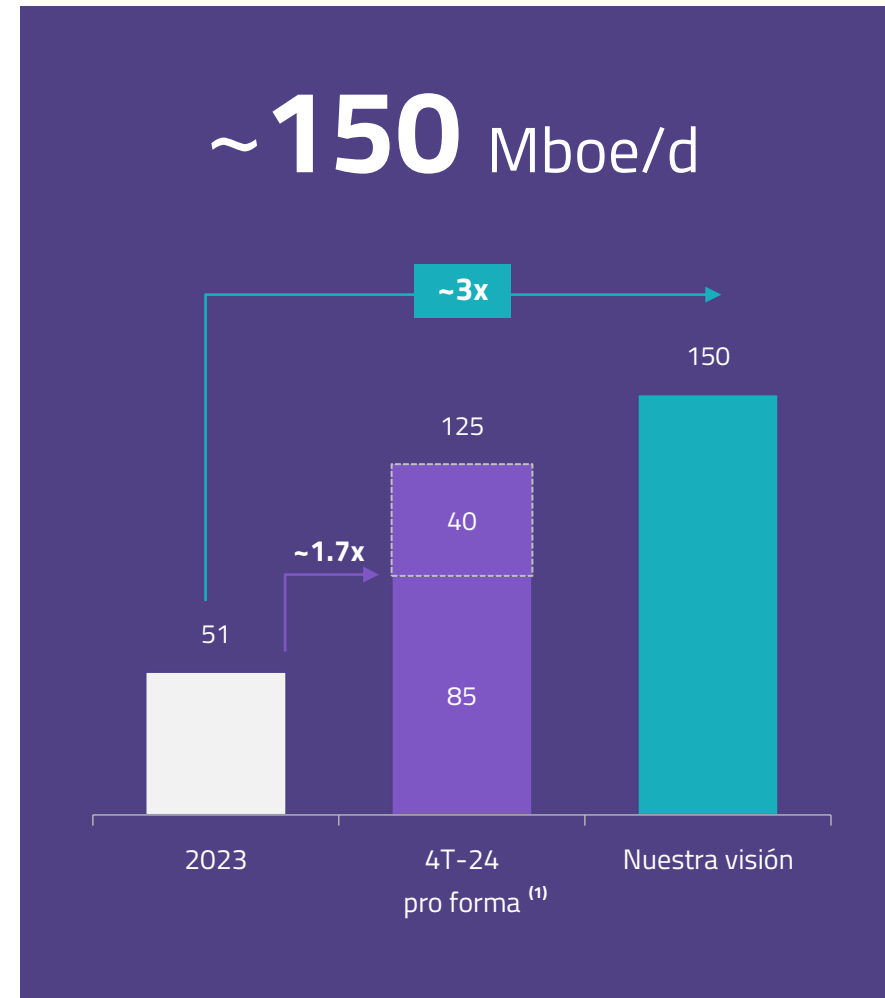
Valores pro forma calculados como si se hubiera adquirido Petronas E&P Argentina S.A. el 1 de enero de 2024. Las cifras financieras pro forma reflejan la información financiera pro forma no auditada para el año finalizado el 31 de diciembre de 2024

Visión de largo plazo completamente basada en el inventario existente

Vista para FA 2024 – Pro forma ⁽¹⁾



Producción Esperada



Nota: El 24 de octubre de 2024, Vista Energy, S.A.B. de C.V. presentó su Presentación de Resultados del Tercer Trimestre de 2024 a la SEC, en la cual revisó ciertas proyecciones para el año 2025 (las "Proyecciones 2025"). Tras dicha revisión, el 16 de abril de 2025, Vista anunció la adquisición de Petronas E&P Argentina S.A. Como resultado, la Compañía retira sus Proyecciones 2025.

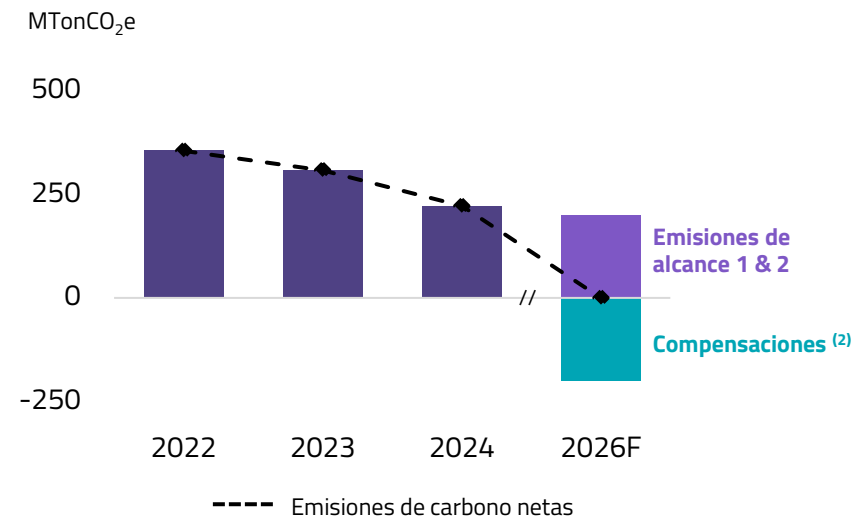
(1) Valores pro forma calculados como si se hubiera adquirido Petronas E&P Argentina S.A. el 1 de enero de 2024.

Hoja de ruta para cumplir la ambición de cero emisiones netas

Aspirando a alcanzar cero emisiones netas en 2026 ⁽¹⁾

- Nuestra prioridad es continuar reduciendo nuestra huella de carbono operacional al implementar tecnologías ya disponibles
- Redujimos la intensidad de emisiones de GEI desde 39.4 kgCO₂e/boe en 2020 a 8.8 kgCO₂e/boe en 2024
- Establecimos Aike, nuestra compañía de soluciones basadas en la naturaleza (NBS), la cual diseña, gestiona y ejecuta los proyectos de compensaciones de carbono, con personal experto local, para compensar las emisiones de carbono restantes
- Actualmente, Aike está ejecutando 13 proyectos de NBS para Vista en Argentina, cubriendo +43,000 ha, en 7 provincias

Camino hacia nuestra ambición net zero



(1) Emisiones de alcance 1 y 2 de nuestros activos operados al 100% de participación
 (2) Incluyen emisiones de carbono reducidas y evitadas

Activos



Resumen del portafolio de Vista

ACTIVOS EN MÉXICO

Concesiones	W.I. (%)	Reservas netas 2024 1P (MMboe)	Producción 2024 (Mboe/d)	Operador
CS-01	100%	9.8	0.7	SÍ
Total		9.8	0.7	

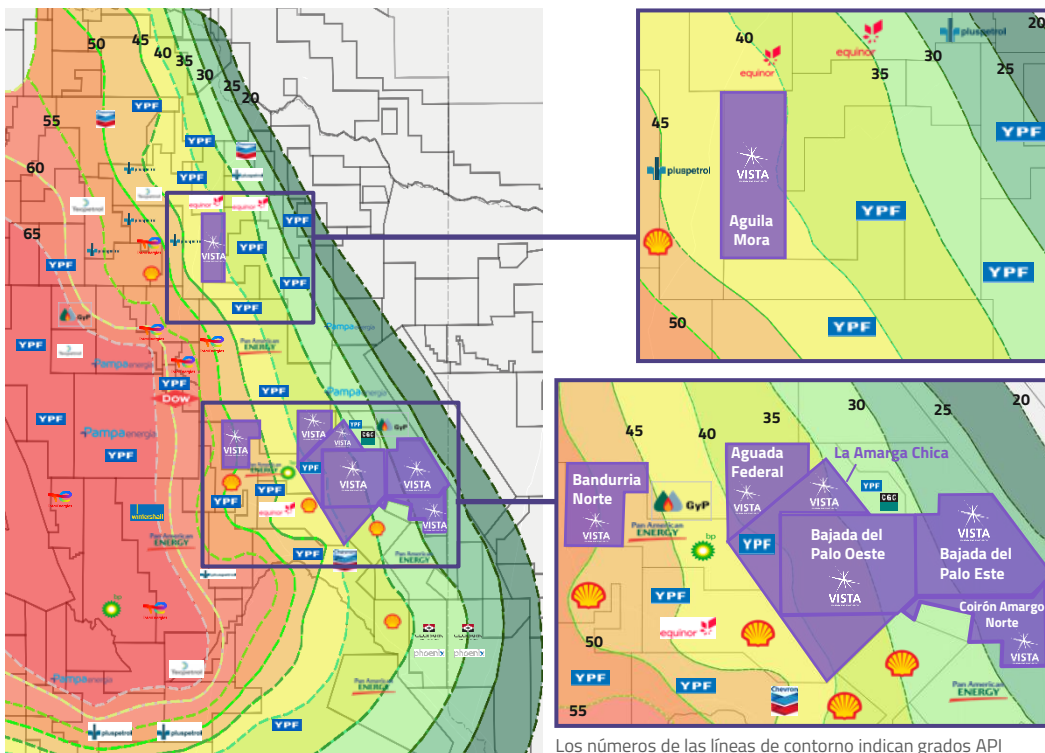
ACTIVOS EN ARGENTINA

Concesiones	W.I. (%)	Reservas netas 2024 1P (MMboe)	Producción 2024 (Mboe/d)	Operador
Bajada del Palo Oeste	100%	242.3	52.8	SÍ
Bajada del Palo Este	100%	73.4	6.4	SÍ
Aguada Federal	100%	45.1	4.8	SÍ
Águila Mora	90%	0.5	0.9	SÍ
Bandurria Norte	100%	-	0.0	SÍ
Coirón Amargo Norte	84.6%	-	0.1	SÍ
Subtotal activos shale		361.2	64.9	
Activos convencionales transferidos ⁽¹⁾	-	3.7	4.0	No
Acambuco	1.5%	0.5	0.1	No
Subtotal activos convencionales		4.2	4.1	
Total		365.5	69.0	
La Amarga Chica ⁽²⁾	50%	143.3	36.7	No
Total pro forma		508.8	105.7	

- (1) Refiere a los bloques Entre Lomas, Jarilla Quemada, Charco del Palenque, 25 de Mayo – Medanito y Jagüel de los Machos, operados por Aconcagua a partir del 1 de marzo de 2023. Según el acuerdo suscrito, Vista conserva el derecho al 40% de la producción y reservas de petróleo, y al 100% de la producción y reservas de gas natural y GLP y condensados, de los activos convencionales transferidos
- (2) Vista adquirió el 50% del bloque La Amarga Chica a través de Petronas E&P Argentina S.A. el 15 de abril de 2025

Acreage en Vaca Muerta

BLOQUES DE VISTA EN VACA MUERTA

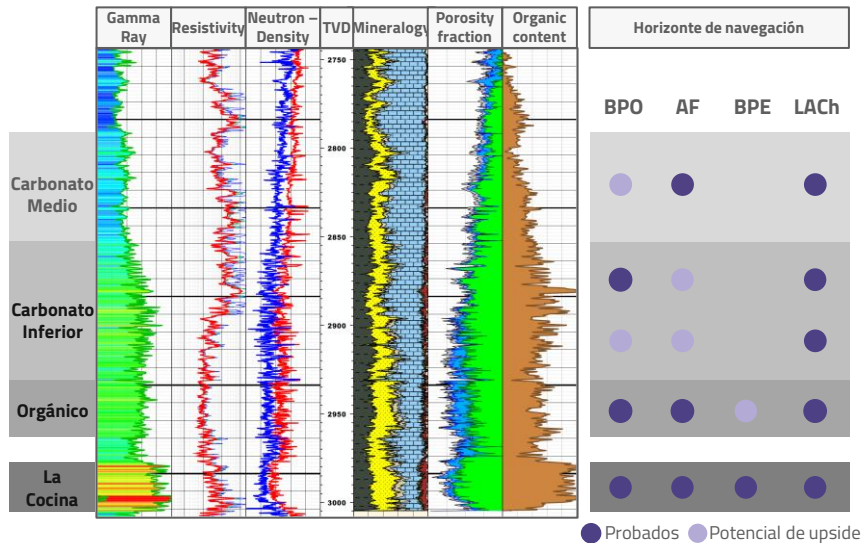


	ACRES NETOS	PLAZO DE CONCESIÓN	INVENTARIO DE POZOS	POZOS CONECTADOS AL FA 2024	OPERADOR
Bajada del Palo Oeste	62,641	2053	550	117	Vista
Bajada del Palo Este	24,058	2050	150	17	Vista
Aguada Federal	48,853	2053	150	13	Vista
Coirón Amargo Norte	22,508	2037	50	-	Vista
La Amarga Chica	23,302	2049	323	123	YPF
Total del hub de desarrollo	181,262		1,223	270	
Águila Mora	21,128	2054	100	2	Vista
Bandurria Norte	26,404	2050	150	-	Vista
Total de las áreas piloto / delineación	47,532		250	2	
TOTAL	228,794		1,473	272	

**272 pozos en producción en Vaca Muerta al FA 2024,
con significativo potencial de crecimiento respaldado por nuestro inventario de 1,473 pozos**

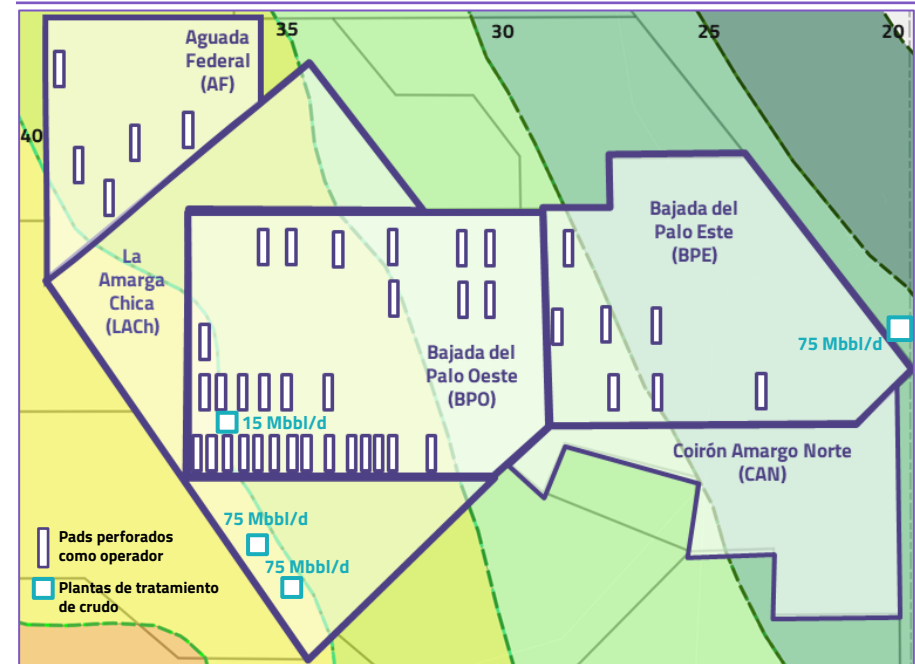
Hub de desarrollo en Vaca Muerta

MÚLTIPLES HORIZONTES POTENCIALES DE NAVEGACIÓN



Horizontes de navegación no testeados representan un potencial de upside al inventario de pozos

PROGRESO EN EL HUB DE DESARROLLO



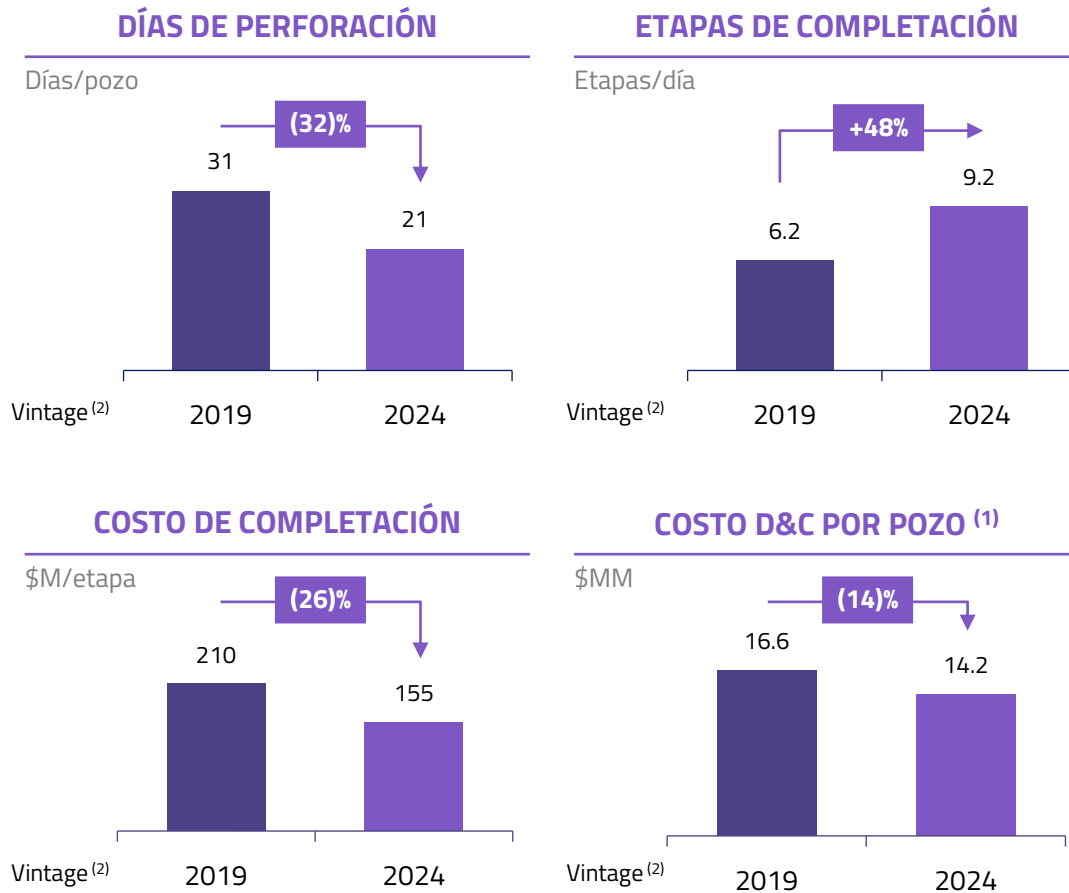
- Sólido rendimiento a la fecha en BPO, con 125 pozos conectados y produciendo en promedio 8% por encima de la curva tipo al 1T-25 ⁽¹⁾ ⁽²⁾
- De-risking de Bajada del Palo Este a través de la perforación y completación de 17 pozos en los 7 pads BPE-1 a BPE-8
- En Aguada Federal, se completaron y conectaron 13 pozos al 1T-25. Se completó la construcción del oleoducto que conecta con BPO
- Se adquirió una participación no operada del 50% en La Amarga Chica, con 123 pozos en producción al FA 2024

(1) Compara la curva tipo de BPO con la producción promedio acumulada normalizada de los pozos en los pads BPO-1 a BPO-30 (excluye el piloto de desarrollo en cubos en los pads BPO-16 y BPO-17) después de 90 días

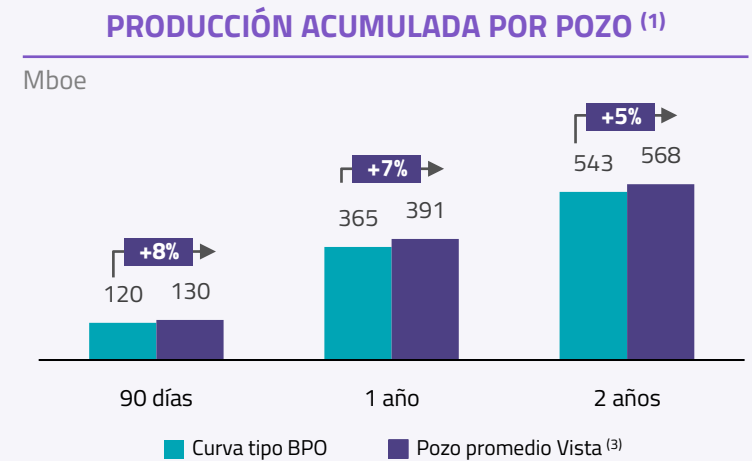
(2) La curva tipo de BPO tiene un EUR de 1.52 MMboe, basado en un pozo de 2,800 metros de rama lateral y 47 etapas de fractura

Sólidas métricas de D&C y productividad de pozos en Bajada del Palo Oeste

EVOLUCIÓN DE LAS MÉTRICAS DE D&C



EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN



CURVA TIPO BPO

	Petróleo	Gas	Total
EUR a 25 años (Mboe)	1,345	175	1,520
Acumulada a 90 días (Mboe)	107	13	120
Acumulada a 1 año (Mboe)	324	41	365
Acumulada a 2 años (Mboe)	483	60	543
Pico IP-30 (boe/d)	1,556	195	1,751

(1) Normalizado a un pozo estándar de 2,800 metros de rama lateral y 47 etapas de fractura

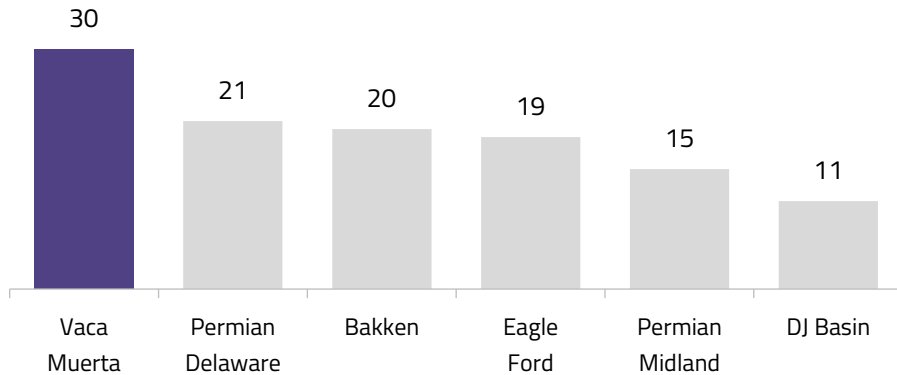
(2) 2019 incluye pads BPO-1 y BPO-2, y 2024 incluye pads BPO-22 al BPO-30

(3) Producción promedio acumulada normalizada de los pozos en pads BPO-1 al BPO-30 para 90 días, pads BPO-1 al BPO-23 para 1 año, y pads BPO-1 al BPO-15 para 2 años. Excluye el piloto de desarrollo en cubos en los pads BPO-16 y BPO-17

Productividad sobresaliente en una formación de clase mundial

Productividad promedio: Vaca Muerta vis-à-vis shales de EE.UU. ⁽¹⁾

Prod. acumulada por pozo de los primeros 365 días, Mbbl por 1,000 pies laterales

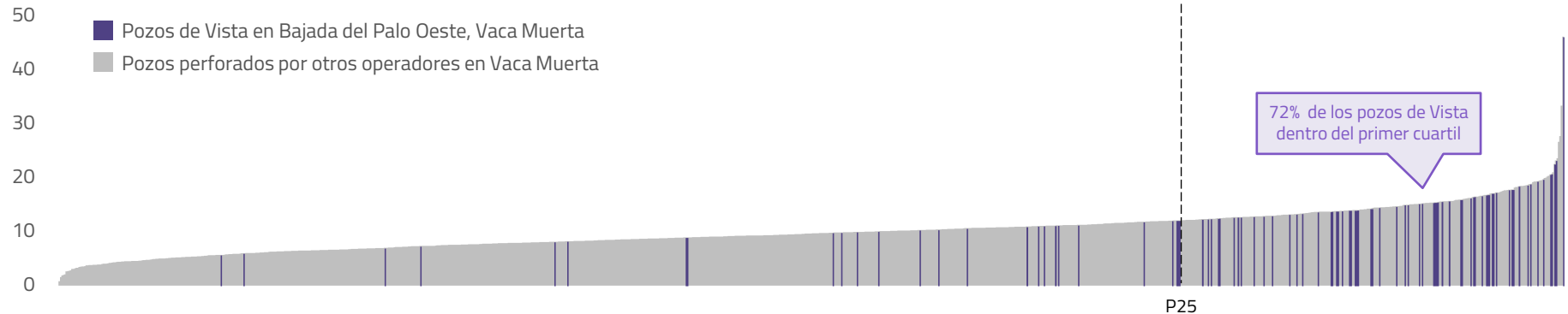


Propiedades de la roca: Vaca Muerta vis-à-vis shales de EE.UU. ⁽²⁾

CUENCA	CONTENIDO ORGÁNICO TOTAL (%)	GROSOR (M)	PRESIÓN DEL RESERVORIO (PSI)
Valores deseados	>2	>30	Mayor
Vaca Muerta	3-10	30-450	4,500-9,500
Eagle Ford	3-5	30-100	4,500-8,500
Wolfcamp (Permian)	3	200-300	4,600
Barnett	4-5	60-90	3,000-4,000
Haynesville	0.5-4	60-90	7,000-12,000
Marcellus	2-12	10-60	2,000-5,500

Pozos en Vaca Muerta – producción de petróleo y gas acumulada 90 días ⁽³⁾

Boe/pie

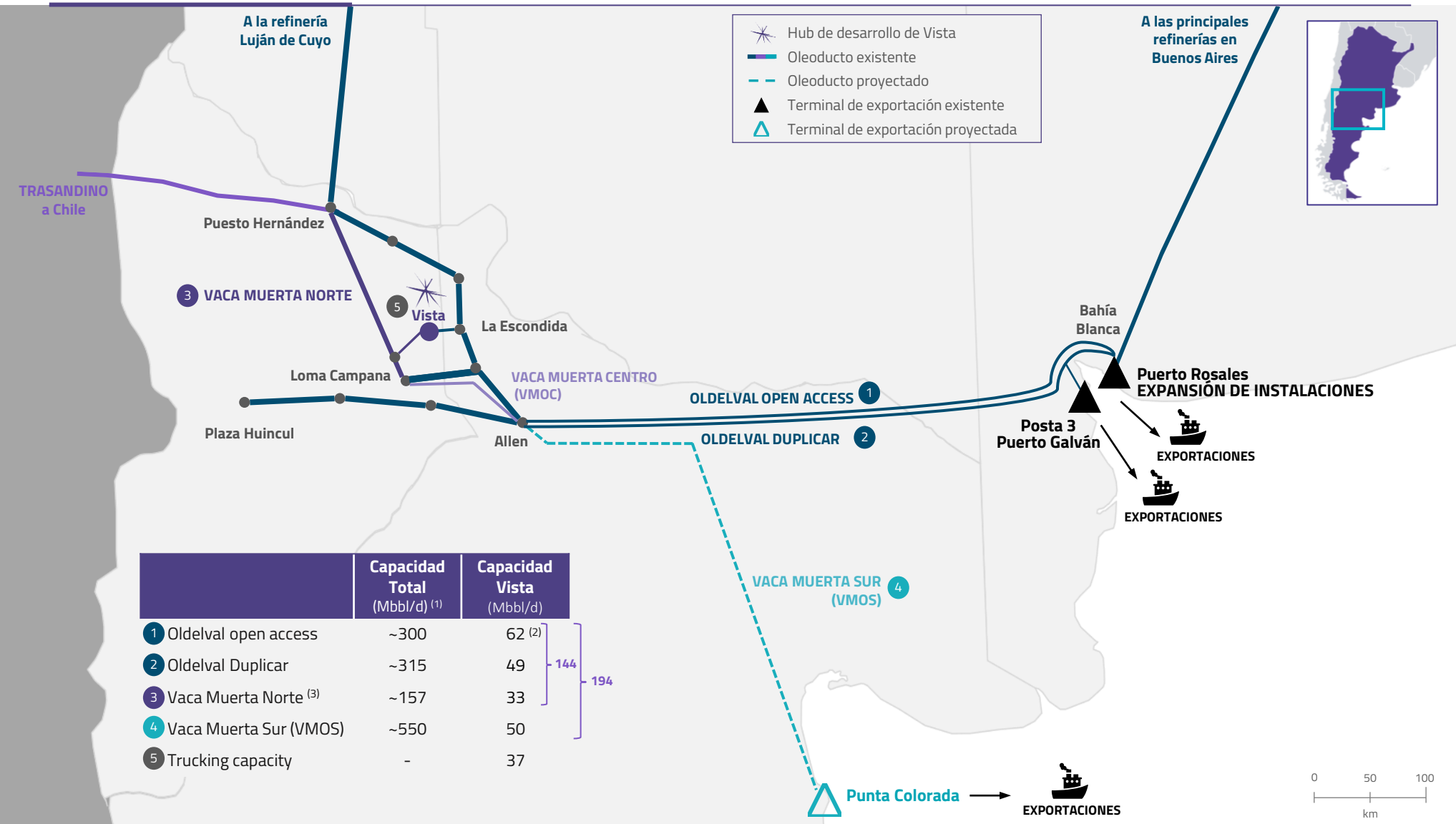


(1) Incluye sólo los pozos petrolíferos horizontales puestos en producción en 2021-2022. Fuente: Rystad Energy ShaleWellCube

(2) Fuente: Estimaciones de la Compañía, Secretaría de Energía de Argentina y EIA

(3) Incluye un total de 1,055 pozos de Vaca Muerta y los primeros 90 pozos de Vista (pads BPO-1 a BPO-23). Pozos de petróleo horizontales desde 2012. Fuente: Secretaría de Energía. base de daos Capítulo IV

Principales proyectos de evacuación de petróleo en Vaca Muerta ⁽¹⁾



(1) Basado en datos brindados por los operadores del proyecto y estimaciones de la Compañía. Incluye la capacidad de Petronas E&P Argentina S.A., adquirida el 15 de abril de 2025

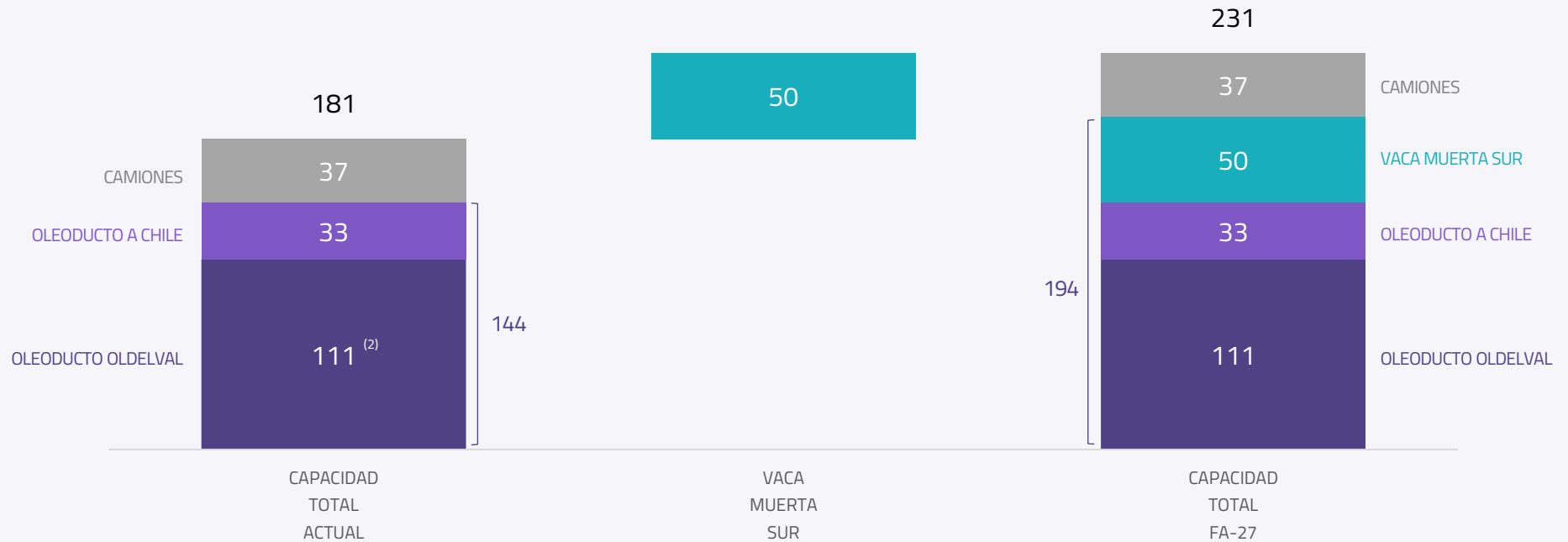
(2) Incluye 9 Mbb/d correspondientes a agentes reductores de fricción en uso por Vista a mayo 2024

(3) Exportaciones a Chile limitadas por el oleoducto Transandino, el cual tiene una capacidad de ~110 Mbb/d

Capacidad material de evacuación de petróleo

CAPACIDAD DE EVACUACIÓN DE PETRÓLEO DE VISTA ⁽¹⁾

Mbbl/d



Evacuación asegurada para alcanzar nuestra visión

(1) Basado en contratos firmados por Vista e información brindada por los operadores del proyecto. Las fechas reales de entrega y las capacidades pueden variar sujeto a la ejecución. Incluye la capacidad de Petronas E&P Argentina S.A., adquirida el 15 de abril de 2025

(2) Incluye 9 Mbbl/d correspondientes a agentes reductores de fricción en uso por Vista a mayo 2024

Información Financiera



Reforzando nuestra estrategia de total shareholder return

HITOS DESDE EL INVESTOR DAY 2021

Crecimiento	✓ Superamos objetivos operativos y financieros ✓ Contratamos capacidad de evacuación en oleoductos troncales y terminal de evacuación ✓ Contratamos 3 equipos de perforación y 2 de sets de fractura para ganar opcionalidad de crecimiento
Descarbonización	✓ Reducción de intensidad de emisiones GEI en nuestras operaciones en 78% ⁽¹⁾ ✓ Actualmente ejecutando 13 proyectos NBS en Argentina
Reducción de la deuda	✓ Extensión del perfil de vencimientos ✓ Reducción del costo de deuda
Flexibilidad estratégica	✓ Adquisición de Aguada Federal, Bandurria Norte y 50% de La Amarga Chica ✓ Ejecución de 129 \$MM en recompra de acciones

ESTRATEGIA DE ASIGNACIÓN DE CAPITAL

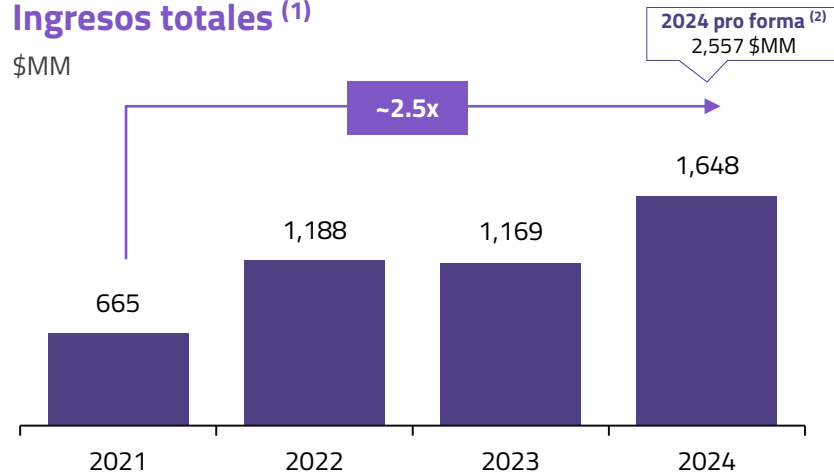
Inversiones en proyectos de alto retorno y ciclos cortos para generar crecimiento rentable impulsado por el mercado de exportaciones	MÁS crecimiento
Reducción de la huella operativa y ejecución de NBS para alcanzar nuestra ambición de ser carbono neutrales	MÁS Descarbonización
Reducción del ratio de apalancamiento bruto	MÁS Reducción de la deuda
Uso eficiente de la generación de caja neta de acuerdo a las dinámicas del mercado	MANTENER Flexibilidad

(1) Emisiones de alcance 1 y 2 de nuestros activos operados al 100% de participación. De 39.0 kgCO₂e/boe en 2020 a 8.8 kgCO₂e/boe en 2024

Acelerando el crecimiento de ingresos impulsado por las exportaciones

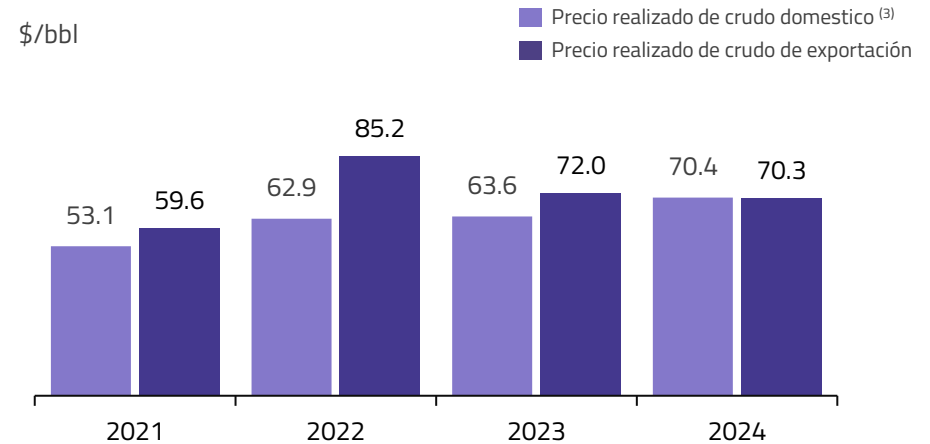
Ingresos totales ⁽¹⁾

\$MM



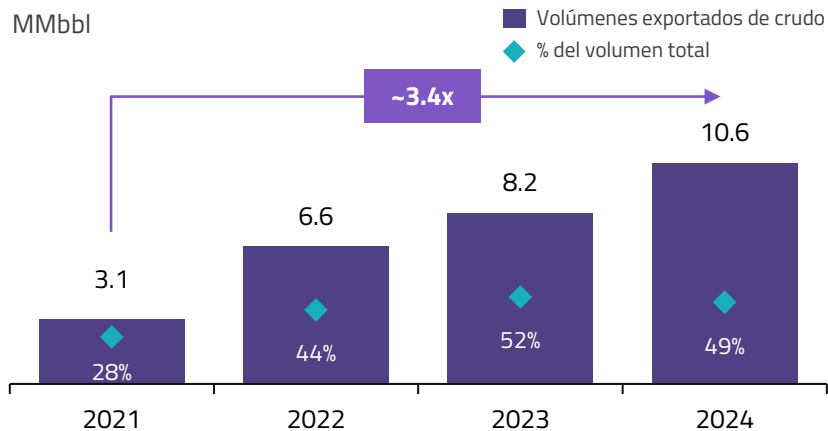
Precio realizado de crudo

\$/bbl



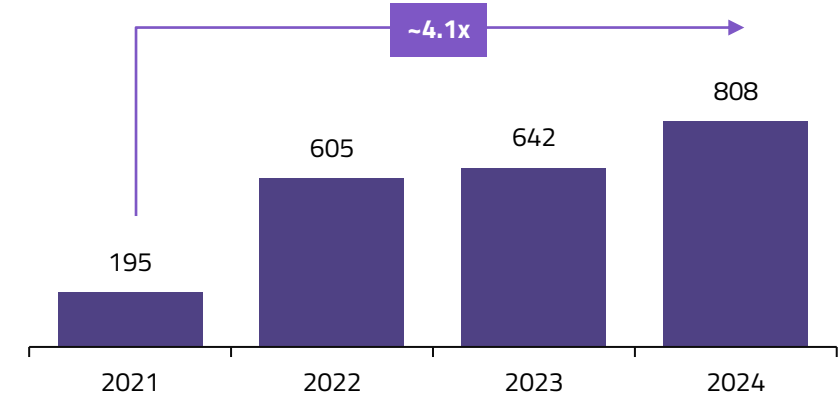
Volúmenes exportados de crudo

MMbbl



Ingresos de exportación de crudo ⁽⁴⁾

\$MM



(1) Los ingresos totales incluyen derechos de exportación

(2) Valores pro forma calculados como si se hubiera adquirido Petronas E&P Argentina S.A. el 1 de enero de 2024. Las cifras financieras pro forma reflejan la información financiera pro forma no auditada para el año finalizado el 31 de diciembre de 2024

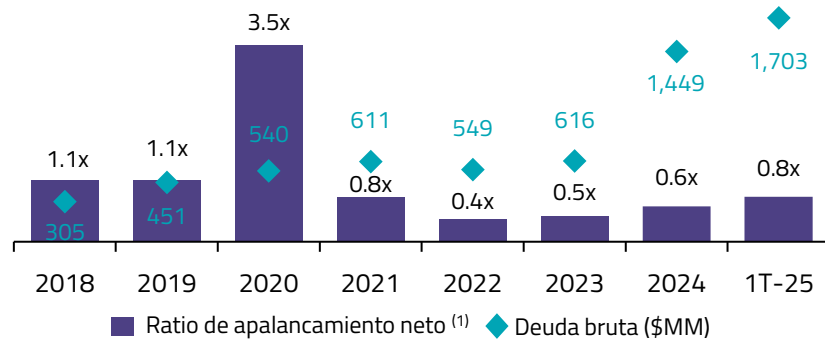
(3) Precio realizado domestico por oleoducto (excluye venta por camiones)

(4) Los ingresos de exportación de crudo incluyen derechos de exportación

Sólida posición financiera para apalancar futuras inversiones

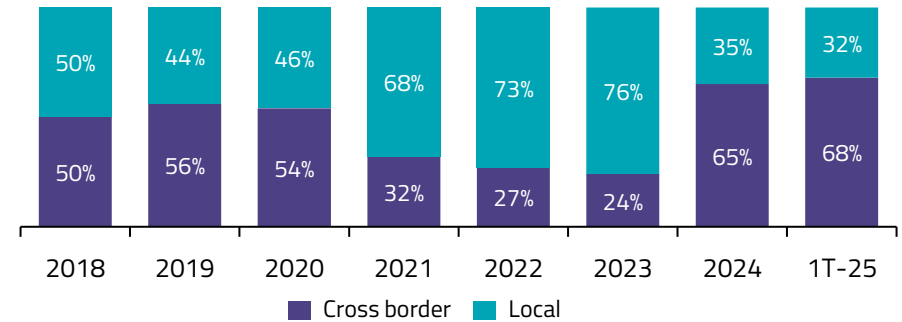
Ratio de apalancamiento neto

X Adj. EBITDA



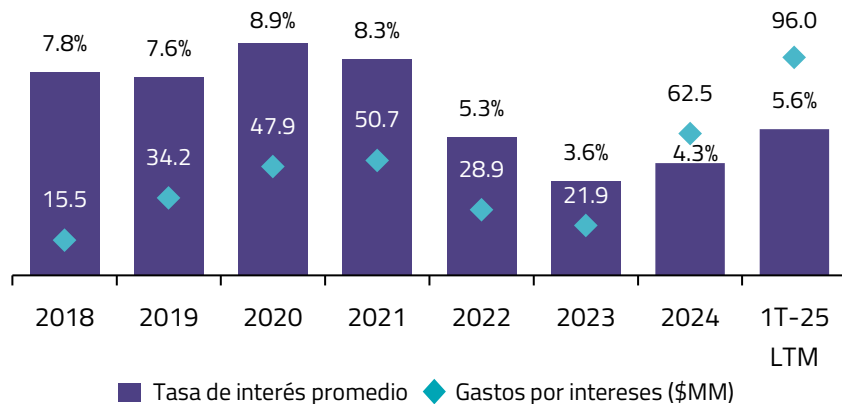
Composición de la deuda

% de deuda total



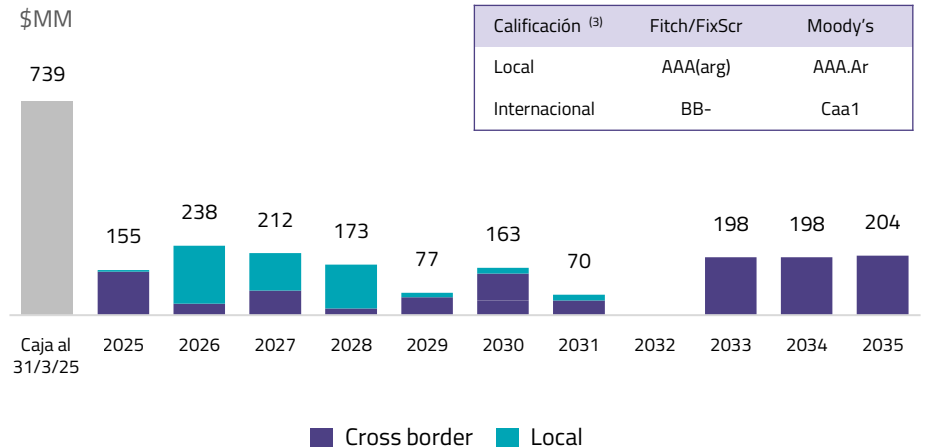
Tasa de interés promedio (2)

%



Vencimientos de deuda

\$MM



(1) Ratio de apalancamiento neto = Deuda Neta / LTM EBITDA Ajustado

(2) Tasa de interés promedio = Gastos por intereses / Deuda bruta al final del período

(3) Las calificaciones corresponden a Vista Energy Argentina S.A.U. Los ratings locales de FixScr (afiliado de Fitch Ratings) y Moody's Local corresponden al mercado Argentino, y los ratings de Fitch Ratings y Moody's Ratings corresponden al mercado internacional

Ambiente, Social & Gobernanza



Desarrollo sustentable de nuestro negocio

- **Supervisión de la estrategia de ASG por parte del Consejo de Administración**, con el Comité de Prácticas Corporativas como responsable de evaluar los programas relacionados con ASG, políticas y procedimientos. El Comité incluye dos expertos en la materia
- Se estableció un plan para cumplir nuestra **aspiración de llegar a cero emisiones netas de gases de efecto invernadero (de alcance 1 y 2) en 2026**, combinando la ejecución de proyectos para reducir nuestra huella operativa con proyectos basados en la naturaleza para remover las emisiones residuales
- **La seguridad es un pilar de la organización**; Vista opera con los mayores estándares de la industria del Oil & Gas según IOGP y IPIECA
- **Adhesión a los Diez Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas** en materia de derechos humanos, trabajo, medioambiente y anticorrupción
- Reporte de sustentabilidad alineado con **Global Reporting Initiative (GRI)** para cubrir integralmente los factores ASG, con **Sustainability Accounting Standards Board (SASB)** para los factores ASG específicos de la industria con mayor relevancia en el desempeño financiero y en la creación de valor de largo plazo, y **Task Force on Climate-Related Financial Disclosures (TCFD)** para el manejo de riesgo y desarrollo de estrategia



Sólido progreso en todos los frentes de ASG en 2024

Ambiental



-28% de reducción año a año
de emisiones de GEI ⁽¹⁾



8.8 kgCO₂e/boe
de intensidad de emisiones de GEI, -44% año a año



7 kgCO₂e/boe
de objetivo de intensidad de emisiones de GEI para 2026



13 proyectos NBS
bajo ejecución por Aike, a lo largo de +43,000 ha



59% del uso total de energía fue de fuentes renovables
y se redujo la intensidad energética en 30% año a año

Cero emisiones netas en 2026

Sólido progreso hacia la aspiración en base a proyectos bajo ejecución ⁽¹⁾

Social



0.6 TRIR ⁽²⁾

menor a 1.0 por quinto año consecutivo



Progreso en iniciativas de género

a través del desarrollo de talento femenino, aumento de contrataciones y talleres que promueven un entorno de trabajo respetuoso y saludable



2.2 \$MM en inversión social

en cinco verticales (educación, desarrollo local, desarrollo rural, fortalecimiento institucional e inclusión y valores en el deporte y la salud)

Gobernanza



Se aprobó la "Política de Integridad para Contratistas y Proveedores",

una versión resumida de nuestro Código de Ética y Conducta aplicable a proveedores de servicios



3.6

calificación NIST de ciberseguridad ⁽³⁾



0 Incidentes críticos
de ciberseguridad



Canales de denuncia:

comunicación interna fortalecida



Mejora de la transparencia
en divulgación de información ASG

Información para 2024.

(1) Emisiones de alcance 1 y 2 de nuestros activos operados al 100% de participación

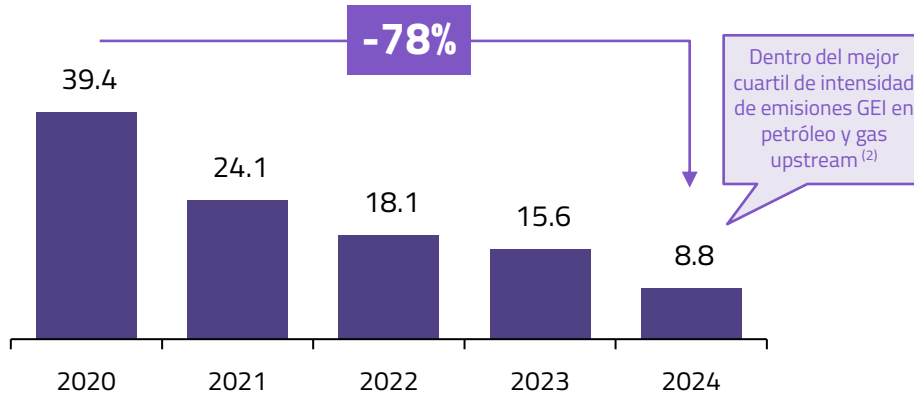
(2) TRIR (Tasa total de accidentes registrables): Número de accidentes registrables x 1,000,000 / Número total de horas trabajadas

(3) El Marco de Ciberseguridad del Instituto Nacional de Estándares y Tecnología (NIST por sus siglas en inglés)

Progreso robusto en la descarbonización de nuestras operaciones

Intensidad de emisiones de GEI ⁽¹⁾

kgCO₂e/boe



Objetivo de intensidad de emisiones de GEI de **7** kgCO₂e/boe para 2026
 ↓ **82% menor comparado con 2020** ⁽¹⁾

Proyectos clave de descarbonización en 2024:

- Aumento del uso de energía renovable al 59% de nuestra matriz energética
- Puesta en marcha de una estación compresora de gas eléctrica
- Mejoras en unidades de recuperación de vapor para aumentar la confiabilidad
- Construcción de un gasoducto desde Aguada Federal hasta Bajada del Palo Oeste para mejorar la capacidad de evacuación de gas
- Sustitución de válvulas neumáticas operadas a gas por sistemas eléctricos accionadas por aire

Proyectos de descarbonización operacional planeados:

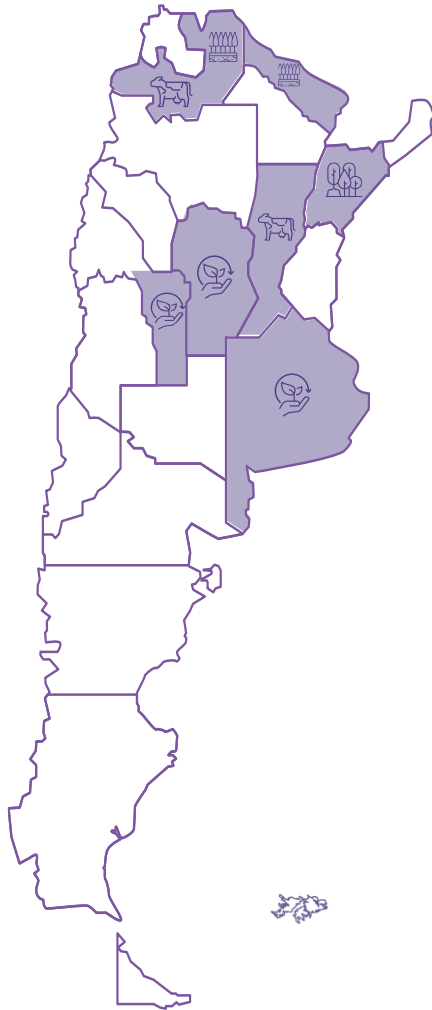
- Expansión de la electrificación en nuestro hub de desarrollo, asegurando el abastecimiento de energías renovables
- Aumento de la participación de energías renovables en nuestra matriz energética, abasteciendo hasta un 90% de la demanda de electricidad total
- Instalación de una nueva electrocompresora de gas natural
- Reemplazo de compresores booster a combustión por unidades eléctricas

(1) Emisiones de alcance 1 y 2 de nuestros activos operados al 100% de participación
 (2) Fuente: McKinsey, "Vaca Muerta: An opportunity to respond to the global energy crisis", publicado en octubre 2022

Sólido progreso en la ejecución de nuestro portfolio de NBS



Nuestra subsidiaria Aike se estableció para diseñar, gestionar y ejecutar los proyectos de compensaciones de carbono



Aike ha avanzado significativamente en el desarrollo de los proyectos de Vista



Forestación mixta con especies nativas y exóticas

Rolón Cué & Villa Zenaida (Provincia de Corrientes):

- Se completó la expansión del proyecto plantando ~1,400 ha con ~1.5 MM de árboles en 2024, alcanzando ~3.8MM de árboles en total
- Se completaron estudios de línea base de biodiversidad
- Se completó el registro en Voluntary Carbon Standard (VCS) y se ha iniciado el proceso de certificación para Climate, Community and Biodiversity (CCB) Standard



Gestión forestal mejorada

Villa Zenaida (Provincia de Corrientes):

- Se lanzó la nueva tipología de proyecto a lo largo de 412 ha
- El Proyecto se listó en Verra para certificación VCS & CCB



Agricultura regenerativa

Fortín Farias (Provincia de Buenos Aires):

- Prácticas regenerativas implementadas en ~2,650 ha
- Se completaron estudios de línea base
- El proyecto se encuentra en el proceso de validación VCS

Provincia de Buenos Aires:

- Se implementaron prácticas en ~4,300 ha y se completaron estudios de línea base
- Se firmaron nuevos contratos por ~750 ha adicionales

Provincia de Córdoba:

- Se firmaron ~2,450 ha y se inicio la implementación de prácticas regenerativas

Provincia de San Luis:

- Se firmaron ~9,400 ha



Conservación de bosques

Chaguaral (Provincia de Salta):

- Se implementó el plan de conservación
- Se completaron estudios de línea base sociales y de biodiversidad
- Se completó infraestructura crítica, cercas y cortafuegos
- El proyecto se encuentra en el proceso de registro VCS y se estima obtener la certificación CCB durante 2025



Reforestación mixta con especies nativas y exóticas

Altos del Guayacán (Formosa Province):

- Nuevo proyecto iniciado en 4,800 ha
- Se completó la plantación en ~320 ha con 320 M árboles
- Proyecto listado en Verra para la certificación VCS



Ganadería regenerativa

La Alicia (Provincia de Santa Fe):

- Prácticas regenerativas implementadas
- Proyecto en proceso de validación VCS

Provincia de Salta:

- Se completó la infraestructura requerida
- Se completaron estudios de línea base

Organización plana y ágil liderada por un experimentado equipo de gestión en petróleo y gas

Miguel Galuccio Presidente del consejo y CEO

- 30 años de experiencia en el sector energético en cinco continentes (producción de petróleo y gas, y servicios petroleros)
- Miembro independiente del consejo de administración de Schlumberger
- Ex Presidente y Director General de YPF y Ex Presidente de Schlumberger SPM/IPM ⁽¹⁾
- Ingeniero en Petróleo del Instituto Tecnológico de Buenos Aires

Equipo ejecutivo de alto rendimiento

Pablo Vera Pinto – Director de Finanzas

+20 años de experiencia en el desarrollo de negocios internacionales, consultoría y banca de inversión

- Anteriormente fue Director de Desarrollo de Negocios en YPF; miembro de los consejos de administración de Profertil (Agrium-YPF), Dock Sud (Enel-YPF) y de Metrogas (YPF)
- Experiencia previa en McKinsey y Credit Suisse
- MBA de INSEAD; Economista de la Universidad Di Tella

Juan Garoby – Director de Tecnología

30 años de experiencia en exploración y producción y servicios petroleros

- Se desempeñó como Director de Operaciones de 2017 a 2024
- Fue Vicepresidente Interino del área de Exploración y Producción, Director del área de Perforación y Completación y Director de no convencional en YPF y Presidente de YPF Servicios Petroleros (empresa de servicios petroleros de YPF)
- Experiencia previa en Baker Hughes y Schlumberger
- Ingeniero en Petróleo del Instituto Tecnológico de Buenos Aires

Alejandro Cheriñacov – Director de Planificación Estratégica y Relación con Inversionistas

+15 años de experiencia en estrategia de E&P, gestión de portafolios y relación con inversionistas en Latam

- Fue Director de Finanzas de una compañía de E&P small-cap listada en Canadá
- Fue Gerente de Relación con Inversionistas en YPF
- Maestría en Finanzas por la Universidad Di Tella; Certificado profesional de Planificación Estratégica y Administración de Riesgos de la Universidad de Stanford; Licenciado en Economía de la Universidad de Buenos Aires

Matías Weissel – Director de Operaciones

+15 años de experiencia en operaciones de E&P en Argentina

- Se desempeñó como Operations Manager de Vista de 2018 a 2024
- Experiencia previa en YPF, desarrollando Vaca Muerta, donde ocupó distintas posiciones como líder de Proyecto Loma Campana y gerente de Proyectos No Convencionales
- Ingeniero industrial del Instituto Tecnológico de Buenos Aires

Consejo de administración con profesionales de clase mundial

Susan L. Segal – Independiente

Presidente and CEO de Americas Society / Council of the Americas; Miembro del consejo de administración de The Tinker Foundation, Scotiabank y Mercado Libre

- Título de grado de Sarah Lawrence University y MBA de la Universidad de Columbia

Mauricio Doehner Cobián – Independiente

Vicepresidente Ejecutivo de Asuntos Corporativos y Gestión de Riesgos en Cemex; Miembro del consejo de administración de The Trust for the Americas (Organización de Estados Americanos)

- Bachiller en Economía del Tecnológico de Monterrey, MBA del IESE/IPADE y Master en Administración Pública de Harvard Kennedy School

Pierre-Jean Sivignon – Independiente

Miembro del consejo de administración de Imperial Brands; Asesor del presidente y CEO de Carrefour Group en París hasta diciembre de 2018, donde anteriormente ocupó el cargo de CEO adjunto, Director financiero y miembro del consejo

- Bachiller francés con honores y MBA de la ESSEC (École Supérieure des Sciences Économiques et Commerciales)

Gérard Martellozo – Independiente

+40 años de Carrera en Schlumberger retirándose en 2019 como Vice Presidente de Recursos Humanos global; Presidente del consejo de The Schlumberger Foundation

- Master en Ingeniería de the Ecole Nationale Supérieure de l'Aéronautique et de l'Espace (Sup'Aero), Francia

Germán Losada – Independiente

Co-fundador, Presidente y Director de operaciones de VEMO, con 10+ años en private equity, invirtiendo en el sector energético

- Título en Administración de Empresas de la Universidad de San Andrés en Argentina

(1) Schlumberger Production Management y Schlumberger Integrated Project Management, segmentos de negocio de Schlumberger Ltd.

Comentarios finales

~1,200 locaciones listas para perforar bajo desarrollo en Vaca Muerta con resultados sólidos

Operador de bajo costo, enfocado totalmente en las operaciones de petróleo shale

Sólida posición financiera para apalancar futuro crecimiento

Organización plana y ágil liderada por un equipo experimentado de gestión en petróleo y gas

Plan de descarbonización encaminado, apoyando la ambición de cero emisiones netas en 2026

Única oportunidad de inversión pública “pure-play” en Vaca Muerta



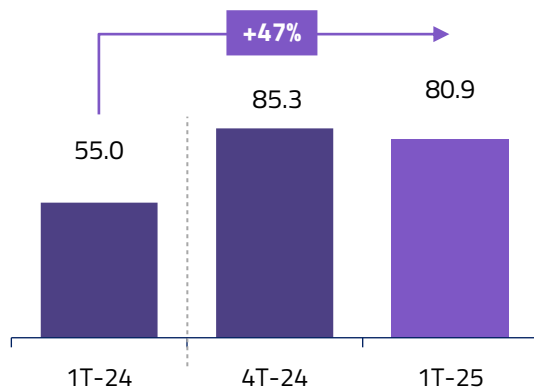
Apéndice



Aspectos destacados de 1T-25

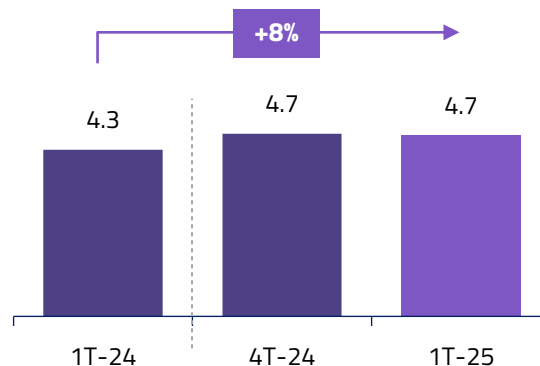
PRODUCCIÓN

Mboe/d



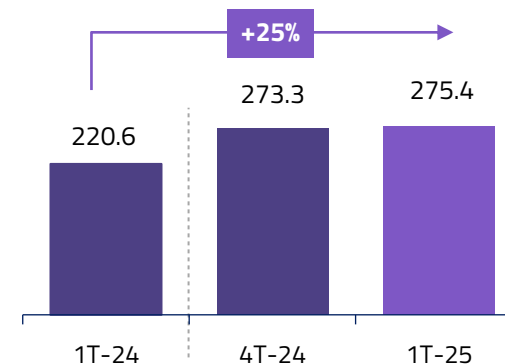
LIFTING COST (1)

\$/boe



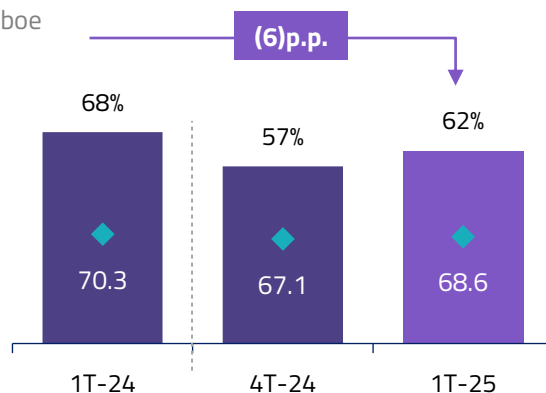
EBITDA Ajustado (2)

\$MM



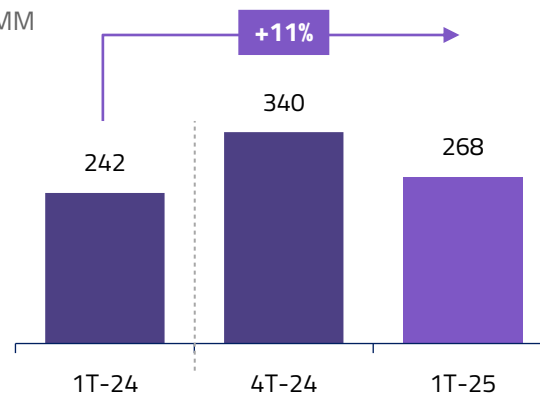
MARGEN DE EBITDA AJUSTADO (3)

\$/boe



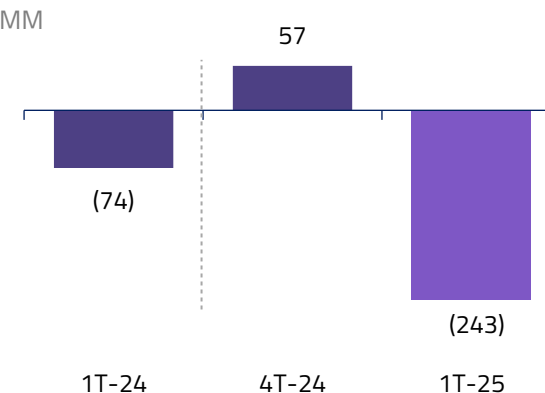
CAPEX

\$MM



FREE CASH FLOW (4)

\$MM



■ Margen de EBITDA ajustado ◆ Precio realizado de petróleo (\$/bbl)

Nota: Excluye el 50% del bloque La Amarga Chica, adquirido a través de Petronas E&P Argentina S.A. el 15 de abril de 2025

(1) Lifting cost incluye la producción, el transporte, el tratamiento y los servicios de apoyo al campo; excluye las fluctuaciones de crudo, la depreciación, el agotamiento y la amortización, regalías y otros, los gastos de venta, los gastos de exploración, los gastos generales y administrativos, Otros ingresos operativos, Otros gastos operativos y Otros costos no erogables relacionados con la cesión de activos convencionales

(2) EBITDA ajustado = (Pérdida) / Utilidad neta + Impuesto sobre la renta + Resultados financieros netos + Depreciaciones, agotamiento y amortizaciones + Costos de transacción relacionados a la combinación de negocios +

Gastos de reestructuración y reorganización + Ganancia relacionada a la transferencia de activos convencionales + Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales + Deterioro de activos de larga duración

Margen de EBITDA ajustado = EBITDA ajustado / (Ingresos Totales + Ganancias del Programa de Incremento de las Exportaciones)

(4) Free cash flow = flujo de efectivo de las actividades operativas + flujo de efectivo de las actividades de inversión

Financiamiento: actividad en el mercado de capitales

Financiamiento de ~2 \$Bn a través de un dual-listing en NYSE y la emisión de 28 series de bonos en el mercado doméstico e internacional

VIST
LISTED
NYSE

Vista cerró y liquidó una oferta global de 10,906,257 acciones en NYSE y BMV y comenzó a cotizar en NYSE

- Fondos brutos totalizaron aproximadamente 101 \$MM
- Luego del cierre de la transacción, Vista posee 86,835,259 acciones en circulación
- Las acciones fueron emitidas a 9.25 \$/acción
- Luego de la oferta, las acciones cotizan bajo el símbolo VIST en NYSE

Serie	Fecha de emisión	Ley	Moneda	Plazo	Principal emitido ⁽¹⁾	Intereses anuales
XII	27 ago 2021	Argentina	ARS Pesos (USD-linked)	120 meses	100.8 \$MM	5.85% pagaderos semestralmente
XVI ⁽²⁾	6 dic 2022	Argentina	ARS Pesos (USD-linked)	42 meses	104.2 \$MM	0%
XVII	6 dic 2022	Argentina	ARS Pesos (USD-linked)	48 meses	39.1 \$MM	0%
XVIII	3 mar 2023	Argentina	ARS Pesos (USD-linked)	48 meses	118.5 \$MM	0%
XIX	3 mar 2023	Argentina	ARS Pesos (USD-linked)	60 meses	16.5 \$MM	1.00% pagaderos trimestralmente
XX	5 jun 2023	Argentina	USD	25 meses	13.5 \$MM	4.59% pagaderos trimestralmente
XXI	11 ago 2023	Argentina	ARS Pesos (USD-linked)	60 meses	70.0 \$MM	0.99% pagaderos trimestralmente
XXII	5 dic 2023	Argentina	USD	30 meses	14.7 \$MM	5.00% pagaderos semestralmente
XXIII ⁽³⁾	6 mar 2024	Argentina	USD	36 meses	92.2 \$MM	6.50% pagaderos semestralmente
XXIV	3 may 2024	Argentina	USD	60 meses	46.6 \$MM	8.00% pagaderos semestralmente
XXV	8 jul 2024	Argentina	ARS Pesos (USD-linked)	48 meses	53.2 \$MM	3.00% pagaderos trimestralmente
XXVI	10 oct 2024	Argentina	USD	7 años	150.0 \$MM	7.65% pagaderos semestralmente
XXVII	10 dic 2024	Nueva York	USD	11 años	600.0 \$MM	7.625% pagaderos semestralmente
XXVIII	7 mar 2025	Argentina	USD	60 meses	92.4 \$MM	7.50% pagaderos semestralmente

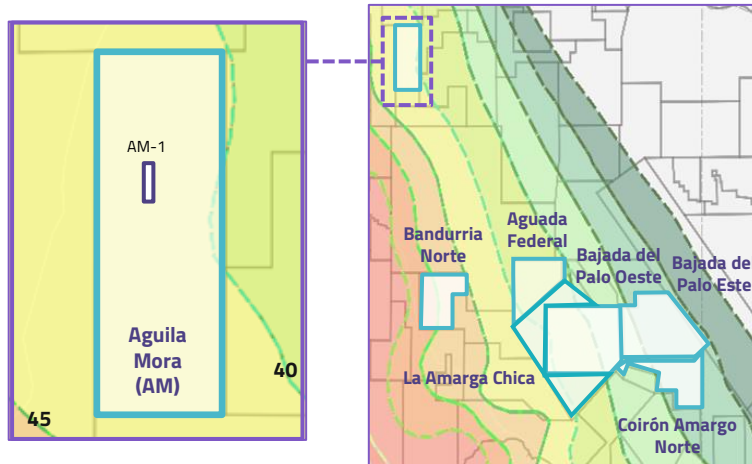
(1) La serie XII será amortizada en 15 cuotas semestrales, con 3 años de gracia. La serie XXIV será amortizada en 4 cuotas semestrales, con 3.5 años de gracia. La serie XXVI será amortizada en 3 cuotas anuales, con 5 años de gracia. La serie XXVII será amortizada en 3 cuotas anuales, con 9 años de gracia. El resto de las series serán amortizadas en modo bullet al vencimiento

(2) 40.8 \$MM emitidos el 29 de mayo de 2023

(3) 32.2 \$MM emitidos el 3 de mayo de 2024

Pilotos exitosos extienden el inventario listo para perforar a hasta 1,150 pozos

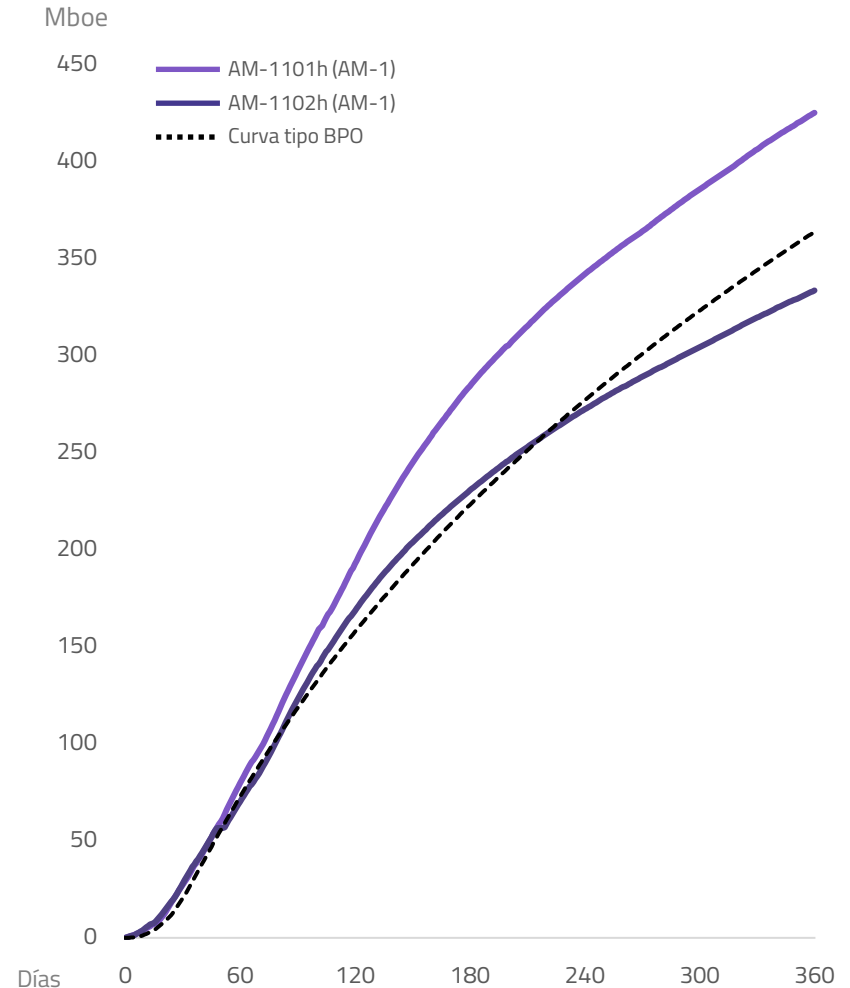
RESULTADOS DEL PILOTO



ÁGUILA MORA

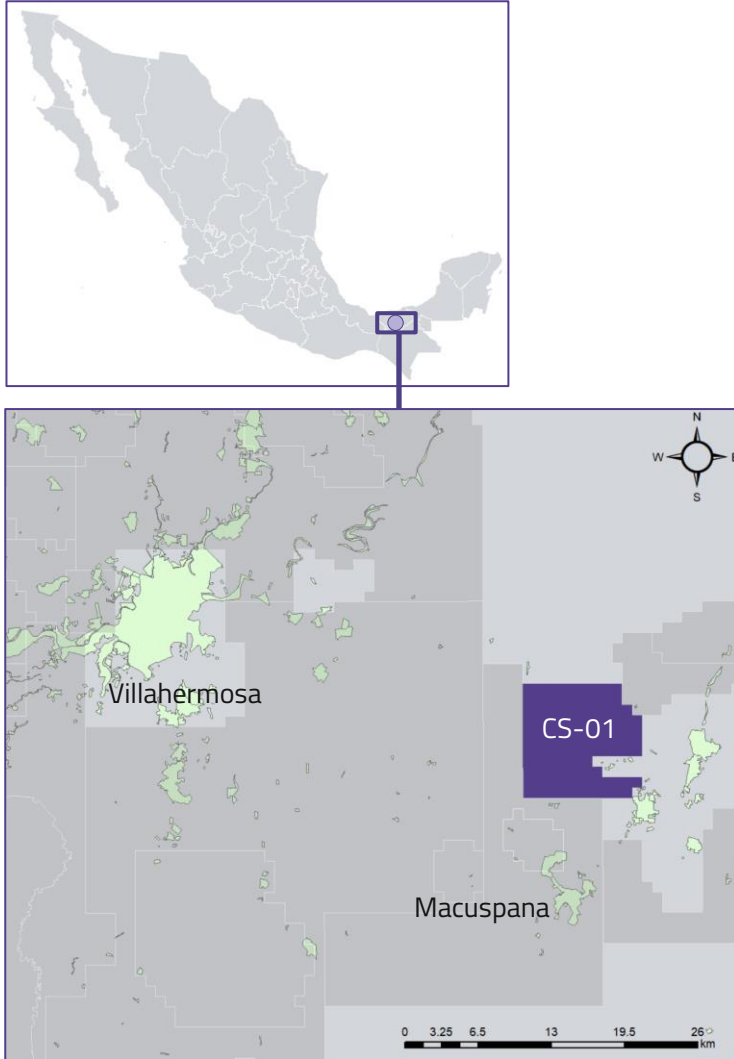
- 2 pozos conectados en el pad AM-1 a inicios de mayo, 1 pozo aterrizado en La Cocina y 1 pozo en Carbonato Medio
- Producción acumulada del pad 5% por encima de la curva tipo de BPO después de 1 año ⁽¹⁾
- Basado en los resultados exitosos, se agregaron hasta 100 pozos listos para perforar al inventario

PRODUCTIVIDAD DE POZOS



(1) Normalizado a un pozo estándar de 2,800 metros de rama lateral y 47 etapas de fractura. La curva tipo BPO tiene una EUR de 1.52 MMboe, basada en un largo lateral de 2,800 metros y 47 etapas de completación por pozo

Resumen de activos en México



■ Activos de Vista ■ Activos de otras compañías

CS-01

Datos clave

- **Participación:** 100%
- **Operador:** Vista
- **Área:** 23,517 acres netos
- **Hidrocarburo:** Aceite, gas natural y condensado
- **Litología:** Arenisca
- **Estado:** Tabasco
- **Cuenca:** Sureste/Macuspana
- **Campos:** 2
- **Pozos en producción:** 9
- **Reservas probadas P1 FA 2024:** 9.8 MMboe
- **Producción 1T-25:** 0.4 Mboe/d

Antecedentes / Estrategia de desarrollo

- Producción incremental a través de actividades de reacondicionamiento y nuevos prospectos de perforación para producir reservas no desarrolladas en las formaciones de Zargazal y Belem, las cuales tienen presión original y saturación de hidrocarburos
- Valor adicional podría provenir de re-desarrollos y mejoras de infraestructura

Balance consolidado

En \$M	Al 31 de marzo de 2025	Al 31 de diciembre de 2024
Propiedad, planta y equipos	3,058,132	2,805,983
Crédito Mercantil	22,576	22,576
Otros activos intangibles	15,171	15,443
Activos por derecho de uso	89,266	105,333
Activos biológicos	11,408	10,027
Inversiones en asociadas	40,557	11,906
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	228,465	205,268
Activos por impuestos diferidos	2,070	3,565
Total Activos No Corrientes	3,467,645	3,180,101
Inventarios	16,044	6,469
Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	259,939	281,495
Caja, bancos e inversiones corrientes	739,688	764,307
Total Activos Corrientes	1,015,671	1,052,271
Total Activos	4,483,316	4,232,372
Pasivos por impuestos diferidos	48,739	64,398
Pasivos por arrendamiento	33,498	37,638
Provisiones	28,813	33,058
Préstamos	1,521,007	1,402,343
Beneficios a empleados	77,117	15,968
Total Pasivos No corrientes	16,049	1,553,405
Provisiones	1,725,223	3,910
Pasivos por arrendamiento	4,037	58,022
Préstamos	42,661	46,224
Salarios y contribuciones sociales	182,191	32,656
Impuesto sobre la renta	6,664	382,041
Otros impuestos y regalías	427,189	47,715
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar	37,329	487,186
Total pasivos corrientes	415,924	1,057,754
Total Pasivos	1,115,995	2,611,159
Total Capital Contable	2,841,218	1,621,213
Total Capital Contable y Pasivos	1,642,098	4,232,372



Estado de resultados consolidado

En \$M	1T 2025	1T 2024
Ingreso por ventas a clientes	438,456	317,352
Ingresos por ventas de petróleo crudo	422,970	302,485
Ingresos por ventas de gas natural	13,619	14,666
Ingresos por ventas de GLP	1,867	201
Costo de ventas		
Costos de operación	(34,064)	(21,618)
Fluctuación del inventario de crudo	9,032	1,209
Depreciaciones, agotamiento y amortizaciones	(125,977)	(82,373)
Regalías y otros	(68,254)	(44,782)
Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales	(7,240)	(9,105)
Utilidad bruta	211,953	160,683
Gastos de ventas	(46,768)	(18,839)
Gastos generales y de administración	(28,031)	(22,110)
Gastos de exploración	(180)	(31)
Otros ingresos operativos	6,409	9,497
Otros gastos operativos	(1,192)	(115)
Reversión (deterioro) de activos de larga duración	142,191	129,085
Utilidad de operación	(46,768)	(18,839)
Ingresos por intereses	1,056	481
Gastos por intereses	(24,281)	(4,897)
Otros resultados financieros	15,992	(22,630)
Resultados financieros netos	(7,233)	(27,046)
Utilidad antes de impuestos	134,958	102,039
(Gasto) por impuesto sobre la renta corriente	(66,322)	(63,789)
Beneficio (gasto) por impuesto sobre la renta diferido	14,157	40,401
(Gasto) por impuesto sobre la renta	(52,165)	(23,388)
Utilidad neta del período	82,793	78,651
Otros resultados integrales	(15)	32
Total utilidad integral del período	82,778	78,683

RECONCILIACIÓN DEL EBITDA AJUSTADO ⁽¹⁾

En \$MM	1T 2025	1T 2024
Utilidad / (Pérdida) Neta	82,793	78,651
(+) Impuesto sobre la renta	52,165	23,388
(+) Resultados financieros netos	7,233	27,046
Utilidad de Operación	142,191	129,085
(+) Depreciaciones, agotamiento y amortizaciones	125,977	82,373
(+) Gastos de reestructuración y reorganización y otros ajustes	-	-
(+) Deterioro de activos de larga duración	-	-
(+) Ganancia por baja de activos	-	-
(+) Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales	7,240	9,105
EBITDA Ajustado	275,408	220,563
<i>Margen de EBITDA Ajustado (%)</i>	<i>62%</i>	<i>73%</i>

RECONCILIACIÓN DE LA UTILIDAD NETA AJUSTADA ⁽²⁾

En \$MM	1T 2025	1T 2024
Utilidad / Pérdida Neta	82.8	78.7
<u>Ajustes:</u>		
(+) Impuesto sobre la renta diferido	(14.2)	(40.4)
(+) Deterioro de activos de larga duración	-	-
(+) Ganancia por baja de activos	-	-
(+) Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales	7.2	9.1
Ajustes a la Utilidad Neta	(6.9)	(31.3)
Utilidad Neta Ajustada	75.9	47.4
<i>EPS ajustado (\$/acción)</i>	<i>0.79</i>	<i>0.49</i>
<i>EPS (\$/acción)</i>	<i>0.86</i>	<i>0.82</i>

(1) EBITDA ajustado = (Pérdida) / Utilidad neta + Impuesto sobre la renta + Resultados financieros netos + Depreciaciones, agotamiento y amortizaciones + Costos de transacción relacionados a la combinación de negocios + Gastos de reestructuración y reorganización + Ganancia relacionada a la transferencia de activos convencionales + Otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales + Deterioro de activos de larga duración. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA ajustado / (Ingresos Totales + Ganancias del Programa de Incremento de las Exportaciones)

(2) Utilidad neta ajustada: utilidad/pérdida neta + impuesto diferido + cambios en el valor razonable de los títulos opcionales + ganancia por baja de activos + otros costos no erogables en efectivo relacionados con la cesión de activos convencionales + deterioro de activos de larga duración